

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации

**Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«Саратовский государственный аграрный университет
имени Н.И. Вавилова»**

МЕЖДУНАРОДНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

Краткий курс лекций

для бакалавров II курса

**Направление подготовки
38.03.02 Менеджмент**

Профиль подготовки

Производственный менеджмент агропромышленного комплекса

Саратов 2016

УДК 339: (042.4)
ББК 65.5:63.3 стд1-6 (я7)
К 14

Рецензент:

Кандидат экономических наук, доцент кафедры
«Маркетинг и внешнеэкономическая деятельность»
ФГБОУ ВО «Саратовский ГАУ»
Пшенцова А.И.

К 14 Международная интеграция: краткий курс лекций для студентов 2 курса направления подготовки 38.03.02 «Менеджмент» / Сост.: Л.В. Казакова // ФГБОУ ВО «Саратовский ГАУ».- Саратов, 2016.- 92с.

Краткий курс лекций по дисциплине «Международная интеграция» составлен в соответствии с рабочей программой дисциплины и предназначен для студентов 2 курса направления подготовки 080200.62 «Менеджмент». В курсе лекций рассматриваются вопросы, касающиеся современных тенденций развития мирового хозяйства и перспектив включения в него России. Краткий курс содержит теоретический материал по основным вопросам, касающимся современных международных экономических и политических отношений между государствами. Направлен на формирование у студентов навыков проведения анализа проблем мирового хозяйства и глобальных мировых политических процессов и использования его результатов в профессиональной деятельности.

УДК 339: (042.4)
ББК 65.5:63.3 стд1-6 (я 7)

© Казакова Л.В., 2016
© ФГБОУ ВО «Саратовский ГАУ», 2016

ВВЕДЕНИЕ

Краткий курс лекций «Международная интеграция» предназначен для студентов по направлению подготовки 38.03.02 «Менеджмент». Он раскрывает тенденции развития и проблемы мировой экономики, знакомит с основными типами государств в мировой экономике, предлагает исследовать основные категории функционирования мирового рынка и осуществления международной торговли факторами производства, а также касается вопросов, связанных с международной экономической интеграцией, политической структурой современного мира и системой международных отношений, особенностями мировой миграции рабочей силы.

В соответствии с учебным планом данная дисциплина относится к вариативной части первого блока. В результате освоения дисциплины студент должен знать основы развития мировой экономики, экономический потенциал современного мирового хозяйства; ключевые понятия и определения мировой экономики и основные периоды формирования мировой экономики; современные проблемы международных экономических отношений; владеть приемами анализа важнейших вопросов международных экономических отношений; методологическими основами анализа мировых экономических процессов; методологией исследования социально-экономических процессов в условиях трансформации современной мировой экономики.

Для успешной реализации образовательного процесса по дисциплине «Международная интеграция» и повышения его эффективности используются как традиционные педагогические технологии, так и методы активного обучения: лекция-визуализация, круглый стол. Удельный вес занятий, проводимых с использованием активных и интерактивных методов обучения, в целом по дисциплине составляет 35,7% аудиторных занятий.

ЛЕКЦИЯ 1 (ВВОДНАЯ)
ТЕНДЕНЦИИ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ
(форма – лекция традиционная)

- 1.1. Общая характеристика и этапы формирования мировой экономики.**
1.2. Факторы, влияющие на динамику мирового хозяйства.
1.3. Современные тенденции развития мировой экономики.

Вопросы практического занятия:

1. Понятие и субъекты мирового хозяйства.
2. Критерии выделения подсистем мирового хозяйства.
3. Процесс формирования мирового хозяйства.

1.1. Общая характеристика и этапы формирования мировой экономики

Для полного понимания сущности современного всемирного хозяйства, основных черт и тенденций развития необходимо иметь четкое представление об этапах становления и развития всемирного хозяйства.

Таблица 1 – Этапы становления и развития мировой экономики

Этап	Период	Характерные черты
I	Период процветания Римской империи I в. н.э.	Начала формироваться целостная мировая экономика на основе постепенного развития торговых связей между определенными странами
II	Эпоха великих географических открытий XV-XVI	Ускоренное развитие международной торговли
III	Конец XIX - начало XX вв. Промышленный переворот	Развитие массового рынка способствовало перерастанию мирового рынка в мировое хозяйство. Рост миграции капитала, международных производственных связей
IV	30-е гг. XX в.	ПМВ вызвала общую неустойчивость экономических связей, падение экспорта товаров и капитала, разрыв мирохозяйственных связей в целом. Появление двух типов мирового хозяйства: капиталистического и социалистического.
V	Середина XX в.	Образование мирового социалистического хозяйства, реорганизация всемирного хозяйства после ВМВ.
VI	Начало 60-х гг. XX в.	Распад колониальной системы, появление большой группы развивающихся стран, которые активно включились в мирохозяйственные связи.
VII	Середина 70-х гг. XX в.	Многополюсное всемирное хозяйство, усиление конкуренции между основными центрами мирового экономического развития. Вхождение НИС в систему всемирного хозяйства.
VIII	80- 90-е гг. XX в.	Всемирное хозяйство приобретает черты единого целостного образования. Формирующееся глобальное мировое хозяйство не однородно, включает в себя национальные экономики промышленно развитых стран, развивающихся стран и стран с переходной экономикой.
IX	Рубеж XX – XXI вв.	Переход к постиндустриальному укладу общественного производства, информационно-научному обществу, стремящемуся соединить достижения современной НТР со все более социально ориентированными рыночными механизмами.

По широкому определению, **мировая экономика** – это совокупность всех национальных экономик мира.

По узкому определению – совокупность только тех частей национальных экономик, которые взаимодействуют с внешним миром.

Современное мировое развитие определяет тенденции к сотрудничеству и

взаимозависимости, конвергенции и глобализации; ему присуще общее движение к единому, взаимосвязанному, взаимозависимому и в каждой своей части более развитому и социально справедливому миру. Отклонением от этой глобальной тенденции выступают локальные конфликты в зоне бывшего СССР, на Балканах, в других частях планеты, причины которых требуют своего анализа, возможно, и с позиций нарушения глобального баланса между двумя сверхдержавами, сложившегося в послевоенные десятилетия.

Таким образом, современное мировое развитие сопровождается одновременно формированием специфических интересов политических супергрупп, которые не совпадают с глобальными тенденциями и интересами всех народов мира.

Глобализация, безусловно, ключевой термин нашей эпохи, если проанализировать экономические, экологические, социологические и политологические научные и публицистические работы, то этот термин выйдет на одно из первых мест по частоте употребления.

Существует великое множество подходов к определению сущности **глобализации**, но на наш взгляд наиболее доступное для понимания определения это – **комплекс протекающих в планетарном масштабе взаимосвязанных процессов, в каждом из которых имеются механизмы саморегуляции.**

Целенаправленная деятельность в мировом хозяйстве осуществляется субъектами, которые определяют состояние и развитие факторов производства, а также способы их соединения.

Субъект мирового хозяйства – хозяйствующая единица, обладающая необходимым капиталом, способная организовать производственную деятельность на международном хозяйственном пространстве и обладающая определенными международными правами и обязанностями.

В число таких хозяйствующих субъектов входят:

1. Национальные государства
2. Транснациональные корпорации
3. Региональные интеграционные объединения
4. Международные экономические организации.

В конце XX в. она стала мощным инструментом ускоренного развития региональных экономик и повышения конкурентоспособности на мировом рынке стран — членов интеграционных группировок.

Слово «интеграция» происходит от лат. *integratio* — восполнение или *integer* — целый.

Международная экономическая интеграция — это процесс срастания экономик соседних стран в единый хозяйственный комплекс на основе устойчивых экономических связей между их компаниями.

1.2. Факторы, влияющие на динамику мирового хозяйства

Мировое хозяйство и экономика отдельных стран развиваются под воздействием многих факторов.

1. *Факторы экономического порядка.*
2. *Политические события.*
3. *Природные явления.*
4. *Ресурсное обеспечение развития экономики.*
5. *Экологическая ситуация.*

1.3. Современные тенденции развития мировой экономики

В настоящее время мировая экономика имеет тенденции развития по двум противоположным направлениям.

С одной стороны, в большинстве стран мира преобладает тенденция к замедлению экономического роста. Его темпы снизились в США, Канаде, Японии, Мексике, Республике Корея, Гонконге, Сингапуре, Таиланде и ряде других стран.

С другой стороны, в странах Евросоюза, Великобритании, Китае, Бразилии продолжалось ускорение темпов экономического роста.

ВЫВОД. По оценкам ведущих экспертов в области экономики, темпы роста мировой экономики в целом в перспективе несколько снизятся. Замедлится экономический рост в США, Японии, некоторых развивающихся странах. Снижение их в промышленно развитых странах происходит под влиянием кризиса на рынках жилья, высокого уровня потребительской задолженности и цен на энергоносители.

Таблица 2 – Тенденции развития мировой экономики в начале XXI века

№ п/п	Показатели	Перечень стран и регионов	
		США, Канада, Япония, Мексика, Республика Корея, Гонконг, Сингапур, Таиланд и ряд других стран.	страны Еврозоны, Великобритания, Китай, Бразилия
1	Темпы экономического роста	тенденция к замедлению экономического роста	ускорение темпов экономического роста.
2	Реальный уровень ВВП	В США в 2009 г. по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года увеличился на 2,1% (в сравнении с 2007 г. когда был зафиксирован рост - на 3%). Замедление роста в текущем году было обусловлено снижением валовых накоплений, в котором решающую роль сыграло резкое падение инвестиций в жилищное строительство (на 16,5%), заметно сократились запасы готовой продукции. Замедление роста ВВП было обусловлено также динамикой внутреннего спроса.	Реальный ВВП стран Еврозоны в 2009 г. увеличился на 2,7% (в январе - сентябре 2007 г. - на 2,6%). Ускорение роста было обусловлено увеличением вклада чистого экспорта, которому благоприятствовало повышение спроса в азиатских странах и странах - экспортерах нефти. Рост внутреннего спроса несколько замедлился, что было связано с динамикой потребительских расходов и запасов готовой продукции.
3	Внешнеторговый оборот	Экспорт товаров увеличился на 12% (в 2007 г. - на 14,3%), импорт - на 4,1% (13%). Замедление роста импорта США было обусловлено сокращением ввоза промышленного сырья и материалов, в первую очередь энергоносителей (импорт нефти и нефтепродуктов, предназначенных для переработки в топливо или непосредственного использования в этом качестве), а также снижением темпов роста импорта инвестиционных товаров, автомобилей и деталей к ним. В то же время увеличение ввоза потребительских товаров ускорилось. Динамика импорта отражала структуру внутреннего спроса США, рост которого замедлился в связи со спадом инвестиционной активности при продолжавшемся увеличении потребления.	Рост положительное сальдо торговли товарами и услугами стран Еврозоны до 83,3 млрд. евро с 33,6 млрд. за 9 месяцев предыдущего года. Экспорт товаров и услуг увеличился на 9,3% (в январе - сентябре 2007 г. - на 12,2%), импорт - на 5,7% (на 16%). Положительное сальдо товарной торговли оценивалось в 48,2 млрд. евро (в январе - сентябре 2007 г. - в 6,2 млрд.). Его увеличение было обусловлено резким замедлением роста товарного импорта. Решающую роль сыграло снижение стоимости импорта энергоносителей (вследствие падения цен и уменьшения физического объема их ввоза), а также замедление роста импорта машин и оборудования (вследствие снижения цен и уменьшения темпов роста физического объема).
4	Денежно-кредитная политика	С целью поддержания стабильности финансового сектора в условиях возросших рисков были понижены ставки по федеральным фондам.	Ужесточение денежно-кредитной политики (началось в декабре 2005 г., продолжалось до июня 2007 г.) С начала 2007 г. повлекло за собой повышение ставки рефинансирования с 3,5 до 4%.

Окончание таблицы 2

5	Уровень занятости и безработицы	Уровень безработицы снизился, но рост занятости замедлился поскольку увеличение занятости отмечалось исключительно в сфере услуг, в материальном производстве она уменьшалась. Снизился уровень безработицы в Канаде и Японии.	Повышение уровня занятости. Безработица в странах зоны евро в среднем за 2008 г. составила 7,5% экономически активного населения, что представляет собой минимальный уровень за все время существования Европейского союза.
6	Уровень цен на потребительские товары	Наблюдается значительный рост цен на потребительские товары (2,8-4,3 %).	Рост цен на потребительские товары составил 1,7-2,1%.
7	Темпы роста промышленного производства	Снизилась до 2% с 4,2 % за 2008 г.	Составили 3,5% по сравнению с 4% за соответствующий период 2008 г.

Вопросы входного контроля

1. Что такое производительные силы и производственные отношения?
2. Какие изменения произошли в развитии производительных сил на рубеже 19-20 веков?
3. Какими показателями измеряется экономический рост?
4. Назовите классиков экономической теории, обосновавших необходимость международных экономических отношений.
5. Назовите высокоразвитые страны мира.
6. Перечислите наиболее крупные страны Азии.
7. Что является одним из необходимых условий рынка?
8. Чем характеризуется чистая конкуренция?
9. Что такое товар?
10. Какие процессы охватывает понятие глобализации?
11. Что такое цена?

Вопросы для самоконтроля:

1. Что Вы понимаете под термином «мировая экономика»?
2. Охарактеризуйте этапы становления и развития мировой экономики.
3. На каком этапе развития мировой экономики новые индустриальные страны стали активно включаться во всемирное хозяйство?
4. Установите правильное соответствие определенного периода развития мировой экономики с характерной чертой:

Таблица 1 – Характеристика этапов становления и развития МЭ

XV-XVI вв.	Распад колониальной системы, вовлечение развивающихся стран в систему МЭО
Конец XIX- нач. XX в.	Эпоха Великих географических открытий
Начало 60-х гг. XX в.	Вхождение НИС в систему всемирного хозяйства
Середина 70-х гг. XX в.	Перерастание мирового рынка в мировое хозяйство, рост миграции капиталов

5. Охарактеризуйте сущность понятий «международная экономическая интеграция» и «глобализация».
6. В чем на Ваш взгляд заключается основная причина и побудительный мотив к развитию региональных интеграционных группировок?
7. Как Вы считает глобализация – это благо или зло для отдельных национальностей?
8. Перечислите основные глобальные проблемы.
9. Охарактеризуйте современные тенденции развития мировой экономики.

Список литературы:

Основная: 1,3.

Дополнительная: 2, 5,7, 12.

Электронные ресурсы: 1,2.

ЛЕКЦИЯ 2
МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ
(ФОРМА – ЛЕКЦИЯ-ВИЗУАЛИЗАЦИЯ)

2.1. Сущность, объективные основы и факторы экономической интеграции.

2.2. Этапы развития интеграционных процессов.

Вопросы практического занятия:

1. Интеграционные формы интернационализации хозяйства как факторы трансформации мирового хозяйства в современную мировую экономику.
2. Наиболее важные интеграционные группировки в мировом хозяйстве.

2.1. Сущность, объективные основы и факторы экономической интеграции

Результатом МРТ, развития внешней торговли и МЭО является усиление взаимосвязи и взаимозависимости национальных экономик, когда нормальное развитие невозможно без внешнего фактора.

В последние десятилетия во всемирном хозяйстве происходят сложные процессы сближения и взаимопроникновения национальных хозяйств нескольких стран, направленные на создание единого хозяйственного организма и получившие название интеграции. Она пронизывает самые различные стороны экономической и политической жизни интегрирующихся стран и является мощным инструментом ускоренного развития региональных экономик, повышения конкурентоспособности на мировом рынке стран — членов интеграционных группировок.

Международная экономическая интеграция — это процесс срастания экономик соседних стран в единый хозяйственный комплекс на основе устойчивых экономических связей между их компаниями.

Экономическая интеграция характеризуется некоторыми **существенными признаками**, которые в совокупности отличают ее от других форм экономического взаимодействия стран (см. схему 3):

Схема 3

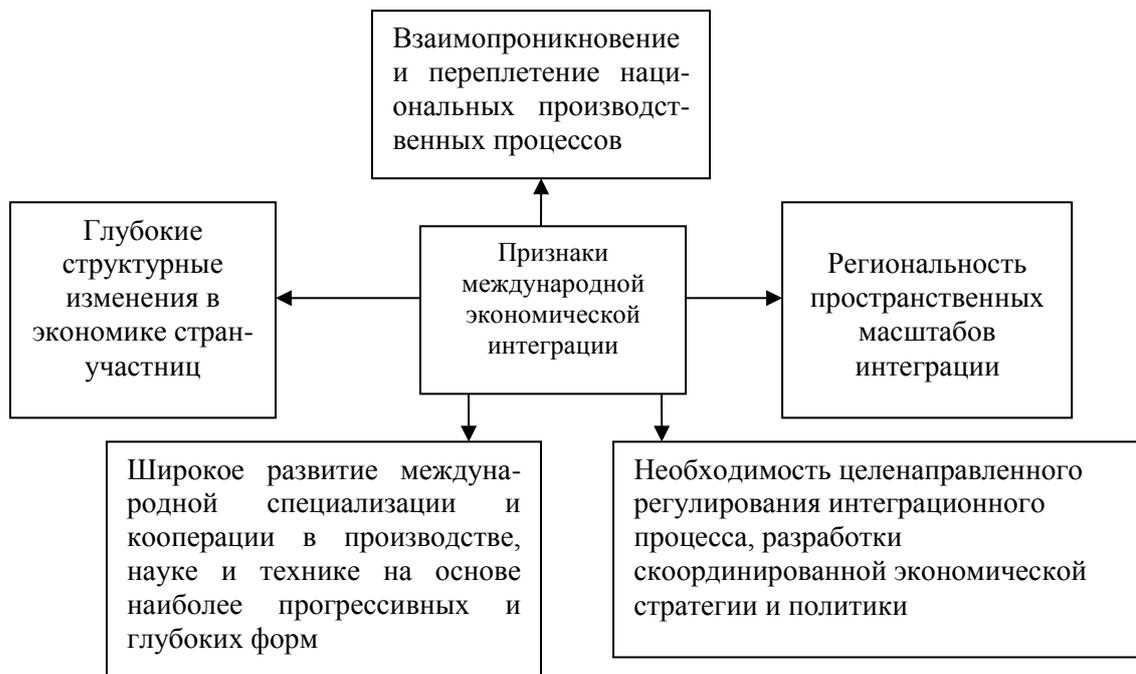


Таблица 4-Предпосылки международной экономической интеграции

Предпосылки	Сущность
Близость уровней экономического развития и степени рыночной зрелости интегрирующих стран	За редким исключением (НАФТА) межгосударственная интеграция развивается либо между промышленно развитыми, либо между развивающимися странами
Географическая близость, наличие общей границы и экономических связей	Соседствующие страны чаще всего становятся участниками одной интеграционной группировки
Общность экономических и иных проблем	Экономическая интеграция призвана решить набор конкретных проблем, которые реально стоят перед странами
Демонстрационный эффект	В странах, создавших интеграционные объединения, обычно происходят положительные сдвиги (ускорение темпов экономического роста, снижение инфляции, рост занятости и т.д.), что оказывает определенное психологическое воздействие на другие страны. Демонстрационный эффект проявился, например, в желании стран бывшего СССР как можно быстрее стать членами ЕС, даже не имея для этого макроэкономических предпосылок
«Эффект домино»	После того, как большинство стран того или иного региона стали членами интеграционных объединений, остальные страны, оставшиеся за пределами, испытывают некоторые трудности, связанные с переориентацией экономических связей страны. Это приводит нередко даже к сокращению торговли страны. В результате они также вынуждены вступать в интеграционные группировки. Например, после вступления Мексики в НАФТА, многие латиноамериканские страны поспешили заключить с ней соглашения о торговле

Экономическая интеграция имеет в своей основе ряд *объективных факторов*, среди которых важнейшее место занимают следующие.

1. Современный этап интернационализации производства порожден общемировой по своему характеру НТР. Осуществить обновление науки, технологии столь масштабно, всестороннее и глубоко невозможно силами одной, даже крупной страны. НТР позволяет настолько увеличить выпуск новой продукции, что внутренние рамки отдельных стран оказываются слишком узкими для её полного использования. Становится необходимым и экономически оправданным развешивать производство в расчете не на одну страну, а в гораздо более широких масштабах.

2. Углубление международного разделения труда и специализация производства. Номенклатура промышленной продукции значительно увеличилась благодаря развитию новейших отраслей (аэрокосмическая, электронная, робототехника, атомная промышленность). Поэтому активизируются процессы международной специализации, особенно выделяются при этом высокоразвитые страны. Происходит переход от предметной (межотраслевой) специализации к поддетальной и технической (внутриотраслевой). Различные формы этой специализации получают развитие в связи с нарушением как производственной кооперации (внутри международных промышленных компаний). Другими словами, более интеграционным становится характер производственного процесса.

3. Интенсификация миграции капиталов приводит к ещё большей интернационализации капитала и производства. Интернационализация капитала проявляется в переплетении и объединении национальных капиталов, что находит своё выражение как в создании хозяйственных объектов в других странах, так и в развитии наднациональных связей между странами. Создавая свои филиалы или дочерние компании в зарубежных странах, транснациональные корпорации подчиняют себе производство определённых товаров. Капитал, оставаясь национальным по принадлежности, превращается в международный по сфере своих интересов и характеру применения.

4. Заметный рост миграции рабочей силы становится важнейшей частью энергии международной хозяйственной жизни.

5. Установление тесных межгосударственных и межфирменных контрактов в научно-технологической и научно-исследовательской областях является важнейшим атрибутом развития каждой суверенной страны.

2.2. Этапы развития интеграционных процессов

Исторически интеграция эволюционирует через несколько основных ступеней, каждая из которых свидетельствует о степени ее зрелости. В целом можно выделить 5 этапов, каждый из которых характеризуется своими особенностями.

У всех этих ступеней, или видов, интеграции есть общая характерная особенность - между странами, вступившими в тот или иной вид интеграции, устраняются определенные экономические барьеры, складывается единое рыночное пространство, где разворачивается свободная конкуренция, возникает более эффективная территориальная и отраслевая структура производства. Благодаря этому все страны выигрывают на повышении производительности труда, а также на экономии расходов на таможенный контроль за внешнеэкономическими связями. В то же время каждая ступень, или вид, интеграции имеет специфические черты (таблица 5).

Строго говоря, в настоящее время лишь одна международная интеграционная группа стран прошла реально все из указанных этапов — ЕС. Другие интеграционные группировки, а их несколько, пока прошли в своем развитии первый и частично второй этапы.

Вопросы для самоконтроля:

1. Что такое международная экономическая интеграция?
2. Охарактеризуйте этапы становления и укрепления интеграционного взаимодействия стран.
3. Приведите примеры интеграционных группировок мира по формам (зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок, валютный союз).
4. Укажите основные признаки и предпосылки экономической интеграции.

Список литературы:

Основная: 1,2.

Дополнительная: 3, 5, 9.

Электронные ресурсы: 1,2.

Таблица 5- Этапы интеграционного процесса

Этапы	Преференциальное торговое соглашение	Зона свободной торговли	Таможенный союз	Общий рынок	Полная интеграция, включая экономический, валютный и политический союз
Сущность	Снижение тарифных и иных барьеров во взаимной торговле; Сохранение национальных тарифов в отношении третьих стран; Межгосударственные органы управления не создаются	Отмена тарифных и нетарифных барьеров во взаимной торговле; Свобода межстранового движения; товаров и услуг Небольшой государственный секретариат	Единое тарифное и нетарифное регулирование в отношении третьих стран; Межгосударственный совет на уровне министров и секретариат	Свобода движения всех факторов производства; Встречи глав государств, советов министров, секретариат	Гармонизация экономической политики; Межгосударственный орган с функцией наднационального регулирования
Пример	Соглашение о партнерстве и сотрудничестве ЕС и стран бывшего СССР	ЕАСТ Балтийская ЗСТ НАФТА АТЭС	Центральноамериканский общий рынок (ЦАОР) Арабский общий рынок ЕврАзЭС	МЕРКОСУР КАРИКОМ АСЕАН	ЕС

ЛЕКЦИЯ 3 ОСНОВНЫЕ РЕГИОНАЛЬНЫЕ ИНТЕГРАЦИОННЫЕ СТРУКТУРЫ (ФОРМА – ЛЕКЦИЯ-ВИЗУАЛИЗАЦИЯ)

3.1. Интеграционные группировки развитых стран.

3.2. Объединения развивающихся государств.

Вопросы практического занятия:

1. Перспективы участия России в основных интеграционных объединениях.
2. Взаимоотношения РФ со странами СНГ.

3.1. Интеграционные группировки развитых стран

Многочисленные интеграционные объединения, возникающие и развивающиеся в современной международной экономике, ставят перед собой в принципе схожие задачи и цели, а именно:

Таблица 6-Цели и задачи региональной экономической интеграции

Использование преимуществ «экономики масштаба»	Обеспечить расширение размеров рынка, сокращение транзакционных издержек и извлечения других преимуществ на основе теории экономики масштаба. Это, в свою очередь, позволит привлечь прямые иностранные инвестиции, которые с большей охотой приходят на рынки значительных размеров, на которых имеет смысл создавать самостоятельные производства, удовлетворяющие их потребности. Цели увеличения региональных масштабов особенно четко выражены у интеграционных группировок Центральной Америки и Африки
Создание благоприятной внешнеполитической среды	Важнейшей целью большинства интеграционных объединений является укрепление взаимопонимания и сотрудничества участвующих стран в политической, военной, социальной, культурной и других неэкономических областях. Для стран, расположенных географически близко друг от друга и имеющих схожие проблемы в области развития, наличие добрых отношений с соседями, подкрепленных взаимными экономическими обязательствами, является важнейшим политическим приоритетом. Страны Юго-Восточной Азии и Ближнего Востока, создавая интеграционные объединения, ясно ставили перед собой именно эту цель
Решение задач торговой политики	Региональная интеграция нередко рассматривается как способ укрепить переговорные позиции участвующих стран в рамках многосторонних торговых переговоров в ВТО. Считается, что согласованные выступления от лица блока стран более весомы и ведут к более желательным последствиям в области торговой политики. Более того, региональные блоки позволяют создать более стабильную и предсказуемую среду для взаимной торговли, чем многосторонние торговые переговоры, интересы участников которых очень сильно разнятся. Интеграционные объединения в Северной Америке, Латинской Америке и Юго-Восточной Азии возлагают особые надежды на коллективные усилия в рамках многосторонних торговых переговоров
Содействие структурной перестройке экономики	Подключение стран, создающих рыночную экономику или осуществляющих глубокие экономические реформы, к региональным торговым соглашениям стран с более высоким уровнем рыночного развития рассматривается как важнейший канал передачи рыночного опыта, гарантия неизменности избранного курса на рынок. Более развитые страны, подключая своих соседей к процессам интеграции, также заинтересованы в ускорении их рыночных реформ и создании там полноценных и емких рынков. Такие цели преследовали многие западноевропейские страны, подключаясь к ЕС.
Поддержка молодых отраслей национальной промышленности	Даже если интеграционное объединение не предусматривает дискриминационных мер против третьих стран, оно нередко рассматривается как способ поддержать местных производителей, для которых возникает более широкий региональный рынок. Такие протекционистские настроения преобладали в странах Латинской Америки и в странах Африки к югу от Сахары, особенно в 60-70-е годы

3.2. Объединения развивающихся государств

За период с 1947 по 1995 годы в мире было создано более 60 интеграционных группировок:

ЕС – европейский союз

ЕАСТ – Европейская ассоциация свободной торговли
 ЕЭП – единое экономическое пространство
 СНГ – Содружество независимых государств
 ЧЭС – Черноморское экономическое сотрудничество
 ОАГ – организация американских государств
 КАРИКОМ – Карибское сообщество и Карибский общий рынок
 НАФТА – Североамериканская зона свободной торговли
 МЕРКОУР – Южный общий рынок
 АТЭС – Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество
 АСЕАН – Ассоциация государств Юго-Восточной Азии
 САЭЕ – Совет арабского экономического единства
 ОЭС – Организация экономического сотрудничества
 ЮДЕАК – Экономический союз государств Центральной Африки
 ЭКОВАС - Экономический союз государств Западной Африки
 САДК - Экономический союз государств Южной Африки
 КОМЕСА - Экономический союз государств Восточной и Южной Африки

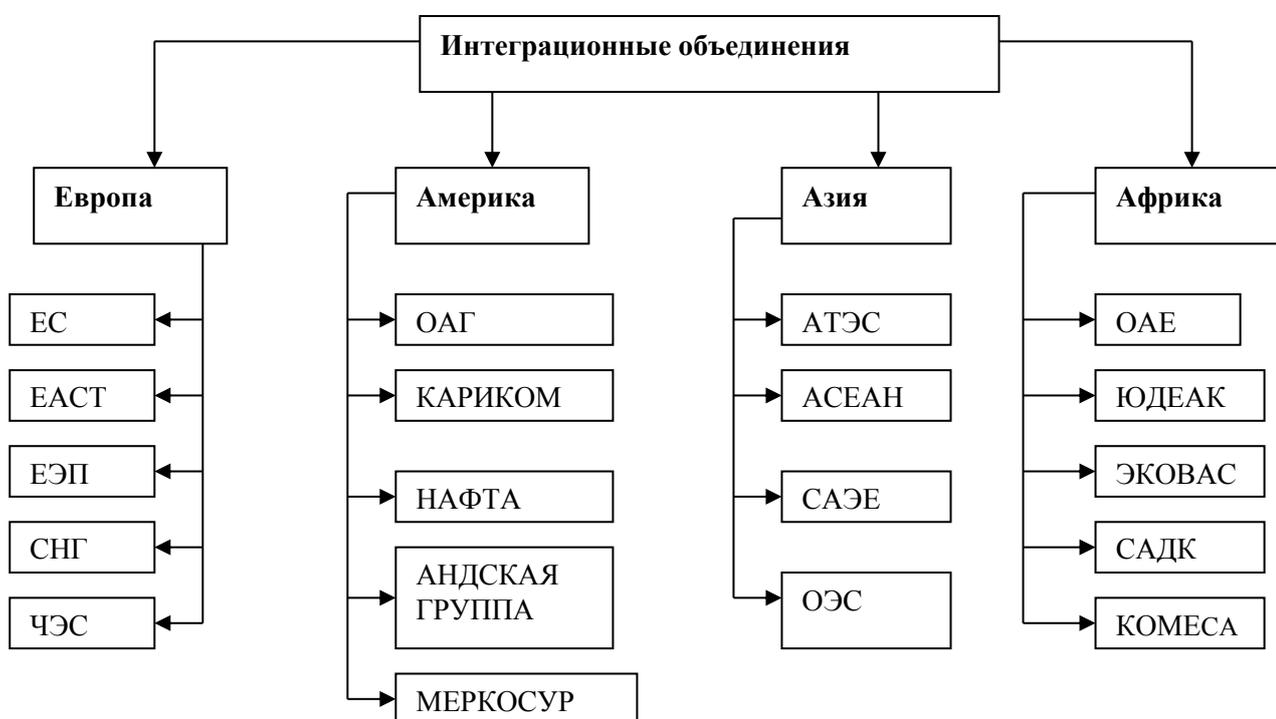


Рис. 7. – Региональные интеграционные группировки

Вопросы для самоконтроля:

1. Охарактеризуйте этапы становления и укрепления интеграционного взаимодействия стран.
2. Приведите примеры интеграционных группировок мира.

Список литературы:

- Основная: 3.**
Дополнительная: 3, 5, 9.
Электронные ресурсы: 1,2.

ЛЕКЦИЯ 4
СОВРЕМЕННОЕ ЗНАЧЕНИЕ И РОЛЬ
ИНТЕГРАЦИИ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ
(форма – лекция-визуализация)

4.1. Формы международной экономической интеграции.

4.2. Взаимозависимость и экономическая безопасность государств.

Вопросы практического занятия:

1. Понятие международной экономической безопасности.
2. Пути достижения национальной экономической безопасности.

4.1. Формы международной экономической интеграции

Охватывая внешнеэкономический обмен и сферу производства, интеграция ведет к тесному переплетению национальных хозяйств, к созданию региональных хозяйственных комплексов.

Экономическая интеграция развивается в региональном аспекте и проявляется в нескольких формах. В промышленно-развитых странах это межгосударственная интеграция и интеграция на микроуровне, или интеграция, основанная на частных зарубежных инвестициях.

Межгосударственные интеграционные объединения возникают как зоны свободной торговли, которые ставят целью ликвидировать препятствия во взаимной торговле входящих в них стран, таможенные союзы которых принимают меры таможенной и налоговой защиты своего внутреннего рынка от конкуренции третьих стран.

Экономический союз предусматривает унификацию функционирования всех сфер хозяйственной деятельности, координацию экономической политики стран-членов союза и создание единого законодательства. Это предполагает создание наднациональных органов, которые могут принимать обязательные для всех решения, и отказ национальных правительств от соответствующих функций.

Практика и теоретические исследования показывают, что расширение рынка через интеграцию может приводить к значительной экономии на масштабе производства для стран-участниц. При этом они получают дополнительные выгоды в эффективности производства от усиления конкуренции, если страны-участницы интеграционного объединения выпускают одинаковый ассортимент продукции. В этих условиях сокращаются относительно неэффективные производства и расширяются более конкурентные. В результате таможенного союза, единого рынка может возникать и противоположный эффект из-за того, что производители третьих стран могли бы поставлять те же товары по более низкой цене.

Происходят процессы хозяйственного сближения в странах Азии, Африки и Латинской Америки. Там насчитываются более 20 региональных группировок. В основе интеграционных процессов в развивающихся странах лежит стремление правящих кругов объединить свои усилия для преодоления экономической отсталости.

Интеграционные процессы в Северной Америке имеют отличия от западноевропейской модели. Здесь давно были созданы предпосылки зарождения и развития регионального комплекса на микроуровне или интеграции на основе прямых иностранных инвестиций. Развитие интеграционного комплекса в регионе идет в направлении, отвечающем интересам более сильной стороны – американским ТНК, капитал которых занимает ведущие позиции в ряде отраслей соседних стран. 75-80% канадского экспорта направляется в США. В Канаду идет около 25% американского экспорта. 71% экспорта Мексики связан с США, и только 7% американского экспорта – с Мексикой. Значительную часть канадско-американской и мексикано-американской торговли составляют поставки филиалов американских ТНК.

4.2. Взаимозависимость и экономическая безопасность государств

Интернационализация хозяйственной жизни вызвала возникновение взаимозависимости

национальных производственных процессов на мировом уровне. Увеличение национального дохода в одной стране в условиях интернационализации производства и обмена способствует росту импорта товаров и услуг.

Увеличение дохода и импорта в одной стране и дохода в другой стране вызывает ответный спрос на импорт в третьих странах в силу взаимосвязанности воспроизводственных процессов. Этот ответный эффект на рост доходов в одной стране вызывает увеличение совокупного спроса в других странах.

Данный эффект можно использовать в экономической политике. Крупная в экономическом отношении страна может стимулировать внутреннее производство и импорт, что вызовет рост экспорта другой страны. Это ведет к увеличению производства и занятости в мире («ТЕОРИЯ ЛОКОМОТИВА»). Для определения эффекта взаимозависимости важно знать, насколько прирост ВВП на 1% в одной стране увеличит доход в другой. Если прямо пропорционально, это свидетельствует об оживлении экономики страны.

Экономическая безопасность носит общемировой характер и затрагивает в разной мере интересы всех государств. Впервые вопрос об экономической безопасности нашел отражение в принципах Бразильской концепции коллективной экономической безопасности (1974г.)

Международная экономическая безопасность – такое экономическое взаимодействие стран, которое исключило бы преднамеренное нанесение ущерба экономическим интересам какой-либо страны.

Ущерб может наноситься различными способами: искусственное повышение или понижение цен на те или иные товары, создание ограничений на пути международного движения технологий в нарушение практики коммерческой деятельности и др.; манипуляции по занижению валютного курса, введению кредитных валютных ограничений, нарушение системы международного транспортного сообщения, целенаправленная организация утечки квалифицированных кадров.

Современная практика знает следующие основные способы обеспечения безопасности: сдерживание нежелательных действий при помощи различных средств давления, применение практических средств воздействия против нарушителя.

Второе направление обеспечения международной безопасности включает создание равновесия сил путем организации различного рода объединений и блоков на региональном и международном уровнях, однако принуждение становится все менее действенным средством.

Национальная экономическая безопасность – это защищенность экономики от внутренних и внешних неблагоприятных факторов, которые нарушают нормальное функционирование процесса внутреннего воспроизводства, подрывающих достигнутый уровень жизни населения и тем самым вызывают повышенную напряженность в обществе, а также угрозу самому государству.

Обеспечение национальной экономической безопасности создает благоприятные предпосылки для стабильного функционирования национальных хозяйств и мировой экономики в целом.

Вопросы для самоконтроля:

1. Приведите пример интеграции, в которой равнозначно участвуют капиталистически развитые и развивающиеся страны.
2. Каковы, на Ваш взгляд, предпосылки интеграции стран СНГ?
3. Можно ли констатировать региональность пространственных масштабов интеграции?
4. Что такое зона свободной торговли? Приведите примеры.

Список литературы:

Основная: 3.

Дополнительная: 3, 5, 7.

Электронные ресурсы: 1,2.

ЛЕКЦИЯ 5 СУЩНОСТЬ И ВИДЫ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ (форма – лекция-визуализация)

5.1. Понятие ТНК.

5.2. Исторические поколения ТНК.

5.3. Стратегии деятельности ТНК.

5.1. Понятие ТНК

Для современной мировой экономики характерен стремительно идущий процесс транснационализации, в котором основной движущей силой выступают ТНК.

Транснациональные корпорации – хозяйственные объединения, состоящие из головной (родительской, материнской) компании и зарубежных филиалов. Головная компания контролирует деятельность входящих в объединение предприятий путем владения долей в их капитале. В зарубежных филиалах ТНК на долю родительской компании (резидента другой страны) обычно приходится более 10 % акций или их эквивалента.

По классификации ООН, к транснациональным корпорациям относятся только те международные объединения, которые имеют филиалы и дочерние предприятия в шести и более зарубежных странах и при этом осуществляют координацию их деятельности, путем владения долей (участием) в их капитале.

5.2. Исторические поколения ТНК

1 поколение – картели и тресты, возникшие в начале 20 века;

2 поколение – ТНК, действовавшие между мировыми войнами для обслуживания нужд фронта;

3 поколение – ТНК второй половины 20 века, их появление было связано с НТР;

4 поколение - современные ТНК - могут существовать в различных формах:

1. консорциум;
2. концерн;
3. холдинг;
4. финансово-промышленная группа;
5. синдикат;

6. совместное предприятие и другие структуры, основанные на взаимосвязях через механизм совместного акционирования.

5.3. Стратегии деятельности ТНК

На рубеже 20-21 вв. наблюдается беспрецедентный размах ВЭД, в которой ТНК являются торговцами (коммерсантами), инвесторами, распространителями современных технологий и стимуляторами международной трудовой миграции.

Именно ТНК сейчас во многом определяют динамику и структуру, уровень конкурентоспособности на мировом рынке товаров и услуг.

ТНК во многом определяют динамику и структуру, уровень конкурентоспособности на мировом рынке товаров и услуг, а также движение капитала и передачи технологий (знаний). Они играют ведущую роль в интернационализации производства, получающем все более широкое распространение в процессе расширения и углубления производственных связей между предприятиями разных стран.

Вопросы для самоконтроля:

1. Какие исторические поколения и формы ТНК Вы знаете?

2. Назовите современные примеры ТНК.

3. Каким образом деятельность ТНК может вступать в противоречие с экономикой принимающих стран?

Список литературы:

Основная: 1,2.

Дополнительная: 1, 6, 9, 12.

Электронные ресурсы: 1,2.

ЛЕКЦИЯ 6 ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА (форма – лекция-визуализация)

- 6.1. Основные сдвиги в структуре современной мировой экономики.
- 6.2. Сферы и этапы развития мирового сельского хозяйства.
- 6.3. Тенденции развития мировой промышленности и ТЭК.
- 6.4. Транспорт и сфера услуг.

6.1. Основные сдвиги в структуре современной мировой экономики

Общей закономерностью изменений в отраслевой структуре мирового хозяйства является переход к постиндустриальной экономике. В процессе экономического развития первичный сектор (сельское, рыбное, лесное хозяйство) уступает первенство вторичному сектору (т.е. промышленности), а в современных условиях главную роль играет третичный сектор (сфера услуг).

В *промышленности* происходит сокращение добывающих отраслей и увеличение доли обрабатывающих. Вместо материалоемких производств идет переход к наукоемким. Минеральное сырье заменяется на искусственные аналоги.

В *аграрной сфере* сельское хозяйство переходит на индустриальную основу и формируется единая система сельскохозяйственных, промышленных и сервисных предприятий.

В *строительстве* идет переориентация в сторону повышения доли объектов непромышленного назначения, а также жилищного строительства.

В *сфере услуг* развиваются отрасли связи, маркетинг, реклама, финансовые услуги, консалтинг, туризм и т.д.

6.2. Сферы и этапы развития мирового сельского хозяйства

АПК представляет собой единую систему сельскохозяйственных, промышленных и сервисных предприятий, которая включает три сферы:

1. Промышленность, производящая средства производства для сельского хозяйства и пищевой промышленности (машины, оборудование, химикаты).

2. Растениеводство и животноводство как основные отрасли сельскохозяйственного производства.

3. Переработка и хранение сельхозпродукции, а также транспортировка и сбыт.

В своем развитии на протяжении 20 века сельское хозяйство прошло ряд этапов:

1. Начало 20 века – переход от ручной обработки земли к механической обработке на основе использования сельхозмашин.

2. 30-40-е гг. – комплексная механизация всего производственного процесса в сельском хозяйстве.

3. 60-70-е гг. – массовое применение минеральных удобрений и химических средств защиты растений. Этот период получил название «зеленая революция» и главной его целью была ликвидация голода и обеспечение стран продовольствием.

4. 80-90-е гг. – «генная революция», в результате которой появились искусственные удобрения и синтетические материалы. Но неопределенность воздействия ГМО на человека вызывает противодействие со стороны медиков и экологов.

6.3. Тенденции развития мировой промышленности и ТЭК

Важнейшим элементом структуры мировой промышленности является топливно-энергетический комплекс (ТЭК), который охватывает все отрасли по добыче топлива, электроэнергетику, а также транспортировку и распределение топлива и электроэнергии.

В 50-60-х гг. 20 века на смену угольному этапу пришел нефтегазовый, а в настоящее время растет удельный вес атомной и гидроэнергии. Но и в 21 веке нефть остается ведущим энергоносителем. Впоследствии на смену ей может прийти природный газ.

Электроэнергетика является одной из базовых отраслей мирового хозяйства, что объясняется необходимостью электрификации человеческой деятельности. Возросло потребление электроэнергии населением в быту, в том числе в связи с улучшением условий и качества жизни, распространением радио- и телеаппаратуры, компьютеров и бытовых электроприборов.

Машиностроение – крупнейшая по стоимости продукции и числу занятых, а также наиболее сложная отрасль современной мировой промышленности, включает в себя до 20 крупных отраслей и более 100 специализированных подотраслей.

Машиностроительный комплекс мира делится на группы отраслей:

- производство металлоизделий и металлообработка;
- общее машиностроение;
- электротехника и электроника;
- транспортное машиностроение;
- приборостроение.

6.4. Транспорт и сфера услуг

Транспорт является материальным носителем между государствами и влияет на размещение производства и размещение производительных сил. Его специфика как сферы экономики заключается в том, что он сам не производит продукцию, а только участвует в ее создании, обеспечивая производство сырьем, материалами, оборудованием и доставляя готовую продукцию потребителю.

В зависимости от конкретных видов транспорта, используемых в международных перевозках, различают речные, морские, воздушные, железнодорожные, автомобильные и трубопроводные сообщения. Эффективное функционирование транспорта способствует рациональной интеграции страны в мировую экономику.

Услуга – это действие или поведение определенной потребительской стоимости, выражающееся в полезном эффекте, который удовлетворяет человеческую потребность в момент реализации потребительской стоимости.

Услуги могут быть связаны материальными, т.е. с потребительскими товарами, или направлены на потребление, т.е. непосредственно на человека или условия, в которых он находится. Специфической отраслью услуг является международный туризм.

Особенности международной торговли услугами:

- не все виды услуг могут являться предметом международной торговли (некоторые направлены на личное потребление);
- международная торговля услугами находится в тесной связи с торговлей товарами;
- производство и реализация услуг имеют большую государственную защиту, чем сфера материального производства и торговли;
- услуги не подлежат хранению, они производятся и одновременно потребляются;
- торговля услугами регулируется не на границе, а внутри страны соответствующими положениями внутреннего законодательства.

Вопросы для самоконтроля:

- 1.Какие отрасли включает вторичный и третичный сектор экономики?
- 2.Каковы основные этапы развития мирового сельского хозяйства?
- 3.На какие группы отраслей делится машиностроительный комплекс?
- 4.Каковы особенности международной торговли услугами?

Список литературы:

Основная: 1,3.

Дополнительная: 1, 9, 11.

Электронные ресурсы: 1,2.

ЛЕКЦИЯ 7
ТИПОЛОГИЯ СТРАН МИРА – ОСНОВНЫХ СУБЪЕКТОВ
МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ
(форма – лекция-визуализация)

7.1. Основные признаки развитых стран.

7.2. Классификация развивающихся государств.

7.3. Перспективы взаимодействия стран с переходной экономикой.

7.1. Основные признаки развитых стран

Мировая экономика состоит из множества национальных государств, которые представляют собой *форму политической и экономической организации общества, которая отражает интересы господствующего класса, группы населения.*

В мировом хозяйстве выделяют следующие три группы национальных экономик, которые являются наиболее крупными подсистемами:

- Промышленно развитые (капиталистические страны)
- Страны с переходной экономикой (в прошлом страны социалистического лагеря или страны с централизованным планированием экономики)
- Развивающиеся страны, которые включают в себя группу НИС - новых индустриальных стран, группу НРС - наименее развитых стран и стран среднего уровня развития

В группу промышленно развитых входят государства с рыночной экономикой и высоким уровнем социально-экономического развития. В число развитых стран входят *крупнейшие развитые капиталистические страны («большая восьмерка»*: Германия, Италия, Канада, Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии, Соединенные Штаты Америки, Франция, Япония, Россия), страны Европейского союза (Австрия, Бельгия, Германия, Греция, Дания, Ирландия, Испания, Италия, Люксембург, Нидерланды, Португалия, Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии, Финляндия, Франция, Швеция и др. (27 стран), а также Австралия, Новая Зеландия, Южная Корея, Сингапур, Гонконг, Тайвань, Израиль, Турция.

7.2. Классификация развивающихся государств

Для целей конкретного анализа развивающиеся страны подразделяются на следующие группы:

Страны - чистые кредиторы: Бруней-Даруссалам, Катар, Кувейт, Ливийская Арабская Социалистическая Джамахирия, Объединенные Арабские Эмираты, Оман, Саудовская Аравия, Сингапур, Тайвань (провинция Китая).

Страны - чистые должники: все другие развивающиеся страны.

Страны - экспортеры топлива: Алжир, Ангола, Бахрейн, Боливия, Бруней-Даруссалам, Венесуэла, Вьетнам, Габон, Египет, Индонезия, Ирак, Иран (Исламская Республика), Камерун, Катар, Колумбия, Конго, Кувейт, Ливийская Арабская Социалистическая Джамахирия, Мексика, Нигерия, Объединенные Арабские Эмираты, Оман, Саудовская Аравия, Сирийская Арабская Республика, Тринидад и Тобаго, Эквадор.

Страны - импортеры топлива: все другие развивающиеся страны.

Наименее развитые страны: Афганистан, Ангола, Бангладеш, Бенин, Буркина-Фасо, Бурунди, Бутан, Вануату, Гаити, Гамбия, Гвинея, Гвинея-Бисау, Джибути, Заир, Замбия, Йемен, Кабо-Верде, Камбоджа, Кирибати, Коморские Острова, Лесото, Либерия, Мавритания, Мадагаскар, Мали, Мальдивские Острова, Мозамбик, Непал, Нигер, Руанда, Соломоновы Острова, Сомали, Судан, Того, Уганда, Чад, Эритрея, Эфиопия и др.

7.3. Перспективы взаимодействия стран с переходной экономикой

К группе стран с переходной экономикой относят государства, которые с 80-90-х гг. осуществляют переход от административно-командной (социалистической) экономики к

рыночной, поэтому их часто называют постсоциалистическими. Это 12 стран Центральной и Восточной Европы, 15 стран бывшего СССР, Монголия, Китай и Вьетнам.

Страны с переходной экономикой производят около 17-18 % мирового ВВП. В этой подсистеме мировой экономики можно также классифицировать несколько разновидностей:

1 группа – бывшие советские республики, которые в настоящее время входят в состав интеграционного объединения СНГ. В этих странах имеет место схожий подход к реформированию экономики, близкий уровень развития стран.

2 группа – страны Центральной и Восточной Европы, включая страны Балтии. Для них характер преимущественно радикальный подход к реформам, стремление присоединиться к ЕС, сравнительно высокий уровень развития.

3 группа – Китай и Вьетнам, проводят реформы схожим образом, в первые годы реформирования имеют низкий уровень социально-экономического развития, которые впоследствии быстро повышаются.

ВЫВОД. В подведение итогов по классификации стран в составе мировой экономики следует отметить, что структура мировой экономики как самой гигантской социальной системы, выстроенной всем ходом исторической эволюции современной экономической цивилизации, отражает ее масштабную, сложную, противоречивую природу и соответствующую структуру.

Вопросы для самоконтроля:

1. Перечислите, на основании каких критериев осуществляют классификацию стран на развитые, развивающиеся и страны с переходной экономикой.

2. Какая международная организация разработала критерии для типологии отдельных стран?

3. Какой регион Вы считаете наиболее перспективным и влиятельным для всей мировой экономики в будущем?

Список литературы:

Основная: 1.

Дополнительная: 1, 6, 9, 12.

Электронные ресурсы: 1,2.

ЛЕКЦИЯ 8
РАЗВИТЫЕ СТРАНЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ
(форма – лекция-визуализация)

8.1. Социально-экономические модели развитых стран.

8.2. Основные направления и характерные черты экономического развития развитых стран.

8.1. Социально-экономические модели развитых стран
Таблица 9-Социально-экономические модели развитых стран

Модель	Характеристика
Либеральная (англо-саксонская)	Превосходство частной акционерной собственности над государственной и доминирование частных решений в сфере производства, инвестирования и использования рабочей силы. Национальные и местные органы власти регулируют частный сектор через законодательные и административные меры для содействия конкуренции и защиты интересов определенных групп (США)
Либерально-реформистская (рейнская)	Регулируемое рыночное хозяйство с достаточно развитой государственной системой социального обеспечения (страны Северо-Западной Европы)
Корпоративистская	Система регулируемого рынка, где отмечаются интенсивные формы государственного участия. Имеет две разновидности: социал-реформистская – основана на поиске социального согласия в странах с высоким уровнем государственного предпринимательства (Швеция, Австрия); иерархическая – активное участие государства в обеспечении факторами производства и регулировании деловой активности в стране при его невысокой доле в предпринимательском секторе (Япония, Южная Корея)
Социально-рыночная	Опирается на согласованность общественных и политических сил и предусматривает поддержку слоев населения, которые испытывают социальные трудности

8.2. Основные направления и характерные черты экономического развития развитых стран

Развитые страны являются главной группой стран в мировой экономике, на долю которой приходится свыше 55 % мирового ВВП и большая часть мировой торговли и международного движения капитала.

В самой группе выделяют «восьмерку» с наибольшим объемом ВВП, на долю этих стран приходится 50 % мирового ВВП.

Большинство развитых стран входит в интеграционные объединения, из которых наиболее мощными являются ЕС (20 % мирового ВВП) и НАФТА (24 %).

Занимают доминирующее положение в мировой продовольственной системе, производят и потребляют свыше 2/3 мирового продовольствия в стоимостном выражении, хотя здесь проживает менее 15 % населения мира. Удельный вес в мировом экспорте продовольствия – около 64 %, импорте – 67 %.

Вопросы для самоконтроля:

1. Можно ли Россию отнести к промышленно развитым странам?
2. Сколько стран образует Европейский Союз?

Список литературы:

Основная: 3.

Дополнительная: 4, 5, 9.

Электронные ресурсы: 4,9,14.

ЛЕКЦИЯ 9
РАЗВИВАЮЩИЕСЯ СТРАНЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ
(форма – лекция-визуализация)

9.1. Основные признаки развивающихся стран.

9.2. Развивающиеся страны в мировом хозяйстве.

Вопросы практического занятия:

1. Взаимодействие развивающихся государств с Россией.
2. Статистические показатели достижений развивающихся стран.

9.1. Основные признаки развивающихся стран

Подсистема развивающихся стран (менее развитых, слаборазвитых) состоит из государств с рыночной экономикой, но низким уровнем экономического развития включает 4/5 всех стран мира (121 государство). В них проживает более 80% населения Земли, производится 1/3 всего продовольствия, потребляется – немногим более 1/3 общемирового потребления.

9.2. Развивающиеся страны в мировом хозяйстве

Экономическое состояние развивающихся стран, их проблемы непосредственно сказываются на подавляющей части человечества. К этой подсистеме относятся все азиатские страны (исключая Японию, Австралию, Новую Зеландию и расположенные в Азии государства-члены АСЕАН), все страны Африки (исключая ЮАР), а также страны Латинской Америки и Карибского бассейна, подгруппы стран Азиатско-Тихоокеанского региона, Китай.

Экономика развивающихся стран отличается от промышленно развитых капиталистических стран как степенью развития, так и моделью производства и распределения материальных благ.

Вопросы для самоконтроля:

1. Охарактеризуйте предпосылки появления новых индустриальных стран.
2. Какая группа стран, на Ваш взгляд, является самой многочисленной?

Список литературы:

Основная: 1,2.

Дополнительная: 1, 6, 9, 12.

Электронные ресурсы: 1,2.

ЛЕКЦИЯ 10
СУЩНОСТЬ МИРОВОЙ ТОРГОВЛИ
И ЕЕ ОСОБЕННОСТИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ
(форма – лекция традиционная)

10.1. Мировой рынок и его характерные черты.

10.2. Динамика и структура мировой торговли.

Вопросы практического занятия:

1. Государственное регулирование мировой торговли.
2. Особенности конкуренции и ценообразования на мировом рынке.

10.1. Мировой рынок и его характерные черты

МРТ и его международная кооперация заложили основы для возникновения мирового рынка, который развивался на основе внутренних рынков, постепенно выходящих за национальные границы. Мировой рынок является составной частью мирового хозяйства, сферой реализации странами значительной доли производимой ими продукции.

Мировой рынок - сфера обращения товаров и услуг между всеми странами мира обслуживается рыночным механизмом, который, включает в себя международные предложения и спрос на товары, мировую цену.

Характерные черты мирового рынка:

1. Является категорией товарного производства, вышедшего в поисках сбыта своей продукции за национальные рамки.
2. Проявляется в межгосударственном перемещении товаров, находящихся под воздействием не только внутреннего, но и внешнего спроса и предложения.
3. Оптимизирует использование факторов производства, подсказывая производителю в каких отраслях и регионах они могут быть применены наиболее эффективно.
4. Выполняет санирующую роль, выбраковывая из международного обмена товары и зачастую их производителей, которые не в состоянии обеспечить международный стандарт качества при конкурентных ценах.

Отличительные особенности мирового рынка:

1. На мировом рынке движение товаров обусловлено во многом внешнеэкономической политикой отдельных государств, в то время как на национальном рынке движение товаров обуславливается экономическими причинами (производственными связями, транспортом, местоположением сырья, трудовых ресурсов). Регулируя свою внешнюю торговлю, многие государства используют различные формы протекционизма, ограждающие ее от конкуренции.

2. Мировой рынок является производным от национальных рынков. На него поступает не вся продукция отдельных стран, а как правило наиболее конкурентоспособная, имеющая низкие издержки производства и лучшие потребительские свойства.

3. В рамках мирового рынка под воздействием интеграционных процессов формируются региональные рынки типа Общего рынка. Они характеризуются относительно более устойчивыми и тесными связями с национальными хозяйствами определенной группы стран. Структура и особенности товаропотоков этих рынков в значительной мере определяются структурой и особенностями национальных экономик, хозяйственный регион.

4. Мировой рынок включает отдельные товарные рынки, т.е. концентрируемые в определенных пунктах и в руках определенных контрагентов операций по купле-продаже конкретных товаров (нефть, пшеница, железная руда, цветные металлы, многие виды машин и оборудования и т.д.). Каждому из этих рынков присущи специфические условия товарных операции, особые методы и инструменты торговли.

5. У мирового рынка особая система цен — мировые цены. В основе их формирования лежит интернациональная стоимость, которая складывается на основе усреднения национальных затрат труда, т.е. ее величина определяется количеством труда, необходимого

для производства того или иного продукта труда не с точки зрения отдельной страны, с точки зрения всех участников обмена.

Методы торговли на мировом рынке:

1. *Аукционы* — поочередная продажа реальных товаров на основе конкурса покупателей. Международные аукционы организуются коммерческими организациями, крупными акционерными компаниями, брокерскими фирмами, располагающими помещениями, оборудованием и квалифицированным персоналом. Обычно они скупают товары у производителей и перепродают их оптовым посредникам, получая прибыль от разницы цен. Торг на таких аукционах происходит открыто, с участием самих покупателей. Международные аукционы действуют в крупных торговых центрах и портах — Лондоне, Амстердаме, Нью-Йорке.

2. *Международные торги (тендеры)* - конкурсная форма размещения заказов на закупку оборудования или привлечения подрядчиков для сооружения комплектных объектов, выполнения других работ, включая оказание инженеринговых услуг.

3. *Международные выставки-ярмарки.* Их цель — облегчить подготовку к заключению внешнеторговых сделок. Международные ярмарки — это важный инструмент маркетинговой, торгово-рекламной, коммерческой и технико-экономической деятельности; это регулярный открытый рынок с демонстрацией образцов товаров, на котором потенциальные продавцы и покупатели проводят деловые переговоры, уточняют коммерческие позиции и подписывают контракты. Они содействуют развитию международной торговли, выступают в качестве центров эффективного обмена разнообразной информацией.

Мировой рынок стал закономерным результатом развития основанных на разделении труда внутренних и национальных рынков товаров, которые вышли за государственные границы. Мировой рынок проявляется через международную торговлю.

10.2. Динамика и структура мировой торговли

Международная торговля - процесс купли-продажи, осуществляемый покупателями, продавцами и посредниками в разных странах.

Международная торговля состоит из двух встречных потоков товаров - экспорта и импорта и характеризуется торговым сальдо и торговым оборотом.

Экспорт – продажа товара, предусматривающая его вывоз за границу.

Импорт – покупка товаров, предусматривающая его ввоз из-за границы.

Торговое сальдо – разность стоимостных объемов экспорта и импорта.

Торговый оборот – сумма стоимостных объемов экспорта и импорта.

На современном этапе для международной торговли характерны следующие особенности.

1. Небывалый размах международного товарного обмена.

- *рост объема международной торговли вызван такими факторами*, как коренная ломка структуры энергетического баланса развитых стран, увеличение потребления нефтепродуктов,

- *возрастающий спрос на машинные средства труда в связи с индустриализацией сельского хозяйства,*

- *а также промышленное, транспортное и энергетическое строительство в развивающихся странах.*

- *расширение внешнеторгового обмена между промышленно развитыми странами, что связано с созданием региональных экономических блоков в результате процессов интеграции.*

2. Изменение в географическом распределении международной торговли. проявляется в сокращении удельного веса развивающихся стран в мировой торговле. Так, по данным ООН, в 1950г их доля составляла 33,2%, а в начале 90-х гг. она сократилась до 28,7%. Соответственно возросла доля промышленно развитых стран, которая достигла 71,3% в общем объеме экспорта. Эта особенность обусловлена общемировой тенденцией к уменьшению доли сырья в современном производстве. В наибольшей степени от этого страдают развивающиеся страны –

традиционные поставщики сырья. Эти страны терпят ущерб как от сокращения экспорта, так и от снижения сырьевых цен.

Сокращение спроса на сырьё объясняется ростом удельного веса в мировой экономике сектора услуг, а также переходом промышленного сектора развитых стран к ресурсосберегающим технологиям, обеспечивающим экономию сырья и замену обычных его видов новейшими материалами.

3. Рост масштаба международной торговли и её динамичность. Темпы роста мировой торговли превысили темпы роста мирового ВВП.

4. Изменение товарной структуры экспорта и импорта под воздействием НТР. Современная НТР ускорила процесс международного разделения труда и вызвала рост обмена наукоемкой продукцией, готовыми изделиями и услугами. Так, если до второй мировой войны примерно 2/3 товарооборота приходилось на продовольствие, сырьё и топливо, то теперь на них приходится 1/4 его части. Доля продукции обрабатывающей промышленности возросла с 1/3 до 3/4. Расширяется обмен услугами, в первую очередь научно-технического, производственного, коммерческого и финансово-кредитного характера.

5. Неравномерность развития внешнеторгового оборота, исчисляемого на душу населения.

Неравномерность динамики внешнеторгового оборота приводит к постоянным изменениям в соотношении сил между странами на мировом рынке. Так, если в 1950г на долю США приходилось 1/3 всего мирового экспорта, то в 1990г – только 1/8. В свою очередь, экспорт Германии приблизился к американскому, а в отдельные годы даже превосходил его. Помимо Германии заметными темпами рос экспорт и других западноевропейских стран. Падение доли американского экспорта объясняется тем, что темпы роста производительности труда в Западной Европе и Японии были выше, чем в США. Поскольку заработная плата в Японии ниже, чем в США, японским компаниям удаётся дешевле производить многие виды продукции обрабатывающей промышленности. Цены на японские товары, особенно длительного пользования (портативные телевизоры, радиоприёмники, магнитофон) на рынке США во многих случаях на 20 – 30% дешевле, чем американские.

Хотя США – мировой лидер в области электроники, японская доля на мировом рынке неуклонно возрастает. Одна треть японского экспорта приходится на США. Дефицит США в торговле с Японией в начале 90-х гг. находился на уровне 50 – 60 млрд. долл. В год. Постоянно увеличивался экспорт западноевропейских стран. Западная Европа стала главным центром международной торговли. Её экспорт почти в 4 раза превысил экспорт США. Однако к середине 90-х гг. США вновь выходят на лидирующие позиции в мире по конкурентоспособности, и за ними вплотную идут Сингапур, Гонконг (Сингапур), а также Япония, Франция занимает 17-е место, 34-е – Китай, 40-е – Турция, 48-е – Россия.

6. Растущая зависимость ряда стран от импорта некоторых видов сырья, особенно цветных металлов, нефти, газа и др. Это вызвано появлением новых отраслей и производств, потребляющих данные виды сырья. Например, доля импорта в удовлетворении внутренних потребностей США составляет: по кобальту – 85%, марганцу – 100%, бокситам – 96%, никелю – 75%. Подобная зависимость от импорта этих видов сырья наблюдается в Западной Европе и особенно в Японии.

7. Рост объёма внутрифирменного обмена в рамках ТНК. Это связано с установлением глубоких и устойчивых технологических связей между предприятиями разных стран по выпуску изделий машиностроительной, химической, электротехнической и электронной промышленности. Ориентация этих предприятий на внешнем рынке превращает их как бы в цеха и участки одного и того же завода, разбросанные в разных странах. Значительная часть товаров, поступающая в международный оборот, представляет собой промежуточные продукты, а не конечные изделия.

Поскольку наиболее ёмкие рынки для высокотехнологичной продукции, в выпуске которой специализируются ТНК, сосредоточены в промышленно развитых странах, поскольку здесь же концентрируется и основная часть международной торговли и промежуточной продукцией. К середине 80-х гг. внутрифирменный обмен американских ТНК достиг 18% стоимости экспорта

США, при этом 2/3 суммы приходилось на долю трех отраслей. По объёму внутрифирменного экспорта на долю трёх отраслей. По объёму внутрифирменного экспорта на первом месте находилась автомобильная промышленность (46% объёма внутрифирменных поставок обрабатывающей промышленности), затем следовали компании, выпускающие химическую продукцию, ЭВМ, конторское оборудование и электронные компоненты.

Таким образом, современная международная торговля постепенно утрачивает изначально присущей ей черты простой реализации на внешнем рынке определённого излишка продукции и все более сводится к заранее согласованным поставкам товаров между кооперирующимися предприятиями разных товаров между кооперирующимися предприятиями разных стран.

Вопросы для самоконтроля:

1. Что представляет собой мировой рынок как сфера обращения?
2. Что составляет основу при формировании уровня мировых цен?

Список литературы:

Основная: 1,3.

Дополнительная: 2,4,10.

Электронные ресурсы: 1,2.

ЛЕКЦИЯ 11
СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ ВКЛЮЧЕНИЯ РОССИИ
В МИРОВУЮ ТОРГОВЛЮ
(форма – лекция традиционная)

11.1. Особенности внешней торговли России.

11.2. Преимущества и недостатки вступления России в ВТО.

11.1. Особенности внешней торговли России

В условиях развития международных экономических отношений огромное значение имеет оптимальная внешнеторговая политика каждой страны. Все страны, стремятся сбалансировать внешнюю торговлю в той или иной степени регулировать экспорт и импорт.

Традиционными направлениями внешнеторговой политики государства являются:

1. *Протекционизм* – это теория и практика регулирования государством внешней торговли, направленные на защиту экономических субъектов национальных экономик от иностранной конкуренции.

2. *Фритредерство* – это политика невмешательства государства в международные отношения (свободная торговля).

Несмотря на то, что свободная торговля приводит к возрастанию экономического благосостояния всех стран — как экспортеров, так и импортеров, на практике международная торговля практически нигде и никогда не развивалась действительно свободно, без вмешательства государства.

Инструменты, используемые государством для регулирования международной торговли, можно разделить на тарифные (основанные на использовании таможенного тарифа) и нетарифные (квоты, лицензии, субсидии, демпинг и т.д.).

Ключевым элементом *тарифных мер* регулирования является таможенный тариф, под которым понимается это систематизированный перечень таможенных пошлин.

Таможенный тариф в узком смысле представляет собой перечень товаров, облагаемых таможенными пошлинами, применяемыми данной страной к импортируемым товарам, систематизированный в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности.

Однако в экономической литературе понятие таможенного тарифа часто используется в широком смысле — и как особый инструмент внешнеторговой политики, и как конкретная ставка таможенной пошлины. В дальнейшем изложении понятия таможенная пошлина и таможенный тариф мы будем использовать как синонимы.

Таможенная пошлина – обязательный платеж (налог), взимаемый таможенными органами при импорте или экспорте товаров и являющийся неотъемлемым условием такого ввоза или вывоза.

Уплата таможенных пошлин носит обязательный характер и обеспечивается государственным принуждением. Таможенная пошлина взимается без встречного удовлетворения, то есть не представляет собой плату за услуги. Поступления от ее уплаты не предназначены для финансирования конкретных государственных расходов. Ее размер определяется таможенными тарифами, которые содержат списки товаров, облагаемых таможенной пошлиной. В таможенном тарифе товары сгруппированы в зависимости от степени обработки (готовые изделия, полуфабрикаты, сырьё) и происхождению (промышленные, сельскохозяйственные, минерально-сырьевые и т.п.).

Таможенная пошлина выполняет следующие функции.

1. Фискальная – пополняют доходную часть государственного бюджета.
2. Протекционистская (защитная) – ограждают местных производителей от нежелательной иностранной конкуренции, ограничивая допуск на отечественный рынок иностранных товаров.
3. Стимулирующая – ввозные пошлины могут быть установлены ниже разницы между

национальными и мировыми ценами.

4. Балансировочная – предотвращают нежелательный экспорт товаров, внутренние цены на которым по тем или иным причинам ниже мировых.

Существуют два основных вида таможенных пошлин: *специфические* и *адвалорные*. Специфические пошлины определяются в виде фиксированной суммы с единицы измерения (веса, площади, объема и т.д.).

Для защиты внутреннего рынка современные государства используют стали широко использовать **нетарифные ограничения** внешней торговли – *меры, установленные в ответ на дискриминационные или другие меры, ущемляющие интересы лиц-разнообразные ограничения на ввоз в страну и (или) вывоз из нее товаров и транспортных средств, установленных исходя из: экономических интересов страны, выполнения международных обязательств, защиты экономической основы собственного суверенитета, защиты внутреннего потребительского рынка.*

Согласно квалификации ООН они делятся на три *категории*.

1. Внешнеторговые меры, направлены на прямое ограничение импорта с целью защиты определённых отраслей национальной экономики.

2. Меры административного характера: таможенные формальности, технические стандарты и нормы, санитарные и ветеринарные нормы, требования к упаковке, маркировке и т. д.

3. Меры косвенного воздействия, направленные на ограничение импорта и стимулирование экспорта.

Тарифные и нетарифные ограничения международной торговли ведут к излишним расходам или убыткам для общества в целом. Так, по оценкам Мирового банка каждое рабочее место, сохраненное за счёт ограничения импорта автомобилей, экономике США в целом стоит 47 тыс. долл., а каждое защищённое рабочее место в сталелитейной промышленности – 71 тыс. долл.

11.2. Преимущества и недостатки вступления России в ВТО

Чтобы противостоять периодически усиливающемуся протекционизму и способствовать либерализации межстранового торгового обмена, 23 страны в 1947 г. подписали генеральное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ).

ГАТТ – многостороннее международное соглашение, содержащее принципы, правовые нормы, правила ведения и государственного регулирования взаимной торговли стран-участниц.

ГАТТ являлась одной из крупнейших международных экономических организаций, сфера деятельности которой охватывала 94% объема мировой торговли.

Основные принципы ГАТТ:

- недискриминация в торговле, обеспечиваемая взаимным предоставлением, с одной стороны, режима наибольшего благоприятствования в отношении экспортных, импортных и транзитных операций, связанных с ними таможенных пошлин и сборов, а с другой стороны - национального режима, уравнивающего в правах товары импортного и отечественного производства применительно к внутренним налогам и сборам, а также правилам, регулирующим внутреннюю торговлю; *РНБ - режим наибольшего благоприятствования означает предоставление договаривающимися сторонами друг другу всех тех прав, преимуществ и льгот, которыми пользуется (или будет пользоваться) у них любое третье государство.* Этот принцип может распространяться на их ввоз и вывоз товаров, таможенные пошлины, промышленность, мореплавание, правовое положение юридических и физических лиц;

- использование преимущественно тарифных средств защиты национального рынка, устранение импортных квот и других нетарифных ограничений;

- прогрессивное снижение таможенных тарифов и других (нетарифных) барьеров;

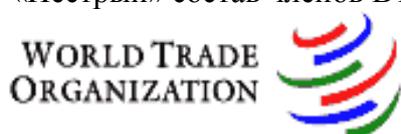
- взаимность в предоставлении торгово-политических уступок;

- разрешения торговых споров путём консультаций и переговоров;
- предоставление преференциального режима в торговле с развивающимися странами.

Деятельность ГАТТ осуществлялась посредством многосторонних переговоров, которые объединялись в раунды. С начала работы ГАТТ было проведено 8 раундов переговоров. Эти раунды привели к десятикратному сокращению средней таможенной пошлины. После ВМВ она составляла 40%, в середине 90-х годов — около 4%. К началу 1996 г. в ГАТТ состояло около 130 стран. В ходе проведения Уругвайского переговорного процесса, который проходил с 1986 по 1994 гг. в Пунта-дель-Эсте – Маракеш было принято решение о создании ВТО (Маракешское соглашение).

31 декабря 1995 г. ГАТТ прекратила своё существование, модифицировавшись во Всемирную торговую организацию (ВТО). Ее членами-основателями стала 81 страна. В 1998 г. в ВТО вошло 132 страны. На 16 мая 2008 г. в эту организацию входило 152 страны мира, в том числе и ряд стран, входящих ранее в состав Союза ССР – Латвия, Эстония, Грузия, Киргизия, Молдавия, Армения, Украина, а также Китай, после вступления которого, Россия останется самой крупной страной, которая еще не вступила в эту организацию.

«Пестрый» состав членов ВТО отражен в эмблеме.



Несмотря на формальную преемственность, ВТО *отличается* от ГАТТ:

1. ГАТТ представляло собой просто свод правил (многосторонних соглашений выборочного характера). В качестве постоянного органа там был лишь секретариат. ВТО является постоянно действующей организацией, имеющей дело с обязательствами, касающимися абсолютно всех ее членов.

2. ГАТТ использовалось как временный базис. Обязательства ВТО являются полноценными и постоянными.

3. ВТО помимо принципов ГАТТ включают Соглашение о торговле услугами (ГАТС) и Соглашение по торговым аспектам интеллектуальной собственности (ТРИПС). ВТО регулирует международный обмен услугами и интеллектуальной собственностью, разрабатывает меры по контролю защиты инвестиций. По оценкам, ее компетенция распространяется на товарооборот в 5 трлн. долл.

Задачи ВТО:

1. Продолжить снижение пошлин на торговлю товарами, в особенности на сельскохозяйственную продукцию.

2. Оказание содействия сфере торговли услугами.

3. ВТО нужно решить насколько она будет вовлечена в решение таких проблем, как: антитрестовские законы, ограничения для иностранных инвестиций, права наемных работников и защита окружающей среды.

2. Решать вопросы об охране интеллектуальной собственности, санитарном и фитосанитарном контроле, которые также могут быть преградой на пути свободной торговли.

3. Отмена ограничений со стороны США и ЕС на ввоз текстильных товаров из азиатских стран.

4. «Прозрачность» системы государственных закупок.

5. Устранение «регионализма», т.е., широкого распространения соглашений о преференциальной торговле между группами стран.

6. Либерализация рынка фармацевтики т др.

В 1993 году Россия обратилась с официальной заявкой о присоединении к Генеральному соглашению по тарифам и торговле (ГАТТ), преобразованная после учреждения в 1995 г. во Всемирную торговую организацию (ВТО). Переговорный процесс по присоединению России к

ВТО начался в 1995 году. Участие в ВТО дает стране множество преимуществ. Их получение и является в прагматическом смысле целью присоединения к ВТО.

Цели присоединения для России в ВТО:

1. Получение лучших в сравнении с существующими и недискриминационных условий для доступа российской продукции на иностранные рынки;
2. Доступ к международному механизму разрешения торговых споров;
3. Создание более благоприятного климата для иностранных инвестиций в результате приведения законодательной системы в соответствие с нормами ВТО;
4. Расширение возможностей для российских инвесторов в странах-членах ВТО;
5. Создание условий для повышения качества и конкурентоспособности отечественной продукции в результате увеличения потока иностранных товаров, услуг и инвестиций на российский рынок;
6. Участие в выработке правил международной торговли с учетом своих национальных интересов;
7. Улучшение имиджа России в мире как полноправного участника международной торговли.

Основная задача ведущихся переговоров о присоединении – добиться наилучших условий присоединения России к ВТО, то есть наиболее выгодного соотношения преимуществ от вступления и уступок в виде снижения тарифов и открытия внутренних рынков.

Вступление России в ВТО в 2012 году – предмет оживленной полемики и незатихающих дискуссий в деловых и политических кругах в течение ряда последних лет. Насколько можно судить по различным выступлениям, публикациям в СМИ и проводимым опросам, в российском обществе существуют полярные оценки как самой ВТО, так и необходимости и последствий присоединения России к этой организации. Высказываемые по этому поводу точки зрения зачастую диаметрально противоположны.

На одном полюсе – бескомпромиссная «демонизация» ВТО, восприятие ее как средоточия зла и социальной несправедливости.

С другой стороны, достаточно часто говорится о том, что уже само по себе членство в ВТО решает все наши экономические проблемы, что, конечно, тоже не соответствует действительности.

Как следует из опроса, проведенного в апреле прошлого года, 43% респондентов считают, что присоединение к ВТО соответствует интересам России, а 24% считают, что это идет вразрез с интересами страны.

Вопросы для самоконтроля:

1. Каковы позитивные и негативные последствия вступления России в ВТО?
2. Сколько стран уже вступили во Всемирную торговую организацию?
3. Перечислите основные задачи, на решение которых нацелена ВТО.
4. Перечислите основные функции и цели таможенного тарифа.
5. Отметьте отличительные особенности тарифных и нетарифных мер регулирования внешнеэкономической деятельности страны.
6. Как называется мера нетарифного регулирования, согласно которой монополистические объединения экспортеров путем обеспечения контроля за объемами производства ограничивают конкуренцию между продавцами с целью установления выгодных цен?
7. Что такое протекционизм и фритредерство?

Список литературы:

Основная: 1,2.

Дополнительная: 2,4,10.

Электронные ресурсы: 1,2.

ЛЕКЦИЯ 12 СУЩНОСТЬ И ПРИЧИНЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ МИГРАЦИИ РАБОЧЕЙ СИЛЫ (форма – лекция традиционная)

- 12.1. Причины и факторы миграции рабочей силы.
- 12.2. Основные центры мировой миграции рабочей силы.
- 12.3. Россия и международный рынок труда.

12.1. Причины и факторы миграции рабочей силы

Миграция рабочей силы является частью международных экономических отношений. Особенно широкое распространение она получила в последние десятилетия.

Трудовая миграция превратилась в важнейший фактор глобального развития. По оценке Международной организации труда, на рубеже 20 и 21 веков в мире насчитывалось 86 млн. трудовых мигрантов. В глобальной трудовой миграции участвует подавляющее большинство стран мира.

Миграция (от лат. Migration - переселяюсь) – перемещение людей из одной страны в другую в поисках работы, лучших условий жизни. Этот процесс не всегда был добровольным. Первым массовым перемещением людей была доставка черных рабов в Америку. После запрещения работорговли вторым массовым перемещением людей явилась добровольная эмиграция из Европы в страны Нового Света.

Эмиграция (от лат. Emigrare - выезжать) – выезд граждан из своей страны в другую на постоянное местожительство по политическим, экономическим и социальным причинам. Наряду с этим происходит процесс иммиграции.

Иммиграция (от лат. Immigrans - вселяющийся) – это въезд иностранцев в какую-либо страну на постоянное жительство.

Миграция населения бывает внутренней и внешней.

Внутренняя миграция происходит в пределах национальных границ, когда население перемещается между регионами страны, из села в город, между городами. Она не влияет на общую численность населения страны, но имеет важное экономическое значение в перераспределении трудовых ресурсов, в изменении состава и размещении населения.

Внешняя миграция, т.е. перемещение людей между странами влияет на численность населения той или иной страны. Трудовая миграция, являясь формой экспорта и импорта рабочей силы, имеет важные социально-экономические последствия как для страны, откуда исходит эмиграция, так и для страны иммиграции.

Причины международной миграции рабочей силы.

1. Неравномерность процесса накопления капитала в разных странах, национальные различия в заработной плате, что приводит к избытку трудовых ресурсов в одних странах и недостатку их в других.

2. Поиски работы и лучших условий жизни являются другой причиной миграции трудового населения из развивающихся стран в развитые или из менее развитых европейских стран в более индустриально развитые (из Турции, Испании, Португалии в Англию, Францию, Германию, Бенилюкс, Скандинавию).

3. Причины социально-политические, социально-культурные и психологические (бегство от политических преследований, расовой, религиозной и национальной дискриминации). Поисками «социального комфорта» можно объяснить миграцию населения между США и Канадой, Англией и США, между странами ЕС, т.е. между экономически развитыми странами, находящимися на одинаковом уровне с точки зрения социальных, культурных, бытовых условий жизни населения.

О росте масштабов миграции можно судить по следующим данным: на начало 1995г. в мире насчитывалось более 35 млн. трудящихся-мигрантов против 3,2 млн. в 1960г. Если считать, что на каждого трудящегося-мигранта приходится 3 иждивенца, то численность мигрирующего

населения в середине 90-х гг. превысила 100 млн. человек.

12.2. Основные центры мировой миграции рабочей силы

В процессе непрерывного перемещения трудовых ресурсов сформировался мировой рынок рабочей силы. Этот рынок существует наряду с другими мировыми рынками: товаров, услуг, капитала.

Рабочая сила, перемещаясь из одной страны в другую, предлагает себя в качестве товара. Международный рынок рабочей силы охватывает разнонаправленные потоки трудовых ресурсов, пересекающих национальные границы. Основу миграционных потоков составляют рабочие и в меньшей степени служащие.

Принято различать четыре основных центра международного рынка рабочей силы:

- Ближний Восток,
- США,
- Западную Европу,
- Латинскую Америку,

Формирование *ближневосточного центра* притяжения рабочей силы связано с бурным развитием нефтедобывающей промышленности в 70-е годы. Уже в конце 70-х гг. в Саудовской Аравии, Кувейт, Омане, княжествах Персидского залива, Объединённых Арабских Эмиратах работали более 3 млн. иностранных рабочих и специалистов из соседних арабских стран, Азии, особенно Индии и Пакистана, отчасти из Южной Кореи.

В середине 90-х гг. только в Саудовской Аравии насчитывалось около 4 млн. трудовых мигрантов со всего света, занятых в различных сферах производства, экономической и социальной жизни.

Главным экспортёром рабочей силы в этом регионе стал Египет. Ряд арабских стран являются одновременно экспортёрами и импортёрами рабочей силы. К их числу относятся Йемен, Ирак, Ливия.

Второй центр традиционно принадлежит *США*, трудовые ресурсы которые исторически сложились за счет иммигрантов.

В настоящее время иммигранты постоянно составляют около 5% от общего числа рабочей силы. Основная их масса приходится на Англию, Ирландию, Германию, Голландию, Италию и скандинавские страны. Большую группу составляют низко- и полуквалифицированные работники из Мексики. Начиная с 50-х гг., США активно переманивают к себе научно-технические кадры высокой квалификации.

Третий центр сложился в странах *Западной Европы*, где иностранная рабочая сила стала использоваться на постоянной основе.

Существенную роль здесь сыграло Европейское экономическое сообщество, одним из элементов которого является создание общего рынка рабочей силы. В условиях хорошей экономической конъюнктуры страны ЕЭС широко привлекали рабочую силу из стран, не входящих в Сообщество. Иностранцы традиционно используются в тех сферах, где велика доля ручного труда (строительство, сферах обслуживания) и где работа является опасной, грязной или считается не престижной для местной рабочей силы. Здесь доля иностранцев велика и доходит порой до 70%.

За два десятилетия государства ЕЭС завербовали в наиболее бедных странах Средиземноморья 30 млн. человек, из которых 6,8 млн. осело на постоянное местожительство. Кроме того, были завезены рабочие из Западной и Центральной Африки, Среднего Востока, стран Карибского бассейна. С созданием (в 1991г) объединённого рынка рабочей силы внутри экономической группировки, созданные лучшие условия для использования этих трудовых контингентов (стирание языковых барьеров, унификация образования, единая профессионально-трудовая документация и др.).

Особая роль иммигрантов как дополнительной рабочей силы заключается в том, что в международном передвижении в основном участвует молодежь, как правило до 25 лет, пригодная к самым тяжёлым физическим работам. Удельный вес молодых людей среди иммигрантов достигало: в Германии – 37,9% Франции – 40,2%, Голландии – 40,2, Люксембурге

– 43,4, Бельгии – 40,8%.

В 60-е гг. сформировался международный центр притяжения рабочей силы в *Латинской Америке* в составе наиболее развитых стран: Бразилии, Мексики, Аргентины, Венесуэлы. Отсюда одновременно эмигрируют как работники низкой квалификации, полупролетарии и крестьяне, так и специалисты высокой квалификации: инженеры, врачи и т.д. Одновременно в эти страны ежегодно въезжают рабочие из более экономически отсталых стран континента (Уругвая, Боливии, Чили), а также из азиатских и африканских стран.

Особо следует сказать о миграции рабочей силы в рамках СНГ.

СССР импортировал рабочую силу из Болгарии, Вьетнама, Северной Кореи. С возникновением Российского государства к числу таких стран стал относиться и Китай. Сейчас число китайцев, более или менее постоянно проживающих в России, по разным оценкам, составляет от 200 тыс. до 2 млн. человек. Наиболее взвешенные, внушающие доверия оценки - от 200 до 450 тыс. человек. Китайский бизнес успешно теснит российский в торговле, производстве продуктов питания и товаров народного потребления, строительстве, усиливает сырьевую направленность российских приграничных районов.

Наряду с организованным импортом рабочей силы из Китая имеет место стихийный поток мигрантов. Большой поток рабочей силы отмечается в столице. В Москве работают иностранные рабочие и специалисты из 78 стран мира. Иммигранты составляют 46% московских строителей, 34% работников столичного транспорта.

В Москве реально проживает свыше 12 млн. человек, из них русских – 3.720.000. В столице Государства Российского русские – национальное меньшинство!

В середине 90-х гг. активизировалась миграция рабочей силы в России из стран ближнего зарубежья: Украины, Беларуси, Таджикистана и др. Причины миграции чисто экономические – рабочие из этих республик едут на заработки (табл.10).

По консервативным оценкам в трудовую миграцию на постсоветском пространстве вовлечено 7-8,5 млн. человек. Разрывы в уровнях развития и материального благополучия стран СНГ огромны и после 1999 г. только нарастают. В 2007 г. коэффициент вариации среднедушевого ВВП в СНГ достигал 67 %, а его максимальный показатель (Россия) превосходил минимальный (Таджикистан) в 8,9 раз. Сегодня резкие различия по уровню экономического развития являются главным двигателем трудовой миграции между постсоветскими странами.

Таблица 10 – Масштабы трудовой миграции

Страна-донор	Трудовая миграция в Россию		Переводы трудовых мигрантов из России	
	Тыс.чел.	% от официальной занятости	Млн.долл.	% к ВВП
Киргизия	350-400	24-26	315-360	11-13
Таджикистан	500-550	27-30	360-396	13-14
Узбекистан	550-600	6,7-7,4	360-396	3
Азербайджан	1300	34	1560	8
Армения	190	16	228	4
Грузия	325-425	19-25	390-510	5-7
Молдавия	260-295	20-22	187-212	6
Украина	1500-2000	7-10	1800-2400	2
Белоруссия	175-225	4-5	210-270	0,6-0,7
Всего	5150-5985	-	5410-6332	-

12.3. Россия и международный рынок труда

Значительные масштабы миграции трудящихся потребовали активное вмешательство государства в этот процесс.

Отсутствие регулирования миграции привело к ряду негативных последствий:

- усилению несбалансированности профессионально-квалифицированной структуры на национальном рынке труда;
- росту масштабов нелегальных потоков внешней трудовой миграции;
- росту масштабов нелегальных потоков внешней трудовой миграции;
- социальной незащищенности соотечественников, работающих за рубежом;
- потере валютных поступлений от них;
- недоиспользования в стране приобретённых гражданами во время работы и стажировки за границей профессиональных знаний.

Чтобы трудовая миграция осуществлялась в цивилизованных формах, необходима была разработка национального законодательства и международных актов.

В конце XIX в. многие страны стали заключать конвенции, согласно которым регулировался въезд и выезд трудящихся, а также некоторые условия их проживания. Однако вскоре была выявлена недостаточная эффективность двусторонних конвенций, так как они принимали характер сговора против не охваченных этими соглашениями импортеров и экспортеров рабочей силы из других стран. Требовались международные организации, регулирующие миграцию рабочей силы.

Одной из них стала *Международная организация труда (МОТ) при ООН*. Сферах деятельности этого специализированного учреждения – социально-экономические проблемы трудящихся. После Второй мировой войны среди членов МОТ расширилось представительство бывших колоний и стали разрабатывать конвенции и рекомендации, вводящие элементы правового регулирования межгосударственных перемещений рабочей силы.

В 1949 г. было принято «Соглашение о трудящихся-мигрантах», а в 1962 г. – «Соглашение об основных целях и нормах социальной политики», в которых содержатся положения, требующие, чтобы рабочие-мигранты пользовались не меньшей защитой и преимуществами, чем коренные жители района найма, а их семьи – правом получения переводов от заработной платы.

Кроме рекомендаций и конвенций МОТ международно-правовую основу для внешней трудовой миграции составляют Всеобщая декларация прав человека от 10 декабря 1948 г., Международный пакт о гражданских и политических правах от 16 декабря 1966 г., Заключительный акт Сопредседания по безопасности и сотрудничеству в Европе (СБСЕ) от 1 августа 1975 г. и Конвенции ООН о защите прав трудящихся-мигрантов и членов их семей.

Российское законодательство определяет права и обязанности как российских граждан, так и иностранцев, находящихся на территории России.

Принятый в июле 1991 г. Закон «О занятости населения в России» установил право граждан России на самостоятельный поиск работы и на трудоустройстве за рубежом.

Кроме того приняты Закон «О беженцах» (1993 г.), «Соглашение о сотрудничестве в области трудовой миграции и социальной защиты трудящихся-мигрантов» (1994 г.), постановление «О мерах по предупреждению и сокращению неконтролируемой миграции» (1994 г.), Указ «О привлечении и использовании в Российской Федерации иностранной рабочей силы», а также Указ «О мерах по введению иммиграционного контроля» (1993 г.).

В рамках этих законодательных актов особое место занимают защитные механизмы воздействия на стихийный процесс «утечки умов», призванные уменьшить его отрицательные последствия для экономики России.

Кардинальное решение проблемы состоит в превращении процесса миграции ученых из одностороннего (Россия - Запад) в нормальный для всех развитых стран двухсторонний процесс обмена научными кадрами. Однако оно может быть обеспечено только созданием в России нормально функционирующего общества, представляющего высокий спрос на научные идеи и разработки.

Большинство развитых стран с целью недопущения неконтролируемого влияния международной миграции на социальную обстановку и рынки труда проводит определённую миграционную протекционистскую политику, призванную защитить интересы своего населения и экономики, призванную защитить интересы своего населения и экономики. Так, в

США по закону об иммиграции, начиная с 1995 г., в страну ежегодно допускается не более 675 тыс. человек. Закон вводит также 140 тыс. человек в год. Европейские страны также ужесточили свои иммиграционные законодательства. Например, в 1993 г. приняла решение не предоставлять вид на жительство претендентам на въезд, а также гражданство детям работающих по контракту мигрантов, преимущественно турок. Аналогичные ужесточения иммиграционного законодательства ввели Австралия, Италия, Испания и др.

Вопросы для самоконтроля:

1. Что такое миграция населения?
2. Чем понятие «эмиграция населения» отличается от термина «иммиграция»?
3. Каковы главные причины миграции населения между странами?
4. Можно ли утверждать, что в настоящее время страны СНГ являются одним из центров миграции рабочей силы?
5. Какие существуют виды миграции трудовых ресурсов?
6. Укажите преимущества, получаемые страной в случае импорта рабочей силы.
7. Какая организация, созданная в качестве специализированного учреждения ООН, занимается решением социально-экономических проблем трудящихся?
8. Перечислите основные нормативно-правовые акты, регулирующие миграционные потоки иностранцев на территории России.
9. Что Вы понимаете под термином «утечка умов»?
10. Какая страна в мире в наибольшей степени понесла убытки по причине массовой миграции высококвалифицированных кадров?

Список литературы:

Основная: 1,3.

Дополнительная: 2,4,10.

Электронные ресурсы: 1,2.

ЛЕКЦИЯ 13 ОСОБЕННОСТИ МЕЖДУНАРОДНОЙ МИГРАЦИИ КАПИТАЛОВ (форма – лекция традиционная)

13.1. Движение капиталов и его современные особенности.

13.2. Виды и формы мировой миграции капитала.

13.3. Россия на рынке капитала.

13.1. Движение капиталов и его современные особенности

Наряду с внешней торговлей важной формой мировых экономических отношений является международное движение капитала, которое представляет собой **вывоз капитала** за рубеж.

Суть вывоза капитала сводится к изъятию части его из процесса национального оборота в одной стране и включению в производственный процесс (или в иное обращение) в других странах.

Вывоз капитала, следовательно, представляет собой одностороннее перемещение за границу стоимости в товарной или денежной форме с целью извлечения предпринимательской прибыли или получение процентов.

В настоящее время особенно широко развито встречное движение капиталов между странами: каждая из них одновременно выступает в роли и экспортера, и импортера, т.е. происходят перекрёстные перемещения капитала. Поэтому сегодня правильнее говорить о новом явлении в движении капитала, о его миграции.

Под **миграцией капитала** следует понимать взаимопроникновение капиталов промышленно развитых стран, развивающихся стран и стран с переходной экономикой.

В отличие от внешней торговли, получившей широкое распространение ещё с древних времен, вывоз капитала стал возможен лишь тогда, когда в промышленно развитых странах накопление капитала достигло значительных размеров и образовался его относительный избыток. Следовательно, главной причиной вывоза капитала является его перенакопление в стране, из которой он вывозится.

Другими причинами вывоза (миграции) капитала являются: несовпадения спроса на капитал и его предложение в различных звеньях мирового хозяйства;

- наличие возможности монополизации местного рынка;
- наличие в странах, куда экспортируется капитал, более дешёвого сырья и рабочей силы,
- стабильная политическая обстановка
- благоприятный инвестиционный климат в стране, куда вывозится капитал.

Так, к примеру, немецкий рабочий в обрабатывающей промышленности «стоит» в 4 раза выше тайваньского, в 9 раз выше бразильского или мексиканского и в 54 раза больше российского.

В современных условиях вывоза капитала имеет ряд особенностей.

Во-первых, сегодня усилилось движение частного капитала между промышленно развитыми странами, на которые приходится более $\frac{3}{4}$ всего частного капитала. Доля развивающихся государств в общем объёме международных кредитов и инвестиций существенно снизилась. Это объясняется не только тяжёлым экономическим и финансовым положением многих из них, но и структурными сдвигами в экономике под влиянием НТР, внедрением наукоёмких и капиталоемких технологий, снижением значения сырья, повышением требований к квалификации рабочей силы и т.д. Кроме того, США и некоторые другие промышленно развитые страны испытывали большие потребности в иностранных кредитах для финансирования дефицитов государственного бюджета и платёжного баланса.

Во-вторых, повысилась роль государства в вывозе капитала. В промышленно развитых странах государство не только содействует вывозу частного капитала, но и непосредственно выступает экспортёром финансовых ресурсов. Сегодня доля государственных средств, вывозимых из развитых стран в развивающиеся, составляет около половины всех финансовых

средств. Вывоз государственного капитала в развивающиеся страны осуществляется главным образом в виде льготных кредитов и даров, получивших название «официальная помощь развитию». Её основная цель заключается не в получении максимальной прибыли, а в обеспечении долгосрочных экономических и политических интересов развитых государств в развивающихся странах.

В-третьих, в связи с растущей интернационализацией производства, развитием интеграционных процессов, ростом ТНК увеличивается доля прямых заграничных инвестиций. Побудительным мотивом для таких капиталовложений являются получение доступа к новейшим технологиям, приближение производства к рынкам сбыта, обход протекционистских барьеров, экономия на налоговых платежах.

13.2. Виды и формы мировой миграции капитала

Вывоз капитала в зависимости от того, кому принадлежит собственность на него, подразделяется на три вида:

1) частный вывоз капитала, осуществляемый главным образом крупнейшими промышленными компаниями и банками;

2) государственный вывоз капитала, осуществляемый правительством за счёт государственного бюджета или государственными организациями и компаниями;

3) вывоз капитала международными валютно-финансовыми компаниями и организациями.

Движение капитала осуществляется в двух формах – ссудного и предпринимательского капитала.

В свою очередь, формой движения *ссудного капитала* в сфере международных экономических отношений является *международный кредит*.

В качестве кредитов и заёмщиков на международном рынке ссудного капитала выступают: государство, предприятия, международные и региональные организации.

Международный кредит выполняет ряд важных функций в сфере внешнеэкономических связей.

1. Обеспечивает перераспределение финансовых и материальных ресурсов между странами, позволяя использовать их с большей эффективностью или удовлетворять наиболее острые потребности в заёмных средствах.

2. Усиливает процесс накопления в рамках мирового хозяйства, направляя временно свободные средства одних стран на финансирование капиталовложений в других.

3. Ускоряет процесс реализации в мировом масштабе, раздвигая тем самым границы расширенного воспроизводства.

По срокам международные кредиты делятся на:

краткосрочные (до года),

среднесрочные (от 1 до 5-7 лет)

долгосрочные (свыше 5-7 лет).

Краткосрочный кредит традиционно используется во внешней торговле (особенно сырьевыми товарами) и международном обмене услугами.

Экспорт машин и оборудования обычно финансируются с помощью среднесрочного кредита.

Долгосрочный кредит применяется главным образом для финансирования капиталовложений в инфраструктуру и производственную сферу, в том числе в крупномасштабные проекты на компенсационной основе.

По видам кредиты делятся на:

товарные, предоставляемые экспортерам - преимущественно коммерческие (фирменные) кредиты

денежные, предоставляемые экспортёрами и импортерами в финансово-валютной форме.

Типичным видом международного государственного кредита в *денежной форме* являются внешние займы, которые имеют все *признаки кредита*:

- возвратность занятых сумм,
- определённый срок их использования,
- необходимость уплачивать за это проценты.

Теперь обратимся к такой форме движения капитала, как вывоз предпринимательского капитала, который подразделяется на прямые зарубежные инвестиции и портфельные инвестиции.

Прямыми иностранными инвестициями называются капиталовложения в зарубежные предприятия, обеспечивающие инвестору контроль за ними.

К таким инвестициям чаще всего относятся инвестиции такого объёма, при котором иностранный инвестор обладает не менее чем 20-25% акционерного капитала компании. Это потоки предпринимательского капитала в форме, соединяющей управленческий опыт с кредитованием.

Причины вывоза капитала в форме прямых зарубежных инвестиций:

1) стремление к наиболее выгодному вложению капитала – к сокращению транспортных издержек, преодолению тарифных и нетарифных барьеров зарубежных государств, доступу к дешёвым факторам производства или новым технологиям;

2) создание за рубежом собственной инфраструктуры внешнеэкономических связей (т.е. складов, транспортных предприятий, страховых компаний, сети сбыта и т.д.);

3) получение определённых преимуществ в конкуренции с местными фирмами на их рынке путём использования с местными фирмами на их рынке путём использования различий в национальном законодательстве для наиболее выгодной политики в области цен и налогов, путём маневрирования при изменении валютных курсов. Доходы, получаемые прямыми инвесторами, состоят из дивидендов, процентов, лицензионных платежей за управленческие услуги.

Портфельные инвестиции – вложение капитала в иностранные акции, облигации и другие ценные бумаги, осуществляемые в расчёте на высокие дивиденды, получение прибыли на капитал. Такие инвестиции не дают права контроля над деятельностью зарубежного предприятия.

13.3. Россия на рынке капитала

Экономическая жизнь России определяется оборотом промышленного капитала, связанного с инвестиционным циклом. Кроме внутренних инвестиций, Россия активно использует иностранные инвестиции. Они рассматриваются с позиции следующих факторов:

- ускорение экономического и технического прогресса;
- обновления и модернизации производственного аппарата;
- овладения передовыми методами организации производства;
- подготовка кадров, отвечающих требованиям рыночной экономики.

Россия не только ввозит, но и вывозит капитал. Легальный вывоз осуществляется в виде роста зарубежных активов российских коммерческих банков и покупки иностранных ценностей.

Нелегальный вывоз складывается из нескольких составляющих:

- из оставшейся за рубежом экспортной выручки, занижения экспортных и завышения импортных цен;
- из авансовых платежей под фиктивные импортные контракты без последующей поставки товаров и зачисления валюты на зарубежные счета российских резидентов;
- из контрабандного вывоза СКВ.

Вопросы для самоконтроля:

1. Дайте определение основным формам вывоза капитала.
2. Что такое прямые зарубежные инвестиции?
3. Объясните, что такое международный кредит?
4. Чем прямые иностранные инвестиции отличаются от портфельных?
5. Каковы на Ваш взгляд причины нелегального вывоза капитала из страны?

Список литературы:

Основная: 1,2.

Дополнительная: 2,4,10.

Электронные ресурсы: 1,2.

ЛЕКЦИЯ 14

СУЩНОСТЬ И СТРУКТУРА МИРОВОЙ ВАЛЮТНОЙ СИСТЕМЫ (МВС)

(форма – лекция традиционная)

14.1. Этапы развития МВС.

14.2. Международные резервные валютные единицы Ямайской и Европейской валютных систем.

14.3. Элементы валютной системы.

14.1. Этапы развития МВС

Мировая валютная система – форма организации международных валютных отношений, сложившаяся на основе развития мирового рынка и закрепленная межгосударственными соглашениями. В своем развитии МВС прошла 4 этапа:

I. С начала 19 до начала 20 века. Развитие МВС основывалось на золотом стандарте. За национальной единицей законодательно фиксировалось золотое содержание.

II. 1945 г. – 70-е гг. 20 века. В конце Второй мировой войны в г. Бреттон-Вудс (США) состоялась конференция, которая определила послевоенное устройство валютно-кредитной системы и повлекла создание МВФ со штаб-квартирой в Вашингтоне. В основе данной системы лежал принцип двойного обеспечения долларами и золотом. Страны, подписавшие соглашение, зафиксировали курсы своих национальных валют в долларе.

III. 70-90-е гг. В этот период золотой запас США стал сокращаться, что привело к официальному прекращению обмена долларов на золото. Фиксированные курсы валют уступили место плавающим. Этот этап был закреплен в соглашении, подписанном в 1976 г. в г. Кингстон (о-в Ямайка).

IV. 90-е гг. 20 века – по настоящее время. В 1991 г. в г. Маастрихт (Голландия) состоялась сессия Европейского совета, на которой было решено, что с 2001 г. центральный европейский банк будет использовать единую валюту евро в операциях по валютному обмену. Позднее национальные монеты и купюры были заменены на новую единицу.

14.2. Международные резервные валютные единицы Ямайской и Европейской валютных систем

В практике международных расчетов в 70-90-х гг. стали использоваться особые международные деньги – СДР (специальные права заимствования) и ЭКЮ (европейская валютная единица). Эти условные денежные единицы рассчитываются на основе «валютной корзины», т.е. набора валют по договоренности.

Стоимость СДР определялась на основе корзины 5 валют, на которые приходится наибольшая доля экспорта в мировой торговле, а экю – на основе 12 валют ведущих стран, входящих в ЕС.

В настоящее время позиции евро на мировом валютном рынке крепки, и данная единица используется во всех международных расчетах наряду с долларом как основной фактор стабильности ЕС.

14.3. Элементы валютной системы

Составными элементами мировой валютной системы являются:

- основные международные платежные средства (национальные валюты, золото, международные валютные единицы, евро);
- механизм установления и поддержания валютных курсов;
- порядок балансирования международных платежей;
- условия обратимости (конвертируемости) валют;
- межгосударственные институты, регулирующие валютные отношения;
- режим международных валютных и золотых рынков.

Вопросы для самоконтроля:

1. На каком этапе валютной системы был введен евро?
2. Что такое СДР и экю?
3. Какие межгосударственные институты по регулированию валютных отношений Вы знаете?

Список литературы:

Основная: 2,3.

Дополнительная: 2,4,10.

Электронные ресурсы: 1,2.

ЛЕКЦИЯ 15 МЕЖДУНАРОДНОЕ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО И ЕГО ФОРМЫ

(форма – лекция традиционная)

15.1. Понятие и формы международного научно-технического сотрудничества.

15.2. Виды выплаты по лицензионным соглашениям.

15.3. Общая характеристика инжиниринга.

15.1. Понятие и формы международного научно-технического сотрудничества

Внешнеэкономические связи представлены не только торговлей товарами, но и движением из страны в страну интеллектуальных продуктов, духовных ценностей и информации.

Международные научно-технические связи – комплекс взаимоотношений экономического, валютно-финансового и правового характера, который охватывает разработку и создание особого рода товара – научно-технических знаний, их использование в народном хозяйстве и реализацию на мировом рынке.

Для современных научно-технических связей характерны следующие черты:

- развитие научно-технической и производственной кооперации;
- расширение обмена в области фундаментальных и прикладных исследований в рамках международных организаций и на межгосударственном уровне;
- международное сотрудничество в области научно-технической информации;
- сокращение сроков внедрения научно-технических разработок от их лабораторной стадии до серийного производства

Основными формами международного научно-технического обмена на коммерческой основе являются лицензионные соглашения, предоставление ноу-хау и технического опыта, передача технологий в рамках кооперации, обмен технологиями в процессе инвестиционного сотрудничества, оказание услуг по инжинирингу.

15.2. Виды выплаты по лицензионным соглашениям

Лицензия – разрешение на использование другим лицом или организацией изобретения, технологий, технических знаний и т.д. Объектом лицензии может быть любая технологическая разработка, способ лечения, состав материала, а также товарные знаки и промышленные образцы.

Лицензионное соглашение - договор, в соответствии с которым собственник секрета производства или изобретения выдает своему контрагенту лицензию на использование в определенных пределах своих прав на патенты, товарные знаки, ноу-хау и т.д.

Наиболее часто встречаются **три вида выплаты** по лицензионным соглашениям:

- роялти* – лицензионное вознаграждение в форме периодических отчислений (доли от прибыли или суммы продукции, произведенной по лицензируемой технологии);
- паушальный платеж* – выплата твердо зафиксированной суммы лицензионного вознаграждения единовременно (или в 2-3 приема);
- комбинированные платежи* – включают первоначальную сумму в виде паушального платежа (10-13% от общей цены лицензии) и последующие периодические отчисления (роялти).

15.3. Общая характеристика инжиниринга

Международный инжиниринг – деятельность по предоставлению комплекса услуг производственного, коммерческого и научно-технического характера, оказываемых специализированными инженерно-консультационными фирмами, а также промышленными и строительными компаниями.

Инжиниринг обладает следующими **специфическими чертами**:

- он выступает в качестве одной из форм услуг производственного назначения и воплощается

в некотором полезном эффекте, который в ряде случаев может иметь материальный носитель (например, какая-либо техническая документация);

-услуги непроизводственного характера не входят в состав инжиниринга;

-инжиниринг становится объектом купли-продажи;

-инжиниринговые услуги воспроизводимы, т.е. их объектом служат подготовка и приспособление к использованию в данных конкретных условиях и передача доступных знаний и опыта.

В международных договорах на оказание услуг инжиниринга применяются следующие основные **методы оплаты**:

-повременная оплата на базе ставок заработной платы инженеров-консультантов;

-оплата фактических затрат + фиксированное вознаграждение;

-установление оплаты услуг в процентах от стоимости строительства.

Вопросы для самоконтроля:

1. Какие черты характерны для международных научно-технических связей?
2. В чем отличие роялти от паушальных платежей?
3. Перечислите характерные черты инжиниринга.

Список литературы:

Основная: 1,3.

Дополнительная: 2,4,10.

Электронные ресурсы: 1,2.

ЛЕКЦИЯ 16

ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА (форма – лекция традиционная)

16.1. Сущность и виды глобальных проблем.

16.2. Характеристика демографической и продовольственной проблем.

16.3. Экологическая проблема.

16.1. Сущность и виды глобальных проблем

Глобальные проблемы – это такие общемировые явления и процессы, которые отличаются общепланетарными по своим масштабам и значению характером, затрагивают жизненные интересы всего человеческого сообщества и своими отрицательными последствиями представляют угрозу для развития всей цивилизации.

К числу глобальных проблем относятся:

- сохранение мира на Земле;
- предотвращение мировой ядерной войны;
- охрана окружающей среды;
- преодоление экономической отсталости развивающихся стран;
- ликвидация опасных болезней;
- энергетическая, сырьевая, продовольственная проблемы;
- демографическая проблема;
- мирное освоение космоса и богатств Мирового океана.

Все перечисленные проблемы характеризуются глубокими взаимосвязями друг с другом. Особенность глобальных проблем состоит в том, что они могут быть решены лишь на основе объединения усилий и совместных действий всех государств и народов.

16.2. Характеристика демографической и продовольственной проблем

Во второй половине 20 века начался «демографический взрыв» - стремительный рост населения Земли, причем более 80% прироста мирового населения приходится на Азию, Африку и Латинскую Америку. С помощью современной медицины удалось ликвидировать детскую смертность и эпидемии, что привело к увеличению средней продолжительности жизни. Перенаселение вызывает ряд серьезных социально-экономических проблем (например, увеличение доли старших возрастов и сокращение младших) и препятствует рациональному хозяйствованию.

Изменения в возрастной структуре населения находят отражение в *коэффициенте демографической нагрузки*, представляющем отношение доли младших и пенсионных возрастов к доле трудоспособного населения. Разрешение демографической проблемы возможно лишь на основе рациональной государственной политики.

Продовольственная проблема тесно связана с демографической и затрагивает условия существования значительной части населения планеты. От недоедания и неполноценного питания в большей или меньшей степени страдают люди на всех континентах. Для решения данной проблемы необходимо усилить международную кооперацию в сфере АПК и оказывать государственную поддержку аграрным реформам, а также постоянно анализировать наличие продовольствия в различных странах и вовремя реагировать на его недостаток.

16.3. Экологическая проблема

В настоящее время ущерб, наносимый окружающей среде, возрос настолько, что природа утратила способность к самовосстановлению, что делает первоочередным решение экологической проблемы.

В современных условиях ведется работа по следующим направлениям международного сотрудничества в области защиты окружающей среды:

-совершенствование национального законодательства различных стран для поддержания экологического равновесия;
-сокращение выбросов промышленных загрязнителей воздуха;
-разработка мероприятий по борьбе с деградацией почв и защите флоры и фауны;
-объединение усилий государств по исследованию явления глобального потепления климата и проблемы защиты озонового слоя;
-всемирное развитие биосферно-экологического и природоохранного воспитания и образования, подготовка профессиональных кадров в этой деятельности.

Вопросы для самоконтроля:

1. Назовите наиболее известные глобальные проблемы современности.
2. Как рассчитывается коэффициент демографической нагрузки?
3. Охарактеризуйте виды голода.
4. Каковы пути решения глобальной проблемы?

Список литературы:

Основная:1,3.

Дополнительная: 2,4,10.

Электронные ресурсы: 1,2.

ЛЕКЦИЯ 17. СОВРЕМЕННАЯ СИСТЕМА МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ

(форма – лекция традиционная)

17.1. Глобализация и государственный суверенитет.

17.2. Основные действующие лица мировой политики и отношения между ними.

17.3. Формы сотрудничества субъектов мировой политики.

17.4. Противоречия современного миропорядка.

17.1. Глобализация и государственный суверенитет

Прогрессирующее изменение соотношения и углубление связей между внешней и внутренней политикой — важнейшие динамические характеристики современного мира. Речь идет не только о тенденции к росту специфической «прозрачности» национальных границ в отношении различных внешних (международных) влияний, но также об усилении особых встречных взаимодействий между внешне- и внутривнутриполитическими сферами, о появлении ранее не известных факторов их обоюдного влияния и, следовательно, качественно нового проблемного поля, находящегося «в перекрестии» внешней и внутренней политики.

В немалой степени возникновение указанного проблемного комплекса обусловлено многократно отмечавшимися исследователями обстоятельствами: частичной эрозией традиционных функций и привилегий наций-государств; расширением количества новых негосударственных и надгосударственных акторов, действующих на международной сцене; увеличением числа и усложнением взаимосвязей, осуществляющихся как бы поверх суверенных сфер этих государств¹ и др.

Происходящее во многом под влиянием глобализации *становление транснациональной среды мировой политики* получает сегодня различные воплощения. Среди них:

1) закрепление де-факто (отчасти уже и де-юре) в качестве легитимных участников международных отношений *негосударственных и надгосударственных акторов* со своими специфическими интересами и позициями — от транснациональных корпораций (ТНК), неправительственных организаций (НПО) и международных неправительственных организаций (МНПО) до общественно-политических и иных движений, некоторых групп интересов, даже отдельных индивидов. Этим нетрадиционным участникам международных отношений нередко называют транснациональными акторами (ТНА);

2) формирование и развитие самостоятельной сферы активных *транснациональных взаимодействий и взаимосвязей*, обладающей собственными закономерностями. Подобные взаимодействия и взаимосвязи новых международных акторов осуществляются в экономической, политической, культурной, информационной и иных средах. Они включают в себя, в числе прочего, и сферу «глобального гражданского общества», т.е. транснациональной деятельности различного рода НПО и МНПО по всему спектру международной правозащитной проблематики, по вопросам содействия демократическим преобразованиям, по экологическим проблемам и др., однако не сводятся к названным областям;

3) становление и большее разнообразие собственно *транснациональной повестки дня* мировой политики, находящейся «по ту сторону» традиционной проблематики межгосударственных взаимодействий и обладающей глобальным по охвату форматом;

4) появление новых, нетрадиционных *каналов и инструментов* транснациональных взаимодействий, таких, например, как: новые информационные и коммуникационные технологии; сверхсовременные сетевые каналы взаимоотношений прежде всего НПО и

МНПО, но также ТНК и других участников мировой политики; внешние, международные воздействия на внутреннюю политику отдельных государств, в частности, в соответствии с нормативными критериями соблюдения прав человека и демократических свобод (англ. *democratic condifionality*); выход внутренних регионов государств на международный уровень и пр.

Эти и другие транснациональные потоки в многоцентричном мире новых международных акторов, развивающиеся словно бы поверх наций-государств, — влиятельный фактор, подкрепляющий формирование особой транснациональной среды мировой политики.

17.2. Основные действующие лица мировой политики и отношения между ними

Подписание мирных договоров в 1648г. после окончания Тридцатилетней войны в Европе стало важнейшей вехой в историческом развитии. Признав в качестве одного из ключевых принцип национального (государственного) суверенитета. Вестфальский мир дал начало новой *системе международных политических отношений*, впоследствии названной Вестфальской системой мира, или государственно-центристской моделью мира, в которой государство являлось основной структурной единицей.

Своими корнями эта система уходила к отношениям между территориями в Древней Греции и Римской империи, А также к политическим традициям итальянских городов позднего средневековья. Зародившись в Европе, государственно-центристская система потом распространилась на другие части света, став действительно мировой. В результате ее развития складывалась система внутри- и межгосударственных отношений с присущими ей механизмами и аппаратом управления, политическими и правовыми нормами. Формировались и науки, занимавшиеся анализом политических отношений: на уровне рассмотрения государства — политология; на уровне взаимодействия государств — международные отношения.

Важнейшим моментом в развитии Вестфальской системы стало то, что внутри нее возникли и начали активно действовать структуры, которые сегодня превратились в *новые транснациональные акторы* (ТНА), которые работают на территории более чем одного государства. К ним относятся: межправительственные организации (МПО); транснациональные корпорации и банки (ТНК, ТНБ); международные неправительственные организации (НПО, точнее — МНПО): внутригосударственные регионы (административно-территориальные образования — кантоны, федеральные земли, республики, штаты и т. п.): религиозные организации и движения; международные преступные и террористические группировки и т.д.

Впрочем, новыми их можно назвать лишь условно, поскольку, например, первые МПО и МНПО появились еще в XIX столетии. Они, как и сама политическая система, сформировались сначала в Европе. Истоки крупного бизнеса, который действует в транснациональном пространстве, заложены еще раньше в истории — достаточно вспомнить Ост-Индскую компанию со штаб-квартирой в Лондоне, но работавшую главным образом в Индии.

По-настоящему же новым во второй половине XX в. стало то, что эти ТНА разворачивают свою активность в принципиально иных количественных и качественных масштабах. В результате в настоящее время наблюдается явное количественное превосходство новых транснациональных акторов над государствами. Если последних в современном мире насчитывается примерно две сотни, то межправительственных организаций — около 5 тыс., неправительственных — более 27 тыс. (энергично действующих на международном уровне — примерно 6 тыс.), а ТНК на конец 1990-х гг., по данным ООН, было более 53 тыс.

Развитие новых ТНА во второй половине XX в. и качественные изменения в политической структуре, охватившие сначала экономическую область, а затем и другие

сферы; впоследствии этот феномен был назван *глобализацией*. Ранее не известные возможности для данных акторов открылись в последней четверти XX столетия в связи с появлением принципиально новых информационных и коммуникативных технологий.

Международные организации и институты все энергичнее вмешиваются во внутривнутриполитические проблемы, такие как урегулирование внутривнутригосударственных конфликтов (в частности НАТО, ОБСЕ, ООН), соблюдение прав человека, определение финансовой политики государств и т. п., а внутривнутригосударственные регионы стремятся действовать во внешней сфере порой наравне с государствами.

17.3. Формы сотрудничества субъектов мировой политики

В результате такой активности новых ТНА государствам приходится все больше «делиться» частью своих полномочий, с одной стороны, с надгосударственными образованиями (международными организациями и институтами), с другой — с крепнущими транснациональными акторами (внутригосударственными регионами, ТНК и т. п.). Управленческие функции перераспределяются от государства к другим участникам международного взаимодействия.

Негосударственные акторы очень разнообразны по своим целям. Их усилия могут быть направлены как на создание какого-либо продукта (причем этот продукт также весьма различен — товары, услуги, знания, новые связи и отношения и т. д.), так и на разрушение имеющегося (ряд антиглобалистских движений, террористические организации).

Неодинаковы и ресурсы современных акторов на мировой сцене. Это может быть политический голос государства при принятии решений в ООН, финансовые капиталы ТНК или доверие общественного мнения к определенным неправительственным организациям. Ресурсы такого рода сложно сопоставить, а значит, и последствия их различных сочетаний трудно просчитать.

Таким образом, новые транснациональные акторы очень разнообразны, и при этом каждый из них обладает своей уникальностью и неповторимостью. Для того чтобы понять новации, привносимые на мировую сцену этими акторами, целесообразно рассмотреть специфику наиболее влиятельных из них.

Межправительственные организации (МПО) нередко еще называют «надгосударственными образованиями», так как их создают государства на постоянной основе для реализации общих целей согласно уставным документам. МПО предполагают институционализацию, включая наличие штаб-квартиры, аппарата и т. п., и механизмы реализации своих целей. Члены межправительственных организаций — государства, которые входят в них добровольно.

Стремительное развитие международных организаций во второй половине XX столетия обусловлено тем, что МПО выполняют ряд функций, которые позволяют государствам легче решать стоящие перед ними задачи. Среди них можно назвать нижеследующие.

— Вторая мировая война привела к осознанию опасности войн и необходимости создания системы, способствующей их предотвращению. Один из путей — формирование международной организации, которая занималась бы этими вопросами. Сохранение мира и предотвращение войн были главными целями при образовании ООН.

— Мировое разделение труда, усиление и развитие контактов потребовали формирования на международном уровне организаций, которые обеспечивали бы сотрудничество и служили его проводниками.

— Возникновение глобальных проблем (экологических, голода и т.п.), которые не могут быть решены в рамках одной страны или группы стран, поставило вопрос о координации усилий в этих областях.

— Для ряда государств, особенно для вновь образованных после крушения

колониальной системы, совместная деятельность в международных организациях позволяла ставить и решать вопросы жизненного для них интереса, тем самым усиливая их влияние на развитие мировых политических процессов.

При классификации МПО выделяют универсальные межправительственные организации. Их членом в принципе может стать любое государство мира. Цели таких организаций охватывают широкий спектр международной проблематики, включая политические, экономические, военные, социальные и другие вопросы. Примеры универсальных организаций — Лига Наций, ООН.

17.4. Противоречия современного миропорядка

Само перераспределение функций идет далеко не безболезненно. Государства, хотя и по-разному, но обычно негативно реагируют на размывание национального суверенитета, пытаясь отвечать на новые вызовы, искать нетрадиционные средства и методы для сохранения своих властных полномочий. Порой возникает и старое искушение посредством диктатуры воспротивиться ослаблению суверенитета. В результате подобных действий возможно возникновение очень коррумпированных режимов и квазигосударств, которые, используя правовые гарантии, предоставляемые им суверенитетом, стремятся к поддержанию власти любым путем, создавая тем самым очаги терроризма и нестабильности.

Подвергающийся под воздействием глобализации пространственно-временной компрессии мир создает новые, более благоприятные условия для сотрудничества. Однако это «сжатие» также делает мир «проницаемее», уязвимее для конфликтов и насилия. Дестабилизация мира, появление новых и вскрытие прежде замороженных конфликтов, социально-экономическая поляризация в планетарном масштабе — такие же последствия глобализации, как и транснациональные потоки капитала и информации, конвергенция ценностей и стилей жизни. Современные информационные и коммуникационные технологии все крепче связывают между собой страны и регионы (это зачастую именуют «эффектом CNN»), но те же технологии используются авторитарными силами и режимами, международными террористами (хотя бы «Аль-Каидой»). Экономический рост в условиях глобализации нередко стимулирует демократические реформы (как произошло, например, в Южной Корее или на Тайване), однако в других случаях подкрепляет легитимность авторитарных режимов, которые не выказывают никаких признаков демократизации (в той же Малайзии либо в Саудовской Аравии).

Таким образом, глобализация не только «сжимает» наш мир, но и «раскалывает» его, причем во многих отношениях — экономическом, политическом, социальном, технологическом, информационном и др. Распространенный в последнее время образ «однополюсной цивилизации» (как и популярная идея «цифрового разрыва» — англ. digital divide) фиксирует реальность гигантского отрыва постиндустриальных стран «золотого миллиарда» от остального человечества, вместе с тем подразумевая противостоящий ей полюс неудачи, нищеты и упадка. Глобализация ведет, помимо прочего, к расслоению человечества, увеличению неравенства на планете, внутри государств и между ними, закрепляет безнадежно отставший «мировой Юг» в качестве ресурсного придатка постиндустриального авангарда, сводит на нет перспективы «догоняющего развития».

Вопросы для самоконтроля:

1. Теоретические школы в международных исследованиях.
2. Отечественная специфика международных исследований.
3. Холодная война: сущность и происхождение.
4. Начало и развитие западноевропейской интеграции.

5. Кризисы в социалистическом содружестве.

6. Демократизация и крушение биполярного мира. Изменение системы международных отношений.

7. Конфликты в современном мире. Проблемы безопасности и контроля над вооружениями.

8. Эволюция концепции безопасности на Ближнем и Среднем Востоке.

9. Внешняя политика и дипломатия. Глобальное управление.

10. Новые тенденции в исследовании международных отношений.

11. ООН как основа архитектуры современной мировой политической системы.

Список литературы:

Основная: 2,3.

Дополнительная: 1, 6, 9.

Электронные ресурсы: 1,2.

ЛЕКЦИЯ 18. ПОСЛЕДСТВИЯ МИРОВОГО ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА 2008 Г.

(форма – лекция традиционная)

18.1. Мировое лидерство: основные проблемы.

18.2. Предпосылки и причины кризиса 2000-х годов.

18.3. Стратегия развития России до 2020 года.

18.4. Экономическое положение России и показатели ее конкурентоспособности.

Вопросы практического занятия:

1. Мировое лидерство: основные проблемы.
2. Предпосылки и причины кризиса 2000-х годов.
3. Стратегия развития России до 2020 года.
4. Экономическое положение России и показатели ее конкурентоспособности.

18.1. Мировое лидерство: основные проблемы.

Политическое руководство РФ следует в настоящее время поставленной ранее задаче: вывести к 2020 году страну в «пятерку» мировых лидеров. А МИД РФ развивает концепцию «коллективного лидерства», имея в виду лидерство нескольких наиболее влиятельных в экономическом, военном и политическом отношении стран, в число которых якобы войдет (или даже уже вошла) Россия.

Вполне очевидно, что «коллективное лидерство», на котором настаивает наш МИД – это термин, содержащий противоречие в определении: такого явления, как «коллективное лидерство», всемирная история не знает. Однако и все претензии на единоличное лидерство в мировой истории в конечном счете терпели поражение. Конечно, на отдельных ее этапах разным странам удавалось занимать лидирующие позиции. Таковы примеры Римской империи, Испании, Франции, Британской и Российской империй, СССР и США. Однако в каждом из этих случаев лидерство той или иной страны жестко оспаривалось другими странами (которые, как правило, создавали против новоявленного лидера коалиции) и длилось не слишком долго (исключение, возможно, составляет лишь Римская империя). В мировой политике есть примеры того, как страны с весьма ограниченными ресурсами очень быстро становились державами мирового класса: помимо перечисленных, это Португалия, Голландия, Германия, Китай, Индия. Всем этим странам удавалось мобилизовать свои ресурсы (в ряде случаев тираническим путем – СССР, Германия), для того, чтобы войти в лигу таких держав в исключительно короткие сроки. Исторической реальностью, однако, является и то, что никому из них не удавалось постоянно удерживать эту высокую планку. И у каждой такой державы были свои взлеты и падения.

Для того чтобы ответить на вопрос о том, станет ли Россия в XXI в. мировым лидером, необходимо, в первую очередь, просчитать наши возможности и ресурсы, причем во всех возможных измерениях – экономическом, политическом, демографическом, военном, культурно-цивилизационном, идеологическом, наконец, морально-нравственном. Очевидно, что большинство из них связано с потенциалом именно «мягкой силы». Все эти ресурсы у нас крайне ограничены.

Вторая задача – оценить способность современной России к мобилизационному развитию. На данном этапе она представляется минимальной. В силу этих и многих других причин позиционирование по отношению к России как великой державе сегодня является важным референтным ориентиром в системе самоидентификации граждан России. Уровень ожиданий, связанных с сильным государством, по-прежнему высок, а глубокое недоверие по отношению к властным структурам объясняется во многом нереализованностью подобных ожиданий именно из-за того, что государство у нас по-прежнему слабое. И потому любое унижение России, попытка поставить под

сомнение ее статус великой державы воспринимается российским обществом крайне болезненно. Идеал «величия России» остается одной из основополагающих национальных ценностей не только в политической риторике, но и в национальном самосознании.

Все это создает определенный потенциал для мобилизации. Парадокс современности, однако, состоит в том, что инновационная экономика, к которой стремится перейти Россия, и мобилизационный тип развития категорически несовместимы. В отличие от мобилизационного, инновационный тип развития предполагает высвобождение творческого потенциала личности, что, в свою очередь, означает, что личность должна быть свободной. А с очередной мобилизацией это несовместимо. Поэтому, если всерьез говорить о переходе к инновационному типу развития, то, в первую очередь, следует задуматься не о мобилизации, а о том, что мешает такому переходу. А это бедность, растущий разрыв в доходах населения, низкая социальная обеспеченность, в частности, недоступность жилья, некачественное здравоохранение, невозможность обеспечить достаточный уровень образования, а также свертывание в последние годы отечественных демократических институтов. Как социальная инфраструктура, так и развитые институты демократии – это составные части инновационного типа развития, что доказывает опыт всех без исключения стран.

И сегодня проблема России состоит именно в том, чтобы отойти от прежней, не раз доказавшей свою порочность государственной модернизации, от мобилизационной модели развития. Исторический опыт показал: государство не способно создавать инновационную среду, поскольку оно никогда не идет на инновационные риски. Эту функцию в успешных обстоятельствах берет на себя частный бизнес, предпринимательский класс. Поэтому инновационный тип развития – это интеллектуальный вызов и для предпринимательского, и для политического класса России.

Третья проблема, которую следует решить при оценке реалистичности вышеупомянутой задачи, это просчет потенциала других субъектов мирового сообществ и их способности мобилизовать его для создания привлекательной для всех модели развития. Это США, ЕС, КНР, Индия, возможно, наиболее динамично развивающиеся страны Латинской Америки. Сегодня экономика этих стран в абсолютном выражении растет значительно быстрее российской. А привлекательность американской и европейской социально-экономических моделей просто несопоставима с привлекательностью отечественной модели.

«Коллективное лидерство» в этих условиях по сути равнозначно положению «младшего партнера» России в коалиции с США и Евросоюзом. Мировое же лидерство предполагает не просто самую привлекательную модель развития, но и наличие своего глобального исторического проекта, которого у России в настоящий момент нет. Не имея своей идеологии, кроме концепций «суверенной демократии» и «энергетической сверхдержавы», которые никого не привлекают, Россия не способна формировать свои собственные ценностные ориентиры и доносить их до широких масс, т.е. не способна к экспорту своих национальных ценностей и модели развития, который успешно осуществляют, например, США. К тому же глобальные средства массовой информации, находящиеся под полным контролем последних, в основном работают против России; собственные же СМИ, которые выходят на глобальный уровень, находятся в зачаточном состоянии. В этом отношении Россия во многом слабее даже некоторых своих соседей, включая, скажем, Украину и Грузию, которым она постоянно проигрывает информационный войны, даже если правда на ее стороне.

Кроме того, финансовых ресурсов у России для проведения внешней политики на порядок меньше, чем у развитых стран. В федеральном бюджете России многие статьи, имеющие отношение к внешней политике, или слишком общи, или засекречены. Из бюджета России можно понять, например, что внешняя политика означает международное сотрудничество, участие в миротворческой деятельности, реализацию

международных договоров в рамках СНГ, международные, культурные, научные, информационные связи, экономическую, гуманитарную помощь другим государствам. Если по таким данным сравнивать США, Японию, Англию и Россию, то окажется, что на внешнюю политику в США тратится 300 млрд. долл., в Японии – более 50 млрд. долл., в Англии – около 40 млрд. долл., а в России – около 8 млрд. долл. Даже если принять во внимание, что не все учтено в бюджете из трат на внешнюю политику, соотношение сил более чем понятно. И Англия, и Япония значительно превосходят Россию в расходах на внешнюю политику. При этом они не ставят себе задачу, по крайней мере на официальном уровне, стать мировыми лидерами. Россия же не только претендует на статус великой мировой державы, но и заявила о своем намерении войти в пятерку мировых лидеров. Совершенно очевидно, что с имеющимся финансированием внешней политики Россия не добьется такого статуса, как бы мы ни убеждали себя и других, что достойны его.

Мировым лидером может считаться лишь та страна, внешнеполитические интересы которой имеют глобальное измерение... и в этом соотношении насчет России возникают серьезные сомнения.

Что такое держава с глобальными внешнеполитическими интересами? Самый простой ответ на этот вопрос следующий: это государство, которое участвует в решении глобальных проблем. Если принять за основу такое определение, то Россия, несомненно, входит в эту категорию стран. Она – постоянный член Совета Безопасности ООН и по этому признаку наряду с другими государствами – постоянными членами СБ несет по Уставу ООН ответственность за международную, т.е. глобальную, безопасность. Эту же ответственность она несет и по другому признаку – по своему ядерному статусу. Россия является глобальным «игроком» в решении таких проблем международной безопасности, как урегулирование региональных конфликтов, контроль над вооружениями, нераспространение ОМУ и средств его доставки, торговля обычными вооружениями, мировая энергетика, экологическая безопасность, противодействие транснациональному терроризму и другим новым вызовам и угрозам глобального характера.

Таким образом, некоторые внешние признаки глобальности наших интересов налицо. Но это лишь внешние признаки, которые к реальной политике имеют лишь косвенное отношение.

Первый признак – постоянно членство РФ в Совете Безопасности ООН, унаследованное ею от СССР. Но этот признак носит лишь формальный характер, поскольку всем очевидно, что стратегические решения глобального характера принимаются не в Нью-Йорке, в штаб-квартире ООН, а в Вашингтоне, в резиденции президента США.

Несколько слов о «жесткой силе». Россия также унаследовала от СССР ядерный статус. Но это, скорее всего, фактор временный. Ядерный комплекс России стремительно деградирует, и, если его не модернизировать, то через 20 лет будет, вероятно, обесценен не только американской системой ПРО, но и высокоточными обычными вооружениями «пятого», а затем и «шестого» поколения. Вообще нельзя рассчитывать на то, что весь XXI век будет, как и вторая половина XX века, временем ядерного оружия. Мировая военная история показывает, что против любого «меча» в конечном счете создавался «щит».

В настоящий момент Россия не способна и не имеет никаких оснований проецировать вовне военную мощь. В этом она разительно отличается от США. Оставаясь единственной в мире глобальной сверхдержавой, США защищают всеми средствами свои региональные интересы. Защищая своих союзников, имея перед ними четкие обязательства, они вполне осознанно проводят политику проецирования военной мощи в регионы. В противоположность всему этому Россия, в отличие от бывшего СССР, не является более сверхдержавой с глобальными интересами, находящимися в противоречии с интересами США (знаменитая «игра с нулевой

суммой»). Почти всех бывших союзников СССР Россия потеряла. Нет у нее четкого представления о том, кто является ими сейчас. Соответственно Россия не проецирует вовне военную мощь. Конечно, рано или поздно у России появятся и потенциальные противники, и верные союзники. Тогда, возможно, будет необходимо вернуться к практике проецирования военной мощи в целях защиты союзников. Но до этого еще далеко. Кроме того, Россия, в отличие от США и бывшего СССР, не располагает мобильными вооруженными силами, способными действовать в глобальном масштабе.

Спору нет, Россия принимает участие в решении некоторых глобальных проблем, таких, как международная безопасность (урегулирование региональных конфликтов, контроль над вооружениями, нераспространение ОМУ и средств его доставки, транснациональный терроризм и т.д.), мировая энергетика, охрана окружающей среды и проч. Однако ни в одной из этих сфер, за исключением, возможно, энергетики, голос России не является решающим. Привилегированное же положение России в области энергетической безопасности, в любом случае, носит временный характер, связанный с исключительно благоприятной мировой энергетической конъюнктурой. Тупиковость такого положения для России в начале 2008 г. в резкой форме признал В. Путин.

Имеет значение и геополитика. СССР геополитически был просто «обречен» играть глобальную роль в мировой политике, занимая одну шестую часть мировой территории. РФ, потерявшая в сравнении с ним почти половину населения, не менее двух третей ВВП и значительную часть территории, не может претендовать на такой глобальный охват национальных интересов, как, например, США.

Конечно, геополитическое положение России уникально. Россия присутствует и в Европе, и в Азии, и на Севере, и на Юге. Естественно, что там есть наши интересы. В геостратегическом плане Россия занимает внутреннее пространство Центральной Евразии, являющейся своего рода «осевым» районом мировой политики. Такое положение России подкрепляется ее культурной традицией, соединившей три основные мировые конфессии – христианство, ислам и буддизм. На своем гигантском евразийском пространстве Россия граничит со всеми основными цивилизациями планеты: римско-католической на Западе, исламским миром на Юге и конфуцианской китайской цивилизацией на Востоке. Именно это создает предпосылки для осуществления Россией геостратегической миссии держателя равновесия между Востоком и Западом в их не блоковой, а культурно-цивилизационной ипостаси, что также подтверждает ее статус глобальной державы. Но такая миссия России в настоящий момент является лишь потенциальной, поскольку реальные глобализационные экономические, финансовые и информационные потоки сегодня идут в обход России.

18.2. Предпосылки и причины кризиса 2000-х годов

В конце прошлого столетия и вплоть до конца 2007 года в мировой экономике наблюдался подъем. Однако затем его интенсивность резко снизилась. В огромной мере падение темпов роста было вызвано системным финансовым кризисом, развернувшимся вначале в США, а затем перекинувшимся на весь мир. К концу 2008 года он стал перерастать в глобальный экономический кризис, который по своим масштабам является самым глубоким со времен Великой депрессии начала 30-х годов XX века. Высокая динамика подъема до кризиса и сопутствовавшая ей эйфория усугубили остроту восприятия падения производства. Хотя в середине 2009 года намечились некоторые признаки восстановления мировой экономики, ее состояние осталось тяжелым.

Подъем, предшествовавший кризису, оказался наиболее продолжительным и интенсивным за последние 40 лет. Он опирался на повышение эффективности производства, в основе которого лежало ускорение инновационного развития. На рубеже XXI века наукоемкие производства давали 85% прироста мирового ВВП.

Быстрое распространение новых технологий не только приносило новые способы

ведения хозяйства, но и формировало новые типы взаимоотношений в мировом хозяйстве. Повышение производительности труда обеспечивало одновременный рост прибылей и реальных доходов населения во многих странах мира.

Если в ходе предыдущего развития от глобализации экономики выигрывали лишь развитые страны и именно от них исходили импульсы к росту, то в 2000-х годах ситуация изменилась. Благодаря сочетанию глобализации и инновационного развития – быстрому распространению достижений научно-технического прогресса на все большее число государств – бенефициарами этого процесса стали и передовые развивающиеся страны. Тем самым, глобализация повлияла на количественные параметры происходящих в мировом хозяйстве процессов, так же, как инновации – на их качество.

Основной вклад в высокую мировую динамику внесли Китай, Индия, Бразилия, а также Россия (страны БРИК). За 2000-2008 годы ВВП Китая возрос вдвое, а Индии – более чем на 70%. По объему этого показателя, измеренного в ценах и по паритету покупательной способности национальных валют на 2007 год, Китай вышел на второе место после США, а Индия опередила Германию. Быстрое развитие производства в развивающихся странах, особенно Юго-Восточной Азии, во многом опиралось как на высокую норму сбережений, так и на огромный приток рабочей силы. Немалую роль в повышении динамики производства в них сыграл чистый приток капитала из развитых экономик. Кроме того, во многих из этих стран повысилась эффективность управления экономикой. Сильный импульс росту в быстро развивающихся странах дало изменение самого характера развития – возрастание в нем инновационной составляющей. Крупные корпорации уже не довольствовались перемещением туда промышленного производства, но стали переводить в них исследовательские центры и лаборатории. Основными реципиентами стали Китай и Индия. По отдельным информационно-коммуникационным технологиям они перешли от «догоняющего» развития к «лидирующему».

Падение удельного веса развитых государств в мировом ВВП – с 62,3% в 2000 году до 55,4% в 2007 году - сопровождалось изменением баланса сил в этой группе стран. В 2000-х годах по объему ВВП и ВНП на душу населения США увеличили отрыв от стран Европейского Союза и Японии. Сказались такие конкурентные преимущества США, как высокий инновационный и технологический потенциал, огромные вложения в человеческий капитал, мощь американских ТНК, а также сохраняющееся положение доллара как главной резервной валюты. Долларовые денежные потоки обслуживают около 70% всех международных транзакций в мировой финансовой системе.

Кризис поразил, в первую очередь, наиболее динамично развивающуюся в период подъема сферу обращения и услуг. При этом наблюдалось сужение как внутреннего рынка – частного потребительского инвестиционного спроса, так и расширявшегося прежде опережающими темпами внешнего рынка.

Падение производства стало реакцией на глобализацию. В последние десятилетия сформировался глобальный рынок, но законов, регулирующих его деятельность, нет. Эффективность многочисленных государственных соглашений, определяющих правила игры на этом рынке, оказалась крайне низкой.

Эпицентром финансового кризиса стала экономика США. Его фундаментальной причиной стал дефицит внутренних сбережений. Истоки кризиса лежали в чрезвычайно мягкой денежной политике Федеральной Резервной системы (ФРС). С начала 2000-х годов, пытаясь предотвратить циклический спад экономики, а затем и стимулировать рост, ФРС проводила политику низких процентных ставок. Такая политика слишком стимулировала безоглядное наращивание кредитов.

Кризисный механизм был приведен в действие проблемами на американском рынке ипотечного кредитования. Рост уровня доходов населения и домашних хозяйств в сочетании с низкими ставками процента способствовал бурному увеличению спроса на дома и повышению цен на жилье. В этих условиях банки охотно предоставляли

дешевые кредиты заемщикам, нередко не из собственных, а из заемных средств, что требовало постоянного привлечения новых займов, которое бы обеспечивало функционирование финансового контроля. В августе 2007 года рынок жилья резко пошел вниз из-за роста процентных ставок, население оказалось неплатежеспособным, кредиторы стали терять деньги, а финансовые активы снизились в цене.

Однако в основе кризиса лежат более фундаментальные причины, включая макроэкономические, микроэкономические и институциональные.

Ведущей *макроэкономической причиной* оказался избыток ликвидности в экономике США, что, в свою очередь, определялось многими факторами, включая:

— общее снижение доверия к странам с развивающимся рынком после кризиса 1997—1998 гг.;

— инвестирование в американские ценные бумаги странами, накапливающими валютные резервы (Китай) и нефтяные фонды (страны Персидского залива);

— политику низких процентных ставок, которую проводила ФРС в 2001—2003 гг., пытаясь предотвратить циклический спад экономики США.

На этом фоне способствовали наступлению кризиса и *микроэкономические факторы* — развитие новых финансовых инструментов (прежде всего структурированных производных облигаций). Считалось, что они позволяют снизить риски, распределяя их среди инвесторов и обеспечивая правильную оценку. На самом деле использование производных инструментов фактически привело к маскировке рисков, связанных с низким качеством субстандартных ипотечных кредитов, и к их непрозрачному распределению среди широкого круга инвесторов.

Институциональные причины - недостаточный уровень оценки рисков регуляторами и рейтинговыми агентствами.

Мягкая денежно-кредитная политика, проводившаяся Федеральной Резервной Системой (ФРС) США с начала 2000-х годов, стимулировала выдачу банками кредитов. Среднегодовые темпы прироста банковского потребительского кредитования в 2003—2007 гг. были на уровне 5 %, прирост потребительских кредитов в III квартале 2007 г. составил 7,2 %. Объем выданных ипотечных кредитов возрос с 238 млрд долл. в I квартале 2000 г. до 1199 млрд долл. в III квартале 2003 г.

Постепенно финансовый кризис в США начал распространяться во всем мире. Американские корпорации приступили к срочной распродаже активов и выводу денег из других стран. По оценкам Банка Англии, суммарные потери от кризиса в экономиках США, Великобритании и ЕС уже составили 2,8 трлн долл.

ВВП США в III квартале 2008 г. снизился на 0,5 %, что оказалось самым значительным падением с 2001 г., из-за максимального за 28 лет сокращения потребительских расходов (на 3,8 %). При этом снижение данного показателя было несколько компенсировано увеличением расходов государства, ростом экспорта и снижением импорта. По оценке Бюджетного управления конгресса США, прирост ВВП в 2008 г. составил 1,2%.

Индекс деловой активности в промышленности (ISM manufacturing index) в декабре 2008 г. снизился до 32,4 пункта по сравнению с 36,2 в октябре. В 2007 г. его среднее значение составило 51,1 пункта.

По данным министерства труда США, в декабре 2008 г. американская экономика потеряла 524 тыс. рабочих мест, а в целом за год — 2,6 млн. Это максимальный показатель с 1945 г., когда экономика страны перестраивалась на мирные рельсы. Уровень безработицы в США достиг 7,2 % — максимального показателя с 1992 г. (до начала финансового кризиса — 4,4 %). Если же учесть увольнения лиц, занятых частично, то он вырос до 13,5 % (в конце 2007 г. — 8,7 %).

События в экономике США негативно повлияли на фондовые рынки в развитых и развивающихся странах. В 2007 г. фондовые рынки развивающихся стран росли опережающими темпами по сравнению с развитыми странами, чему способствовали портфельные инвестиции из ведущих мировых экономик. В 2008 г. массивный

приток средств из-за рубежа на развивающиеся рынки прекратился, и динамика фондового индекса для развивающихся стран практически повторяет динамику ведущего американского фондового индекса. За 2008 г. индекс S&P 500 сократился почти на 40%, а индекс MSCI EM - более чем на 50%.

18.3. Стратегия развития России до 2020 года

В октябре 2008 г. Правительство РФ утвердило Концепцию долгосрочного социально-экономического развития РФ до 2020 г., получившую название **Стратегия 2020**. В мае 2009 г. Президент РФ утвердил новую Стратегию национальной безопасности. В этих документах Россия ставит задачу вернуть себе статус великой державы и, как уже говорилось выше, войти в пятерку наиболее богатых стран мира по валовому ВВП, определяющих мировое развитие.

При этом производительность труда должна вырасти в 3-5 раз, а доля России в мировой экономике в целом составить 4,3% по ППС.

Планировалось также резкое увеличение уровня жизни граждан России. В 2020 г. ВВП на душу населения должен вырасти до 30 тыс. долл. (2007 г. – 14 тыс. долл.), а в 2030 г. – 50 тыс. долл. В 2025 г. средняя продолжительность жизни составит 75 лет, при этом уровень смертности от насильственных причин снизится вдвое. Высшим образованием в эти сроки планируется охватить 70% населения. Уровень обеспеченности жильем – до 30 кв.м на человека (т.е. приблизительно 100 кв.м на одну семью). При запланированных инфляции в 3% в год (в 2008 г. – 13,5%) и темпах роста ВВП 6-7% в год рост потребительских цен в 2020 г. должен был составить всего 3%.

К 2020 г. намечалась серьезная реструктуризация национальной экономики в сторону инновационного развития: доля инновационных предприятий должна была составить 40-50% (2008 г. – 8,5%); доля инновационной продукции в национальной экономике – 25-35% (2008 г. – 5,5%); затраты в федеральном бюджете на НИОКР – 2,5-3% (2008 г. – 1%); сектор экономики знаний - 19% (2008 г. - 10%); удельный вес инновационной продукции – 35% (2008 г. – 0,5%). При этом доля нефтегазового комплекса должна была упасть до 10-12% (2008 г. – 19%).

За счет такой реструктуризации к 2020 г. планировалось существенно потеснить мировых конкурентов на рынках высоких технологий и инновационной продукции: доля России на рынках высоких технологий должна составить 5-10%; в мировом технологическом рынке – 5-10%; удельный вес экспорта инновационных товаров в мировом инновационном экспорте – 2% (2008 г. -0,3%); доля гражданской авиационной техники на мировом рынке продаж такой техники – 10-15%; доля на рынке космических услуг – 30%. Намечалось увеличение экспорта национальной машиностроительной продукции в шесть раз. В эти же сроки Россия должна была организовать серийное производство истребителя «пятого поколения» и выйти с ним на мировой рынок торговли оружием, т.е. обеспечить способность конкуренции на этом рынке с США.

В Стратегии 2020 записано, что Россия станет одним из глобальных центров мирохозяйственных связей, что, по планам Правительства РФ, должно обеспечить ей к 2020 г. ведущие позиции в основных международных институтах – «Группе восьми», ООН, МВФ, ВТО, ОЭСР и т.д.

Такая задача должна была решаться в три этапа:

-2008-2012 гг. – обеспечиваются реализация и расширение имеющихся конкурентных преимуществ в энергетике, транспорте, аграрном секторе, переработке природных ресурсов;

-2013-2020 гг. – осуществляется переход на новую технологическую базу - информационные, био- и нанотехнологии, улучшается качество человеческого капитала и социальной среды, происходит структурная диверсификация экономики.

-После 2020 г. достигается закрепление лидирующих позиций России в мировом хозяйстве и превращение инноваций в ведущий сектор экономического роста, формирование сбалансированной социальной структуры общества.

Попробуем разобраться, насколько эти планы реалистичны.

18.4. Экономическое положение России и показатели ее конкурентоспособности

Накануне мирового финансового кризиса 2008 г. российская экономика демонстрировала хорошие макроэкономические показатели - профицит бюджета и счета текущих операций, быстрый рост золотовалютных резервов и средств в бюджетных фондах.

Вместе с тем, в последние годы было допущено некоторое *ослабление денежно-кредитной и бюджетной политики*:

- расходы федерального бюджета увеличились на 24,9 %, что более чем в три раза превышает рост ВВП.
- сформировались устойчиво низкие процентные ставки, фактически отрицательные в реальном выражении, что привело к бурному росту кредитования.

В 2008 г. темпы инфляции снова возросли вследствие мягкой денежно-кредитной политики в предыдущие годы. Правительство и Банк России не смогли сдержать избыточное денежное предложение из-за высоких цен на нефть и притока капитала. Это существенно увеличивало совокупный спрос в экономике и привело к кредитному буму. Прирост кредитов строительству составил на 1 октября 2007 г. 85,8 %, а на 1 октября 2008 г. — 54 %, транспорту и связи — соответственно 81,5 и 38,2 %. Поддержание таких темпов кредитования в длительном периоде невозможно, поскольку в результате возникает кредитный пузырь. Кредитный бум в среднесрочной перспективе может натолкнуться на снижение кредитоспособности заемщиков, а в условиях кризиса неизбежно приводит к «жесткой посадке» перегретых отраслей и невозврату кредитов, ухудшению кредитного портфеля банков.

В начале развития кризисных процессов в мировой экономике Банк России поддерживал неизменный курс национальной валюты по отношению к бивалютной корзине. Это сопровождалось снижением международных резервов и сокращением денежной массы. С середины ноября 2008 г. он приступил к плавному ослаблению национальной валюты посредством постепенного расширения коридора допустимых колебаний стоимости бивалютной корзины. Сдерживание процесса ослабления рубля потребовало от Банка России значительных объемов интервенций на валютном рынке. Эксперты сходятся во мнении, что постепенное ослабление национальной валюты является более затратным с точки зрения расходования международных резервов. На ожиданиях девальвации рубля спрос на иностранную валюту многократно увеличивается. Вместе с тем постепенное ослабление курса валюты позволило банкам создать необходимые валютные резервы и обеспечить устойчивость пассивной части банковской системы.

Задачи фискальной политики России в период кризиса

1.Использование мер монетарной и фискальной политики для стабилизации ситуации на финансовом рынке страны. Решение данной задачи в основном обеспечивается мерами денежно-кредитной политики, однако и фискальные меры также могут использоваться, тем более при наличии значительных резервов (в том числе средств нефтегазовых фондов). Однако ключевой вопрос здесь: как определить оптимальные меры и объем бюджетных средств, которые оказали бы положительное влияние на финансовый сектор, но не привели бы к неблагоприятным средне- и долгосрочным последствиям — инфляции, резкому росту бюджетного дефицита и т. д.?

2.Использование мер фискальной политики для решения острых социальных проблем. С одной стороны, это снижение уровня жизни граждан, рост безработицы, а с другой — замедление развития отраслей социальной сферы. Здесь важен выбор мер стимулирующей политики, чтобы помощь получали именно те, кто в ней нуждается, а бюджетные расходы не приводили к дополнительному росту инфляции.

3.Поддержка реального сектора экономики в условиях возможной рецессии. Во избежание резкого спада в реальном секторе экономики (в силу неблагоприятных внешних условий и внутренней нестабильности) и связанных с этим экономических и социальных последствий необходимы стимулирующие меры со стороны государства.

Мировой финансовый кризис выявил необходимость осуществления совместных скоординированных действий со стороны правительств развитых и развивающихся стран по его преодолению и реформированию международных финансовых институтов. Об этом, в частности, говорится в Декларации саммита «Группы 20» по финансовым рынкам и мировой экономике, прошедшего 15 ноября в Вашингтоне. В Декларации содержится поручение правительствам стран «Группы 20» и экспертному сообществу подготовить предложения по совместным действиям, направленным на преодоление мирового кризиса.

Среди мер, которые необходимо осуществить в среднесрочной перспективе, следует выделить следующие:

— выработка новых правил регулирования финансовых рынков, а также требований к макроэкономическим параметрам развития стран по примеру Маастрихтских соглашений;

— расширение финансовых возможностей МВФ, в настоящее время недостаточных для решения задач в кризисной ситуации;

— повышение роли G20 и укрепление его статуса; G7/G8 и G20 должны дополнять друг друга;

— создание единой системы регулирования деятельности рейтинговых агентств;

— создание в финансовой сфере новой международной организации (либо преобразование одной из действующих), члены которой придерживались бы единых правил при осуществлении регулятивной, финансовой, а возможно, и фискальной политики. В настоящее время государства объединяются вокруг Форума финансовой стабильности. Однако он не включает в себя развивающиеся страны, в том числе страны БРИК. Сегодня нужен международный полномочный орган, чьи рекомендации были бы обязательны к выполнению.

В перспективе до 2015 года можно ожидать достаточно нормального и качественно улучшенного роста ВВП и промышленного производства. При этом среднегодовой темп роста ВВП до 2015-го составит около 5 %, промышленного производства – 4 %. Отставание темпа роста промышленности от темпов роста ВВП характерно для стран, находящихся на постиндустриальной стадии развития экономики. Главные тенденции:

- рост капиталовложений, который опережает рост ВВП,
- ускорение научно-технического прогресса,
- широкомасштабная предпринимательская инициатива,
- форсированный экспорт готовых изделий (машиностроение).

В своей программе экономического развития на перспективу до 2020 г. Правительство РФ наметило среднегодовой темп роста ВВП на уровне почти 6 %. Условия обеспечения данного уровня:

- избежание катастроф, подобных дефолту августа 1998-го,
- продолжение рыночных экономических реформ,
- модернизация экономики и производственного аппарата.

В противном случае темпы экономического роста неизбежно снизятся или же примут еще более некачественный, мобилизационный характер, и тогда вопрос о месте России в мировой экономике приобретет совсем иной смысл и перейдет в иную плоскость.

В 2015 году доля России в мировом ВВП будет равна почти 3 %, а соотношение ВВП России и всей Западной Европы составит порядка 17 %. Доля России в мировом ВВП в 2015-м будет, как минимум, вдвое меньше, чем в 1913-м. Станет меньше доля нашей страны и в мировом промышленном производстве. По оценке ИМЭМО РАН, доля России в современных границах в мировом промышленном производстве в 1913 году была равна 8,9 %, в 2000-м – 4,4 %, в 2015 году она вряд ли намного превысит 5 %, что заметно меньше, чем в 1913-м. Никогда еще за несколько последних столетий Россия не имела таких низких показателей по сравнению как с мировым ВВП, так и с ВВП ведущих стран Европы.

Таким образом, за более чем вековой период не повысится доля нашей страны в мировой

экономике, ее важнейшие макроэкономические показатели не вырастут относительно уровня США. Тем не менее, экономически Россия в перспективе неизбежно будет сильным государством, займет по размерам ВВП первое место в Европе и пятое-шестое место в мире.

Для возвращения Россией утраченных позиций в мировой экономике ей необходимо иметь 7 % прироста ВВП в год, что обеспечит рост удельного веса РФ в мировом ВВП до 3,9 % только за счет традиционных ее отраслей. [www.worldbank.org /data/countryclass.html](http://www.worldbank.org/data/countryclass.html).

В сфере промышленной политики России необходим переход от экспортно-сырьевой модели экономического роста к отраслевым экспортноориентированным стратегиям обрабатывающих отраслей.

Отраслевым лидерам (металлургическим, машиностроительным компаниям, предприятиям пищевой промышленности и бытовой техники) следует стратегически ориентироваться на международные рынки, на которых развивается конкуренция ТНК и которые определяют качество, технологии, формируют глобальный спрос.

Потенциал России в области фундаментальных исследований, разработок ОПК при высоком уровне определенного технического, физико-математического образования и соответствующем наращивании финансирования инноваций (от 0,5% в год: до 1-1,5-2-2,5-3% ВВП) способен обеспечить прорыв в новый технологический уклад. Расчеты показывают, что 3% расходов на НИОКР от нынешнего ВВП способны обеспечить только 1,2% мирового производства наукоемкой продукции, но позволяют опередить Италию, Канаду, Великобританию и Францию.

Переходу на новую экспортную стратегию способствуют подписание Киотского протокола и вхождение России в ВТО. Такой стратегический курс предполагает:

- снижение процентных ставок по внутренним долговым инструментам;
- увеличение доходности акций и капитализации публичных компаний до \$200-250 млрд;
- увеличение ликвидности обращающихся финансовых инструментов;
- изменение структуры инвесторов на внутреннем рынке за счет средних и малых предприятий и домашних хозяйств, а также консервативных иностранных инвесторов;
- сохранение свободных денег в финансовом секторе для предложения бизнесу и населению;
- повышение надежности кредитных институтов за счет увеличения капитальной базы, преодоления слабостей менеджмента в области поддержания ликвидности, управления активами, пассивами, рисками, портфелями, консолидации баланса;
- концентрация банковского капитала за счет слияний и поглощений;
- создание конкурентной среды в банковской сфере за счет ухода ЦБ из капитала системообразующих банков, допущения доли иностранного капитала до 25% в капитале кредитных институтов;
- применение различных форм и схем кредитования: от микрокредитов малому бизнесу до синдицированных кредитов крупным заемщикам от \$50 млн. на срок от 1 до 5 лет;
- создание российских ТНБ и проведение политики агрессивного маркетинга на международных рынках денег, капитала и валюты с миссией организации моста "дешевых денег" в российскую экономику;
- создание крупных и надежных национальных страховых, брокерских, юридических и рейтинговых компаний, способных конкурировать с международными на российском и международном рынках.

Глобализация мировой экономики развертывается в настоящее время по стандартам т. н. "атлантической цивилизации", в т. ч. стандартам ТНК США, ЕС, Японии. При этом передаваемые в развивающиеся страны технологии, производства, менеджмент, стандарты потребления встречают нередко непонимание и сопротивление со стороны их населения, обусловленные особенностями национальной культуры, традиций, опыта производства и потребления, религии. Вместе с тем, нефтедолларовые доходы некоторых стран ОПЕК позволяют формировать новый центр мирового экономического роста в группе стран, исповедующих ислам, что создает и условия для конфликта субцивилизаций.

В рейтинге Всемирного экономического форума в 2010 году среди 131 страны мира Россия

заняла лашь 58 место. В первую десятку вошли США, Швейцария, Дания, Швеция, Германия, Финляндия, Сингапур, Япония, Великобритания и Нидерланды. При этом страны постсоветского пространства заняли следующие места: Эстония – 27-е, Литва – 38-е, Латвия – 45-е, Казахстан – 61-е, Узбекистан – 62-е, Азербайджан – 66-е, Украина – 73-е, Грузия - 90-е, Армения – 93-е, Молдова – 97-е, Таджикистан – 117-е, Кыргызстан 119-е.

Индекс глобальной конкурентоспособности составляет 12 слагаемых: качество институтов, инфраструктура, макроэкономическая стабильность, здоровье и начальное образование, высшее образование и профессиональная подготовка, эффективность рынка товаров и услуг, эффективность рынка труда, развитость финансового рынка, технологический уровень, размер рынка, конкурентоспособность компаний, инновационный потенциал. Конкурентные преимущества России были определены ВЭФ в следующих сферах: макроэкономическая стабильность, высшее образование, гибкость рынка труда, размер рынка, инновационный потенциал, а основные проблемы отмечены в таких областях, как здоровье и начальное образование, инфраструктура, качество институтов и услуг, эффективность рынка товаров и услуг, конкурентоспособность компаний. При этом в индексе конкурентоспособности для бизнеса (конкурентоспособность компаний и качество бизнес-климата) Россия заняла 71-е место).

Однако вопреки пессимистическим прогнозам, положение России в современном мире определяется тем, что она - ядерная сверхдержава, располагающая современными индустриальными производствами, высокими технологиями и уникальными ресурсами сырья. Это позволяет ей входить в Совет безопасности ООН, G-8, влиять на глобальную политику. С другой стороны, качественные показатели развития экономики отводят ей определенное место среди развивающихся стран и рынков. В этой связи Россия как евразийская держава способна сыграть роль посредника, превращающего конфликт субцивилизаций в их диалог, основанный на экономическом сотрудничестве в целях социально - экономического подъема развивающихся стран и преодоления разрыва между субцивилизациями. Развивающиеся страны могут стать центральным звеном экспортных стратегий большинства российских отраслей (с традиционными индустриальными товарами и военными поставками).

В конечном счете, Россия в глобальной экономике может стать и самостоятельным центром экономического роста и мирового развития, и ключевым звеном в интеграционных объединениях в Евразии.

Вопросы для самоконтроля:

1. Как Вы охарактеризуете термин «коллективное лидерство»?
2. Каковы причины мирового кризиса 2007-2009 гг.?
3. Охарактеризуйте стратегию развития России до 2020 года, утвержденную Правительством.
4. Какие мероприятия необходимо осуществить в российской экономике в среднесрочной перспективе?
5. Назовите показатели конкурентоспособности российской экономики.

Список литературы:

Основная: 2,3.

Дополнительная: 2, 3, 7, 10.

Электронные ресурсы: 1,2.

ЛЕКЦИЯ 19. ЗАПАД И ВОСТОК В СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ

(форма – лекция традиционная)

19.1. Специфика социально-политических процессов на Западе и Востоке.

19.2. Внешнеполитические ориентиры США и Европы.

19.3. Общие контуры и приоритеты Восточного региона в мировой политике.

Вопросы практического занятия:

1. Основные действующие лица мировой политики и отношения между ними.
2. Формы сотрудничества субъектов мировой политики.
3. Специфика социально-политических процессов на Западе и Востоке.

19.1. Специфика социально-политических процессов на Западе и Востоке

На протяжении последних лет напряженность в международных политических отношениях заметно возросла. Назревает новый конфликт, аналогичный холодной войне между СССР и США, вызванный геополитическими, экономическими и идеологическими причинами.

После распада социалистического лагеря в пользу стран Запада произошло перераспределение экономических и человеческих ресурсов. В мировом масштабе наблюдался экономический рост и в большей степени в развитых западных странах.

Однако в начале XXI в. ситуация изменилась: наибольшие плоды глобализация начала приносить государствам молодого капитализма из Восточной, Юго-Восточной и Южной Азии (прежде всего Китай и Индия). Даже привычно застойная Латинская Америка обогнала Европу и США по темпам развития. Началось перераспределение мирового валового продукта от Европы к новой Азии, от стран старого капитализма — к государствам нового капитализма. Появилась конкурирующая с Западом социально-экономическая модель.

К тому же незападные страны приобрели статус ядерных держав (Пакистан, Индия), что позволяет им активно участвовать в глобальном политическом процессе. Приостановить процесс распространения ядерного оружия Запад попытался путем введения санкций против Ирана, а также угрозой военного вторжения.

Одновременно западные страны стали терять влияние в энергетической сфере. В настоящее время подавляющая часть мировых запасов ресурсов контролируются добывающими странами и их компаниями. Например, ситуация на нефтяных рынках зависит от стран, входящих в ОПЕК.

Вместе с потерей экономических позиций страны Запада начали терять и внешнеполитические позиции в отличие от стран Востока. Были совершены определенные политические ошибки: не совсем оправданное поспешное расширение Евросоюза, операции в Афганистане и Ираке.

США и ЕС для усиления своей внешнеполитической позиции стараются объединиться для «борьбы с общим врагом», которым может быть и «Аль-Каида», и ядерное оружие в Ираке, и авторитаризм новых капиталистических стран.

Ко всему прочему страны Запада стали терять роль интеллектуального и морального лидера. Однако, и новые страны пока не заполнили интеллектуальный вакуум.

В общем, на фоне постепенной потери Западом тотального контроля экономической и политической сфер деятельности и попыток восстановления утрачиваемых позиций страны Востока производят передел мира.

19.2. Внешнеполитические ориентиры США и Европы

Страны Запада имеют похожие внешнеполитическую стратегию, цели и задачи, направленные на сохранение своего доминирования на мировой арене. Предполагается, что совместные военные действия Запада в 1999 г. в Югославии, Ираке и Индонезии объясняются

именно стремлением сохранить свое лидирующее положение любыми способами. Указанные страны находятся в тех регионах (Восточная Европа, Ближний Восток, Юго-Восточная Азия), которые могли бы бросить вызов господству Запада. К тому же, они представляют собой цивилизации, противоположные западной. В первом случае – православную, в остальных – мусульманскую. По мнению исследователей, военные акции против Югославии и Индонезии в некотором роде были направлены против конфуцианской цивилизации (бомбардировка китайского посольства в Белграде, наличие большого массива этнических китайцев в Индонезии).

Именно в то время начался новый этап внешней политики Запада. Развитые страны в настоящее время используют все доступные средства и методы, включая силовые, для обеспечения своего экономического и политического превосходства.

После распада СССР и крушения социалистического лагеря конфигурация мировой системы резко изменилась. Соединенные Штаты Америки, стремясь к мировому гегемонизму, зачастую забывают об интересах своих западных союзников, провоцируя рост недовольства с их стороны. Многие крупнейшие страны Европы стали отходить от поддержки США во всех вопросах. Даже военные операции в Афганистане и Ираке вызвали большие нарекания у традиционных партнеров США.

Однако в целом, при определенном нарастании противоречий между США и Западной Европой, их заинтересованность в сохранении господствующего положения в системе международных экономических и политических отношений на сегодняшний день весьма значительна. Именно поэтому страны Запада продолжают искать «врагов» и конкурентов вне альянса, а не внутри него.

Единство внешнеполитического курса стран Запада и отсутствие серьезных внутренних конфликтов можно объяснить и другими причинами. Во-первых, крупнейшие страны ЕС заняты решением внутренних проблем, в том числе и связанных с преодолением последствий глобального финансового кризиса. Слабеющая Британия постепенно перестает быть субъектом мировой политики и попросту растворяется в тени США. Германия еще долгое время будет сосредоточена на собственных делах, так как полнокровная интеграция Восточной Германии оказалась весьма продолжительным и дорогостоящим процессом. У Франции выявилась очевидная недостаточность сил для проведения широкомасштабной политики за пределами Европы. Во-вторых, темпы экономического роста ЕС остаются более низкими, чем в США. К тому же, экономику Единой Европы «тянут вниз» проблемные зоны – Греция, Ирландия, Португалия и Испания. Сегодня первоочередной задачей властей ЕС является исправление сложившейся неблагоприятной экономической ситуации власти всеми возможными методами. В-третьих, определенную роль играет инерционность связей, сложившихся между США и Западной Европой за предшествующие полвека в экономической, политической и военных областях.

В отдельности стоит остановиться и на основных составляющих стратегического внешнеполитического курса США.

1. Сохранение курса на обеспечение гегемонии на мировой арене.
2. Продолжение активной борьбы с международным терроризмом, прежде всего в Афганистане.
3. Разрешение Иракского конфликта.
4. Поиск способов решения проблемы Ирана, сочетание жесткой дипломатии с давлением, при демонстрации возможных преимуществ сотрудничества. Сохранение возможности проведения военной операции.
5. Всесторонняя поддержка Израиля, изоляция Хамас и других террористических организаций.
6. Активное сотрудничество со странами умеренного ислама, которые могут определить вектор развития всего исламского мира.
7. Укрепление НАТО и отношений со странами ЕС, на структуры которого ляжет основная ответственность за ситуацию на Балканах.
8. Развитие отношений с традиционными союзниками – Японией, Австралией, Южной

Кореей.

9. Определение стратегии развития отношений с КНР, от которых зависит будущее мировой политики.

10. Ведение конструктивного диалога с Россией, прежде всего в военно-стратегической сфере.

11. Усиление активности американской дипломатии в Латинской Америке.

12. Сохранение второстепенного характера внешней политики по отношению к Африке.

19.3. Общие контуры и приоритеты Восточного региона в мировой политике

Термин «Большой Ближний Восток» прочно вошел в мировой политический лексикон. Действительно, именно на этом обширном пространстве от Северной Африки до Индии находятся наиболее опасные «горячие точки» мировой политики, откуда исходит опасность широкомасштабных международных конфликтов.

Ситуации, наиболее опасные с точки зрения международной безопасности:

а) израильско–палестинский конфликт;

б) война в Ираке;

в) кризис, возникший из-за ядерной программы Ирана;

г) война в Афганистане и Пакистане.

Израильско–палестинский конфликт.

Один из самых длительных конфликтов в мире – арабо-израильский. В 1947 г. была принята резолюция Генеральной Ассамблеи ООН о создании двух государств — еврейского и арабского. Однако этого так и не произошло.

Определенные ошибки были совершены с обеих сторон. Арабская сторона не приняла решение ООН и начала войну, которую проиграла. Затем отказалась от любых переговоров с только что образовавшимся Израилем.

Израиль, в свою очередь, принял решение о строительстве еврейских поселений на оккупированном Западном берегу. Поощрялась иммиграция евреев из СНГ и США именно на Западный берег. Это поставило барьер на пути создания палестинского государства. Еще одной ошибкой Израиля стоит считать создание на Западном берегу сложной системы пропускных пунктов, состоящей из почти 600 израильских блокпостов и барьеров и препятствующей свободному перемещению людей из одного населенного пункта в другой.

Еще одна грубая ошибка израильских властей связана с их поведением по отношению к сектору Газа после того, как там власть в 2006 г. захватил ХАМАС. Осуществленная блокада Газы ни к чему не привела. В свою очередь, и ХАМАС совершил тяжелейшую ошибку, спровоцировав своими ракетными обстрелами израильских городов ужасающий вооруженный удар со стороны Израиля.

Арабо-израильский конфликт будет продолжаться бесконечно, если не попытаться прийти к компромиссу и разделить Иерусалим. Эта задачу сложно разрешить, но вполне реально.

При этом большую часть еврейских поселений на Западном берегу реки Иордан можно было бы демонтировать, а те, которые примыкают к Иерусалиму и представляют собой уже большие еврейские города, включить в состав Израиля, отдав взамен палестинцам часть нынешней израильской территории. Таким образом, можно было бы установить границу между государствами.

Война в Ираке.

Иракская война (с 20 марта 2003 по 1 сентября 2010) – военный конфликт, начавшийся с вторжения сил США и их союзников в Ирак, с целью свержения режима Саддама Хусейна.

После вторжения американцев в Ирак сунниты начали партизанско-террористическую войну совместно с боевиками «Аль–Каиды», превратившими Ирак в свою главную базу. Однако они не ограничились войной против американцев и начали истреблять шиитов, продолжив застарелый конфликт. Суннитские и шиитские боевики по очереди осуществляли «зачистку» соответствующих кварталов Багдада. Тысячи людей гибли при выходе из мечети,

когда в толпу врезалась автомашина и водитель пускал в ход взрывное устройство. Стали обычными взрывы при входе в пункты вербовки добровольцев в армию и полицию; как правило, добровольцами были молодые шииты, и они погибали тысячами.

Суннитские боевики всеми силами стремились не допустить создания государства, в котором доминировали бы шииты. Они рассчитывали на то, что США выведут свои войска из Ирака, что позволит восстановить прежние порядки и обрести статус гегемона.

Однако со временем противоречия между боевиками «Аль-Каиды» и суннитами привели к тому, что суннитские боевики вступили в альянс с американцами. Каждому перешедшему на их сторону боевику американцы платили по 300 долларов в месяц. И «Аль-Каида» потерпела поражение, хотя еще и не полное.

Сыграл свою роль и другой фактор: политические классы как шиитов, так и суннитов, видимо, осознали, что взаимное истребление не даст победы ни одной из сторон, а лишь приведет к гибели государства. Доминирующим в правительстве и в парламенте шиитам пришлось пойти на «исторический компромисс». Они сделали существенные уступки суннитам, которые в ответ прекратили бойкот парламента и вернулись в него. Ослаблению напряженности способствовало также падение популярности радикальных религиозных партий.

По мнению исследователей, нельзя утверждать, что в Ираке произошел необратимый поворот к стабилизации и нормализации. Во-первых, вывод американских войск из городов привел, как и следовало ожидать, к резкому всплеску террористической активности экстремистов. Во-вторых, усиливаются противоречия внутри руководства шиитской общины. В-третьих, на передний план неуклонно выходит проблема взаимоотношений между арабами и курдами. Именно арабско-курдское противостояние может привести к возобновлению кровопролитной внутренней борьбы в Ираке.

Ядерная программа Ирана.

Ведущиеся в Иране работы по обогащению Урана все больше волнуют мировую общественность, поскольку Тегеран может начать производить ядерное оружие. Бурная реакция Запада на ядерную программу Ирана, связана, в первую очередь, с заявлениями президента Махмуда Ахмадинежада о намерениях стереть Израиль с карты мира. На самом деле, у Ирана нет такой задачи. Большинство же высказываний иранского лидера нацелены на привлечение больших масс арабского мира. Основная задача Ирана – стать лидером, авангардом арабского мира

Однако, создание ядерного оружия поможет Ирану сравняться с США, Россией, Китаем, Индией и получить весомый аргумент в сфере достижения собственных целей и задач.

В мае 2009 г. был опубликован совместный отчет американских и российских экспертов «Ядерный и ракетный потенциал Ирана». В нем указано, что для производства ядерного взрывного устройства Ирану при условии, что обогащение урана дойдет до военного уровня, достаточно будет от одного до трех лет. Еще пять лет могут понадобиться для создания атомной боеголовки, которую можно доставить к цели при помощи баллистических ракет.

В сентябре 2009 г. иранцы провели испытания новой ракеты «Саджилъ-2», которая поражает цели на расстоянии до 2 тыс. км и несет ядерную боеголовку. Тогда же иностранными разведками вблизи города Кум был обнаружен второй завод по обогащению урана. После этого лидеры крупнейших держав заговорили о введении действительно жестких санкций против Ирана. Это повлияло на позицию иранского руководства: во-первых, инспекторов МАГАТЭ пообещали допустить на новый завод и согласились на то, чтобы две трети запасов низкообогащенного урана передавались для дальнейшего обогащения в Россию и Францию.

Однако, даже если бы ядерная программа Ирана продолжилась в первоначальном виде, то в большей степени это повлияло бы на ситуацию в Израиле. Давление общественности на правительство в этой стране, а, следовательно, и на США, как главного союзника, привело бы к нанесению Израилем превентивного удара. Такие действия окончательно погубили бы репутацию США в исламском мире.

Война в Афганистане и Пакистане.

На сегодняшний день война в Афганистане и Пакистане является самой широкомасштабной на земле.

Отправной точкой конфликта считают афганскую революцию 1978 г. и советскую интервенцию 1979 г., целью которой было спасти левую квазимарксистскую власть в Кабуле, против которой все более активно выступали массы патриархального и набожного сельского населения страны, так и не принявшего революционных преобразований.

Можно сказать, что ввод советских войск в Афганистан стал ошибкой и только ухудшил ситуацию. Антиправительственные выступления перешли в разряд борьбы мусульман против вторжения «неверных». Энергичная поддержка повстанцев–моджахедов со стороны США и Пакистана воспрепятствовала победе советских войск и привела к крушению левого режима. После вывода советских войск из Афганистана началась война между различными группировками моджахедов, закончившаяся приходом к власти талибов.

Во время войны против советских войск в Афганистане появился Усама бен Ладен, ставший одним из главарей моджахедов и основателей «Аль-Каиды». Основной мишенью стали США, кульминацией борьбы стала террористическая атака 11 сентября 2001 г.

Развитием конфликта стала вооруженное вторжение в Афганистан американской армии, направленное против «Аль-Каиды», действовавшей под прикрытием режима Талибана. В ходе скоротечной войны талибы потерпели поражение и бежали в Пакистан.

В Пакистане талибы создали базу для борьбы с американскими военными и их союзниками в Афганистане. Коррупция и произвол региональных правителей делают правительство весьма непопулярным. К тому же рост наркотрафика, присутствие иностранных войск, нищета делает лозунги талибов популярными в среде местного населения. Постепенно талибы занимали новые районы. Стало ясно, что справиться с ними возможно лишь уничтожив базы в Пакистане.

США не могут допустить, чтобы талибы овладели Афганистаном, поскольку повтор вьетнамского сценария может стать ударом по авторитету мирового лидера.

Всего на операцию в Афганистане США потратили с 2001 г. 439 млрд. долларов; численность воинского контингента союзников составляет 71 000 человек; убито 1200 солдат союзнических войск и 22 000 афганских боевиков.

Лишь уничтожение базы Талибана на пакистанской территории позволит достичь мира в Афганистане, а разгром афганских талибов позволит нормализовать ситуацию в Пакистане.

Страны Запада преследуют свои цели и отстаивают интересы для усиления своего политического и экономического потенциала на мировой арене. Стратегия развития внешней политики США и Европы, в первую очередь, нацелена на сохранение своей доминирующей роли. Страны Востока, являясь частью внешнеполитической стратегии западных стран, пытаются диктовать свои условия. Ситуацию на мировой арене ухудшают постоянные военные конфликты и выступления экстремистов (Ирак, Афганистан и Пакистан, Израиль и Палестина) и возможные угрозы (Иран). Однако, достичь стабильности и равновесия на политической карте мира возможно лишь при согласовании интересов и активном сотрудничестве всех стран Запада и Востока.

Вопросы для самоконтроля:

1. Демократизация и крушение биполярного мира. Изменение системы международных отношений.
2. Конфликты в современном мире. Проблемы безопасности и контроля над вооружениями.
3. Эволюция концепции безопасности на Ближнем и Среднем Востоке.
4. Внешняя политика и дипломатия. Глобальное управление.
5. Новые тенденции в исследовании международных отношений.
6. ООН как основа архитектуры современной мировой политической системы.
7. Политико-правовое измерение мировой политики и международных отношений.
8. Экономическое измерение мировой политики.
9. Военные кампании, проведенные США и НАТО в последние 20 лет.
10. Консерватизм и ревизионизм в отношении современного миропорядка.

11. Глобальная и мировая безопасность.
12. Понятие океанического самоуправления.

Список литературы:

Основная: 2,3.

Дополнительная: 1, 3, 10.

Электронные ресурсы: 1,2.

ЛЕКЦИЯ 20. МЕЖДУНАРОДНАЯ ПОЛИТИКА В СФЕРЕ ИННОВАЦИЙ

(форма – лекция традиционная)

20.1. Экосистемный подход, соотношение экологических и политических границ между государствами

20.2. Информационно-коммуникационные технологии. Международное сотрудничество в сфере инноваций.

20.3. Понятие космической безопасности. Международное сотрудничество в освоении космоса. Военный фактор в космосе.

Вопросы практического занятия:

1. Понятие и виды инноваций.
2. Особенности проведения инновационной политики на современном этапе.
3. Международное сотрудничество в освоении космоса.

20.1. Экосистемный подход, соотношение экологических и политических границ между государствами

Изучение государственных границ имеет богатые традиции. История человечества – это история войн, а большинство войн имело целью пересмотр границ. «География служит прежде всего для того, чтобы воевать» («*La géographie, ça sert d'abord à faire la guerre*») – примерно так можно перевести название известной книги крупного французского политико-географа Ива Лакоста. Чтобы оправдать территориальные притязания и требования изменения границ, правительства и политические деятели нуждались в их обосновании. Кроме того, пересмотр границ всегда влек за собой потребность в прикладных исследованиях для их делимитации на карте и демаркации на местности, и здесь географы были практически незаменимы. Международные организации и правительства мировых держав и в наши дни приглашают крупных географов в качестве экспертов для делимитации границ.

Лимнология - наука о границах (от лат. *limes* – граница).

Экосистемный подход рассматривает широкий спектр экологических, природных и человеческих факторов, влияющих на социальные решения в области использования природных ресурсов. Он направлен на содействие устойчивому развитию в природной и социальной сфере. Одновременно данный подход представляет собой управление на основе лучшего понимания экологических взаимодействий и процессов, необходимых для восстановления и поддержания здоровых, продуктивных и биологически разнообразных экосистем, их целостности, структур, функций и ценностей, а также качества жизни населения посредством интегрированного управления природными ресурсами, экономическим развитием, согласованным с целями и потребностями общества.

Характерными чертами экосистемного подхода являются:
– конкретность пространственного охвата;
– комплексность и целостность;
– неременный учет всех компонентов экосистемы и всех видов деятельности (как физических, так и биологических), которые могут влиять на них;
– учет множества возникающих факторов и неопределенностей;

-необходимость уравнивать различные социальные цели.

Становление экосистемного подхода происходит параллельно на национальных, региональных и глобальном уровнях, причем экосистемы имеют свои границы, которые, как правило, не совпадают с границами политическими. На уровне государства различные компоненты экосистемы, деятельность по ее использованию, а также негативно влияющие на

нее факторы должны рассматриваться различными местными и национальными органами в отдельности и в разбивке по секторам.

Четкого общепринятого определения экосистемы не существует, но обычно считается, что это совокупность разных, обитающих вместе организмов, а также физических и химических компонентов среды, необходимых для их существования или являющихся продуктами их жизнедеятельности. Как правило, подразумевается, что в экосистему наряду с неживыми компонентами входят растения (продуценты), животные (консументы), бактерии и грибы (редуценты), т. е. набор организмов, способных в своей совокупности осуществлять полный круговорот углерода и других основных биогенных элементов (азота, фосфора и т. д.).

Проведение границ между экосистемами всегда есть до некоторой степени условность, уже хотя бы потому, что между экосистемами обязательно существует обмен веществом и энергией. Но даже если строго придерживаться такого, казалось бы, надежного критерия, как полнота биотического круговорота, то оказывается, что для разных химических элементов реальные размеры того физического пространства, в пределах которого замыкается их цикл, существенно различаются. Следовательно, по-разному будут определяться в этих случаях и границы экосистемы. Не менее важен и временной масштаб, в котором рассматривается та или иная экосистема.

20.2. Информационно-коммуникационные технологии. Международное сотрудничество в сфере инноваций.

Мировая экономика и МЭО в наше время проходят колоссальную трансформацию. Международная конкуренция, в которую вовлечены национальные компании и ТНК, перешла в плоскость противостояния на основе глубоких технических знаний, творческого подхода, идей и интеллекта. В производстве определяющим фактором успеха выступают инновации.

Инновация в понимании современности – это все новое и ранее не используемое в каком либо конкретном производстве (процессе), на каком либо конкретном предприятии, в какой либо стране. Инновация – это любое новшество, которое классифицируется по ряду признаков (например, по содержанию новшеством может выступать – товар, услуга, техническое новшество, экологическое, экономическое или информационное; по степени новизны инновации бывают – абсолютно новыми, т.е. нигде и никем ранее не используемые, относительно новыми – имеющими опыт использования, условные инновации – те которые являются новшеством для какой либо отрасли либо сферы в национальной экономике, также бывают частные инновации – являющиеся новшеством для конкретного предприятия и т.д.) Также еще насчитывается не менее шести признаков классификации инноваций.

Международная политика в сфере инноваций является некоей совокупностью средств и методов, которые благоприятствуют и обеспечивают разработку, создание и внедрение нововведений не только в развитых странах, но и в относительно развитых, а также международная инновационная политика, как прерогатива более развитых в промышленном аспекте государств, призвана стремиться обеспечить выравнивание технологических, технических и других уровней разных стран в связи с общей политикой глобализации.

Какие количественные и качественные показатели имеют первостепенное значение при развитии инновационной деятельности в стране? Например, что еще является не менее важным, как уровень развития НИОКР? Квалификация персонала и отраслевой состав экономики страны? Что еще будет являться определяющим и необходимым фактором развития политики нововведений? Назовите еще не менее 5 пунктов.

Подумайте, исследуя пройденный материал над вопросом – есть ли негативные стороны при частой смене техники и технологий, частых нововведениях? Как можно их избежать? Что еще

необходимо учитывать при разработке инновационной политики, как на уровне государства и отдельного предприятия, так и на международном уровне? (При частых нововведениях снижаются показатели эффективности всех подразделений на предприятии из-за сложности и нестабильности производства, постоянного переобучения персонала и т.д. Поэтому, например, инновациям в области технологических процессов и орудий труда должны сопутствовать новые формы организации и управления, пооперационный, попроцессорный и подетальный расчет экономической эффективности.)

Политика в сфере инноваций должна строиться на выявлении условий успеха на основании прошлого опыта и сложившихся мировых тенденций.

В этом вопросе необходимо также затронуть проблему анализа инновационных проектов: методы оценки и показатели эффективности.

Предметом международного технологического обмена являются практические знания человека: методы, навыки, опыт, применяемые в хозяйственной практике для достижения конкретной цели. Хозяйственные процессы – среда существования технологии.

Знания, навыки, опыт как таковые неотделимы от человека, а технологии – от хозяйственных процессов. Они не работают без оборудования, подготовки кадров, вне самой хозяйственной деятельности, в которую они тесно встроены. Но ими можно «поделиться», перенести на аналогичные процессы, устно, письменно или иным образом сформулировав и передав их суть другим хозяйствующим субъектам.

Международный обмен технологиями проявляется в распространении схожих хозяйственных процессов и решений в практической деятельности субъектов, находящихся в разных странах.

Какова основная цель такого обмена? Это, несомненно, сам продукт с заданными характеристиками – товар или услуга определенных свойств и требуемого качества, управленческое или маркетинговое решение, финансовая операция или продукт и др.

Носителями технологии (нововведений) в хозяйственной практике выступают патенты на изобретение и лицензии, техническая документация, специализированная литература, любая готовая продукция и полуфабрикаты, в которых она воплощена, даже специалисты-профессионалы, обладающие знаниями, опытом, навыками для решения определенных задач.

Передача технологий в международной сфере осуществляется несколькими способами: письменно, по электронным сетям, вербально, визуально, транспортными средствами (например, технические образцы, документы).

Подумайте и обозначьте основные проблемы в области международного обмена технологиями. (Например, в чем основная причина проблемы воровства идей?) Какие еще существуют проблемы в этой области? (проблема соблюдения технологии... - как решается она на уровне, например, развивающихся стран, которые часто покупают технологии у развитых?)

Подумайте, чем отличается обмен технологией и обмен информацией? Какая информация участвует в международном обмене? На какой основе может перемещаться технология и информация? (возмездная и безвозмездная – поясните более подробно, приведите примеры и в случае обмена технологиями и в случае обмена информацией)

Для международного обмена информацией существует много общего в части ценообразования с торговлей товарами: чем выше степень обработки информации, тем больше величина добавленной стоимости и при прочих равных условиях выше цена на продаваемый информационный продукт.

На данный момент существует множество проблем при обмене информацией. Во-первых, вся информация перемещающаяся между странами делится на 2 конкретных вида – информационные товары (периодические издания) и информационные услуги (например, издательские и рекламные услуги, создание и ведение баз данных и проч.). Во-вторых, большая сложность возникает при определении и классификации некоторых информационных продуктов, существующих в электронной форме – проблема классификации электронной продукции, беспрошленной электронной торговле и т.д.

Информационные рынки развитых стран более емкие. Развивающимся странам свойственно поставлять информационное «сырье» и «полуфабрикаты», например, отдельные модули компьютерных программ, научные и технические идеи.

Развивающиеся страны «проигрывают» развитым также по качеству обрабатываемой информации (достоверность, полнота, мобильность, степень усвоения – т.е. качественный переход информации в знания) и информационных продуктов, по степени использования их в хозяйственной жизни.

При оценке роли международного технологического обмена для отдельно взятой страны особое значение имеет технологический платежный баланс (ТПБ), учитывающий платежи и поступления от приобретения или продажи готовых технологий. Расходы на НИОКР не являются платой за конечный продукт и в ТПБ не учитываются. Передача технологий рассчитывается по 4 категориям:

1. Продажа технических знаний, содержащихся в патентах, ноу-хау, лицензиях.
2. Продажа, лицензирование, франчайзинг дизайна, торговой марки, образцов
3. Оказание услуг технического характера, включающих опытно-конструкторские разработки, а также техническую помощь
4. Отраслевые научно-исследовательские работы.

Формы международного обмена технологиями и информацией:

1. международная исследовательская кооперация в сфере науки и технологии
2. распространение изобретений, технических сведений, практических знаний в форме патентов, лицензий
3. международное техническое содействие (помощь)
4. технологическое сопровождение торговли товарами
5. инжиниринг, консалтинг и др. технические и информационные услуги
6. вывоз человеческого капитала
7. информационно-технологическое обеспечение международного производства ТНК, прямых иностранных инвестиций, участие в международных рейтингах
8. зарубежные стажировки специалистов, обучение, туризм и др.
9. формирование архивов, библиотек, баз данных иностранной информации и проч.

После предоставления материала лекции происходит обсуждение основных черт и отличий, особенностей форм международного обмена технологиями и информацией.

Современный международный обмен технологиями, информацией невозможен без решения соответствующих задач определенных направлений и, поэтому задачи международной политики в этой области можно условно разделить на 5 блоков (направлений).

1. Блок – правовой: юридическая защита всей совокупности прав и отношений ИС (интеллектуальной собственности) в зарубежной стране, в которую та перемещается

2. Блок – финансовый: эффективные схемы финансовых расчетов за приобретаемые иностранные технологии и информацию, кредитование и страхование международных инновационных проектов

3. Блок – институциональный: функционирование специализированных международных и национальных организаций в области ИС

4. Блок – инновационный: повышение содержательной ценности, качества перемещающихся за рубеж информации и технологий за счет разработки и передачи новых, усовершенствованных технологий и пользующихся высоким спросом информационных продуктов на соответствующих рынках других стран

5. Блок – операционный: четкость и полнота сопровождающей технической документации, условий контракта на передачу технологии или информации, своевременная адаптация производства импортера технологии к новым информационно-технологическим решениям, налаженные контакты и полное взаимопонимание участников информационно-технологического обмена.

Правовая система защиты объектов интеллектуального труда (инноваций) в зарубежных странах строится по национальному принципу и зависит от степени проработки этих вопросов в национальном законодательстве каждой из этих стран. Не существует универсальной системы международно-правовой защиты объектов ИТ, т.е. правообладателям объектов ИС в одной стране необходимо подтверждать это право в другой. Вместе с тем, страны стремятся к созданию такой системы, и ряд международных соглашений в области политики инноваций является начальным этапом на пути создания такой системы, хотя длится все это уже более столетия. К международным соглашениям в области ИС относятся: Конвенция по охране промышленной собственности (1883г., Париж), Договор о патентной кооперации (1970г., Вашингтон), Мадридское соглашение о международной регистрации знаков (1891г., Мадрид), Конвенция о выдаче европейских патентов (1973г., Мюнхен), Евразийская патентная конвенция для стран СНГ (1994 г., Москва) и многие другие.

Правовая система защиты в зависимости от вида ИС включает в себя многие составляющие, например:

1. Патентная защита объектов промышленной собственности
2. Охрана авторских прав
3. Охрана смежных прав
4. Охрана товарных знаков и знаков обслуживания
5. Правовая охрана топологий интегральных микросхем
6. Охрана иных объектов ИС
7. Лицензионная защита
8. Защита от недобросовестной конкуренции
9. Охрана информации об отечественной компании, физических лицах, коммерческих сделках, составляющих коммерческую или банковскую тайну.

Основные формы расчетов при платном получении объекта ИС – роялти, паушальный и комбинированный платежи.

Международные организации, в рамках которых страны осуществляют международное сотрудничество и проводят политику в сфере инноваций:

1. ВОИС – Всемирная организация интеллектуальной собственности (состав – 184 страны)
2. Региональные патентные организации (Европейское патентное ведомство (38 государств), Евразийская патентная организация)
3. Специальные государственные органы и общественные организации (например, В России – Федеральная служба по интеллектуальной собственности, патентам и товарным знакам - Роспатент)

Подумайте, исходя из представленного и обсуждаемого материала, каковы могут быть основные перспективы развития международной политики в сфере инноваций? Какие феномены и проблемы можно увидеть в современном мире в этой области? Особенно при взаимодействии развитых и развивающихся стран, при участии многих ТНК и ТНБ?

По причине особой важности этой сферы международной экономики и политики для завоевания конкурентных преимуществ, а также в связи с отставанием развития инфраструктуры традиционных экономик, тернистым процессом унификации международной охраны прав ИС, развитие мирового информационно-технологического рынка идет неровно,

сталкивается с многочисленными национальными преградами, вызывает ожесточенные споры в рамках международных экономических организаций. Эта тема является особенно актуальной в современном развитии МЭО.

20.3. Понятие космической безопасности. Международное сотрудничество в освоении космоса. Военный фактор в космосе.

Многие проблемы космических исследований носят глобальный характер и требуют комплексного изучения. К таким проблемам относится, например, изучение магнитного и гравитационного полей Земли, солнечно-земных связей, в частности влияния коротковолновых излучений Солнца на верхнюю атмосферу и ионосферу Земли, метеорологические исследования, изучение земных ресурсов и др.

Все эти задачи представляют не только научный интерес, но имеют и большое практическое значение.

В разработке таких проблем все большую роль начинает играть международное сотрудничество. Все новые и новые страны становятся космическими державами. Развитие современной науки неотделимо от прогресса в изучении космоса, познание еще не раскрытых тайн природы и строения вещества немислимо без использования методов и средств космических исследований. Космическая техника приходит на помощь в развитии связи, телевидения, изучении земных ресурсов. Ученые многих стран ведут теоретические и экспериментальные работы, в той или иной мере связанные с космическими исследованиями.

Наряду с экономически развитыми государствами уже некоторые развивающиеся страны разрабатывают программу космических исследований и начинают ее реализацию. Объединение усилий ученых разных стран, разных научных школ и направлений для решения многочисленных задач изучения космоса оказывается весьма плодотворным. Труднейшие проблемы постановки и осуществления космических экспериментов, поиски новых эффективных решений, создание технических средств и научных приборов для изучения космического пространства, процессов, происходящих на Солнце, и земной поверхности из космоса требуют широкого привлечения талантов, а таланты есть в любой стране.

Участие в космических исследованиях приносит пользу каждой стране, большой или малой, имеющей уже солидный опыт или только начинающей работы в этой области. Оно приводит к повышению уровня развития науки и техники, росту квалификации кадров, оказывает влияние на развитие смежных областей науки и техники. Большое значение приобретает сотрудничество в разработке проблем, имеющих прямую народнохозяйственную направленность – проблем космической связи, метеорологии, изучения земных ресурсов, навигации и др.

Успешно развивается сотрудничество по этим направлениям с социалистическими странами. Оно началось по существу сразу же после запуска первого искусственного спутника Земли в 1957 году, когда были организованы совместные наземные оптические наблюдения за спутниками и исследования верхней атмосферы, основанные на их результатах.

Международное сотрудничество в проведении космических исследований осуществляется в настоящее время по многим каналам. Имеются специально созданные для этой цели международные организации, заключены двусторонние и многосторонние соглашения, организуются международные конгрессы и конференции ученых. Между многими странами ведется взаимный обмен научно-технической информацией и результатами проведенных исследований по космическим вопросам.

Влияние норм международного космического права на сотрудничество государств в деле

исследования и использования космоса выражается в регулировании конкретных отношений между государствами, возникающих при осуществлении совместного исследования и использования космического пространства. Особая роль международного сотрудничества в данной области диктует необходимость выявления четкого юридического содержания его ключевых правовых принципов

Осуществление международного сотрудничества в разрешении различных международных проблем провозглашено в Уставе ООН в качестве одной из основных целей этой Организации (п. 3, ст. 1). Принцип сотрудничества государств вошел в число семи основных принципов международного права, единогласно подтвержденных всеми членами ООН в «Декларации о принципах международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом ООН» (резолюция ГА ООН № 2625 (XXV) от 24 октября 1970 г.).

Согласно этой Декларации сотрудничество государств друг с другом независимо от их политических, экономических и социальных систем является международно-правовой обязанностью. Что касается конкретных прав и обязанностей в области такого сотрудничества, то они могут вытекать только из договоров, специально заключенных с этой целью государствами и международными межправительственными организациями.

Исходя из своих потребностей, интересов и возможностей государства путем взаимного согласования и договоренностей, закрепляемых в международных договорах, определяют характер и степень своего участия в тех или иных международных проектах и программах освоения космоса.

В этих договорах принцип сотрудничества конкретизируется и наполняется реальным содержанием. Среди международных форм взаимодействия государств в освоении космоса выделяют сотрудничество в рамках Организации Объединенных Наций, международных межправительственных и неправительственных организаций, а также на основе двусторонних (многосторонних) соглашений.

Организация Объединенных Наций, выступая в качестве центра согласования действий государств в достижении общих целей, одной из которых является освоение космоса, выполняет возложенные на нее функции через свои главные и вспомогательные органы.

Главным органом является **Генеральная Ассамблея ООН**, которую считают центром международного сотрудничества государств в области разработки норм международного космического права.

Вспомогательные органы ООН:

- Комитет по использованию космического пространства в мирных целях в составе Юридического и Научно-технического подкомитетов, а также оперативно создаваемых для изучения той или иной проблемы рабочих групп (по навигационным спутникам, по спутникам непосредственного телевизионного вещания, по дистанционному зондированию Земли с помощью спутников и др.);

- специализированные учреждения ООН, способствующие координации деятельности государств в специальных областях, определяемых в Уставе ООН и их учредительных актах, которые представляют международный интерес и не затрагивают проблем общего политического и правового характера. Это прежде всего **Международный союз электросвязи (МСЭ)**;

- Всемирная метеорологическая организация (ВМО);
- Организация Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры (**ЮНЕСКО**);

- Продовольственная и сельскохозяйственная организация (**ФАО**);

- Всемирная организация здравоохранения (**ВОЗ**);

- Международная организация гражданской авиации (**ИКАО**);

- Международная морская организация (**ИМО**);
- Международная организация труда (**МОТ**);
- конференции ООН по исследованию и использованию космического пространства в мирных целях, деятельность которых заключается в анализе состояния, определении перспектив и путей совершенствования сотрудничества в освоении космоса и использования достижений космической науки и техники в интересах прогресса всего человечества с учетом особых нужд развивающихся стран.

Основной круг вопросов, которые в разное время рассматривались на конференциях, касался расширения сотрудничества в области связи и навигации, метеорологии и изучения природных ресурсов Земли с помощью спутников, космической биологии и медицины.

В настоящее время практическими вопросами международного сотрудничества в освоении космоса в рамках своей компетенции занимаются ряд международных межправительственных организаций: **Европейское космическое агентство (ЕКА)**, деятельность которого направлена на обеспечение и развитие сотрудничества европейских государств в освоении космоса и практическое применение достижений космонавтики в мирных целях.

Перед ЕКА стоит задача интернационализации космических программ государств-членов и координации их национальной космической политики. Конкретные методы и формы выработки единой общей космической программы и политики ограничивают права государств-членов, в частности, в области сотрудничества с другими странами; организации приданы функции наднационального характера;

Международная организация морской спутниковой связи (ИНМАРСАТ), которая по мере интенсификации деятельности по изучению Мирового океана, развития судоходства и рыболовства занимается вопросами международного сотрудничества в обеспечении морских спутниковых коммуникаций;

Международная организация связи через искусственные спутники Земли (ИНТЕЛСАТ), главной целью которой является осуществление на коммерческой основе проектирования, сооружения, эксплуатации и технического обслуживания глобальной космической системы связи, используемой в международных целях и доступной для всех государств без какой-либо дискриминации;

Арабская организация спутниковой связи (АРАБСАТ), призванная обеспечить создание, эксплуатацию и обслуживание системы космической связи для всех членов Лиги арабских государств, оказание технической и финансовой помощи арабским странам в создании наземных станций космической связи, содействие проведению исследований в области космической науки и техники и т. д.

Многостороннее сотрудничество в рамках неправительственных организаций охватывает самые различные сферы космической деятельности, о чем свидетельствует, в частности, наличие таких международных неправительственных космических организаций, как **Комитет по космическим исследованиям (КОСПАР)**, **Международная астронавтическая федерация (МАФ)** и созданные в ее рамках **Международная астронавтическая академия (МАА)** и **Международный институт космического права (МИКП)**.

Эти организации не являются формой межгосударственного сотрудничества, поскольку их создателями и членами являются не государства, а научные общества, учреждения и отдельные ученые.

Хотя в рамках международных неправительственных организаций не проводится никаких космических исследований и экспериментов, их деятельность способствует широкому обмену информацией, обсуждению различных научных проблем и укреплению международного сотрудничества.

КОСПАР явился первой организацией неправительственного характера, специально созданной с началом практического освоения космоса в целях поощрения и развития международного сотрудничества в исследовании и использовании космического пространства.

Основная задача этой международной организации — «предоставление ученым всего мира возможности широкого использования спутников и космических зондов для научных исследований на основе взаимности». КОСПАР поддерживает широкие плодотворные контакты с международными организациями, деятельность которых связана с осуществлением международного сотрудничества в исследовании и использовании космического пространства.

С 1961 г. КОСПАР имеет консультативный статус при Комитете ООН по космосу. Деятельность Международной астронавтической федерации направлена на то, чтобы способствовать развитию астронавтики в мирных целях, содействовать распространению информации о космических исследованиях, сотрудничать с национальными и международными организациями по техническим и социально-правовым вопросам освоения космоса, поощрять общественный интерес к этим проблемам, проводить международные астронавтические конгрессы, симпозиумы, коллоквиумы и т. д.

Если Международная астронавтическая академия способствует проведению международных научных обсуждений проблем развития мировой астронавтики, публикации периодических и научных изданий, присуждает премии и медали, то Международный институт космического права ставит своей основной задачей проведение исследований по правовым и социологическим аспектам космической деятельности, организацию ежегодных, проводимых одновременно с конгрессом МАФ коллоквиумов по космическому праву и его преподавание.

Юридической основой сотрудничества в области освоения и использования космического пространства между странами — членами СНГ являются следующие документы: **«Соглашение о совместной деятельности по исследованию и использованию космического пространства»**, подписанное Азербайджаном, Арменией, Беларусью, Казахстаном, Киргизстаном, Российской Федерацией, Таджикистаном, Туркменистаном, Узбекистаном и с некоторыми поправками Украиной.

Этот документ определил необходимость проведения космической деятельности на основе межгосударственных программ, создания межгосударственного Совета по космосу и долевого финансирования военно-космической деятельности;

«Соглашение о порядке содержания и использования объектов космической инфраструктуры в интересах выполнения космических программ», подписанное Азербайджаном, Арменией, Беларусью, Казахстаном, Киргизстаном, Российской Федерацией, Таджикистаном, Туркменистаном, Узбекистаном и Украиной 15 мая 1992 г. в Ташкенте;

«Соглашение о средствах систем предупреждения и контроля космического пространства», подписанное 6 июля 1992 г. в Москве, которое позволило сохранить одну из систем международной значимости, реально обеспечивающую решение задач космической экологии в части оценки состояния техногенной обстановки.

Были подписаны и менее масштабные документы: двусторонние соглашения России (в лице ее Министерства обороны) с Казахстаном, Украиной и Узбекистаном, регламентирующие вопросы использования объектов космической инфраструктуры: **«Соглашение о порядке использования испытательных полигонов»** от 22 января 1993 г., где Россия и Республика Казахстан определили правовой режим эксплуатации ракетно-космических полигонов, находящихся на территории последней, право пользования и владения движимым и недвижимым имуществом таких полигонов, порядок финансирования их содержания и развития;

«Соглашение об основных принципах и условиях использования космодрома Байконур» от 28 марта 1994 г., где определен статус объектов космодрома, порядок их отчуждения в пользу России в виде аренды сроком на 20 лет с последующим автоматическим продлением срока действия соглашения еще на 10 лет (если не поступит письменного заявления одной из сторон о денонсировании).

Многообразие форм политических, экономических и военных отношений России

со странами СНГ на фоне нынешней неопределенности их дальнейшего развития не позволяет пока достаточно адекватно сформулировать наиболее реальный (с точки зрения сегодняшней практической пригодности) вариант сотрудничества в космической области.

Однако предпочтение с точки зрения наличия заинтересованных партнеров (в первую очередь, наиболее развитых государств СНГ, таких как Беларусь, Казахстан и Украина) с большой степенью вероятности может быть отдано варианту сотрудничества России со странами СНГ в рамках двусторонних соглашений, направленных на предоставление этим государствам космических услуг.

Такое сотрудничество России может регламентироваться по отдельным направлениям космической деятельности, а именно:

1. эксплуатации объектов космической инфраструктуры (полигонов, пунктов управления, центров и пр.);
2. развитию аэрокосмических отраслей промышленности, разработке и производству РКТ;
3. предоставлению космических услуг (в области связи, навигационного, гидрометеорологического и топогеодезического обеспечения, дистанционного зондирования Земли);
4. комплектованию военно-космических частей, а также требуемых невоенных формирований необходимыми кадрами;
5. обеспечению космической деятельности (материально-техническому, финансовому и т. п.);
6. осуществлению взаимных расчетов между государствами при осуществлении космической (военно-космической) деятельности.

Принципами многостороннего соглашения, регламентирующего вопросы многостороннего сотрудничества России со странами СНГ в ходе осуществления космической деятельности, могут стать:

- общность интересов сторон и их равноправие (в рамках вклада в осуществление деятельности) в плане участия в такой деятельности и использования ее результатов;
- существование единой программы, координирующей интересы и усилия государств, входящих в СНГ, в плане осуществления космической деятельности. При этом такая программа должна быть отделена от национальных программ государств - участников соглашения в первую очередь в финансовом отношении.

Таким образом: Существующий международно-правовой режим космической деятельности, сформировавшийся до начала 1980-х гг., в целом обеспечивает необходимую основу для эффективного осуществления деятельности по исследованию и использованию космоса. Ключевая роль в вопросах международно-правового регулирования космической деятельности принадлежит Организации Объединенных Наций. Общеизвестным координирующим международным центром по его развитию считается Генеральная Ассамблея ООН.

Свидетельство тому - целый ряд принципов и деклараций, договоров и соглашений, подготовленных и принятых по инициативе этого органа. Активное участие в развитии международного космического права принимают международные правительственные и неправительственные организации. Различные по значимости и масштабам нормы международного космического права «разбросаны» по целому ряду многосторонних и двусторонних договоров и соглашений.

Основу международно-правового режима составляет **«Договор о принципах деятельности государств по исследованию и использованию космического пространства, включая Луну и другие небесные тела» (1967 г.)**, содержащий основополагающие принципы космической

деятельности любой направленности. Проблема определения юридических границ космического пространства — одна из важнейших, но до сих пор не решенных международно-правовых проблем.

С одной стороны, необходимо обеспечить действие принципа уважения полного и исключительного суверенитета государств на их воздушное пространство, а с другой — свободу мирного исследования и использования космического пространства.

Основы международно-правового режима в вопросах создания и использования космических коммуникационных систем определяются сегодня деятельностью Международного союза электросвязи и его многочисленных органов и организаций.

МСЭ и его организации проводят самостоятельные исследования в области электро- и радиосвязи, принимают различные нормы, резолюции и рекомендации, получающие нормативно-правовой статус.

Вопрос о праве государств осуществлять и подвергаться воздействию этой деятельности до сих пор далек от своего коллегиального решения, в том числе из-за того, что непосредственное телевизионное вещание является уникальным средством ведения информационной борьбы, которая рассматривается в качестве одной из ключевых позиций во взглядах на «новую революцию в военном деле».

Существующий сегодня международно-правовой режим, регламентирующий решение в космосе военных вопросов, не успевает за экспансивным развитием ракетно-космической техники и технологий. Принимаемые политические меры также до конца не способны обеспечить эффективный контроль за эволюцией космических вооружений, надежно заключая их в «прокрустово ложе» международных договоров и соглашений. Проблемы, возникающие в ходе дальнейшего развития военно-космической деятельности стабилизирующего характера - использование систем связи и управления в глобальном масштабе, разведки в космосе и из космоса, предупреждения о потенциально опасных (кризисных) ситуациях на Земле и в околоземном пространстве,- будут носить преимущественно политический и экономический, а не правовой характер.

Таким образом, в обозримом будущем вряд ли стоит ожидать ее международно-правового регулирования. Реальные перспективы международно-правового регулирования космической деятельности в ее военном аспекте могут быть связаны с приложением дипломатических усилий в таких направлениях правотворчества, как достижение договоренности о выработке критериальных основ деятельности по предотвращению и парированию преднамеренных и естественных стратегических угроз в космосе и из космоса, заключение международных соглашений о порядке применения силы в космическом пространстве и об условиях совместного (международного) контроля из космоса за процессами разоружения и нераспространения.

Мировое сообщество пока ограничивается лишь тщательным изучением проблемы, а также принятием различного рода принципов и деклараций, направленных на предотвращение загрязнения космоса и Земли. Современное международное космическое право не вводит каких-либо ограничений на порядок распространения первичных и обработанных данных и проанализированной информации, полученной в результате дистанционного зондирования Земли из космоса, в зависимости от суверенных интересов зондируемых государств, разрешая свободу их распространения с ограничениями, определяемыми моральными нормами международного сообщества. Несмотря на прикладную значимость данного вида космической деятельности, определяемой во многом еще и политической конъюнктурой отдельных государств и их коалиций, государства мира весьма далеки от ее правового регулирования.

Вопросы для самоконтроля:

1. Международная деятельность России в информационно-коммуникационной сфере.

2. Проблемы взаимодействия власти и бизнеса в инновационной сфере.
3. Информационное оружие и международная безопасность.

Список литературы:

Основная: 2,3.

Дополнительная: 3, 7, 8, 9.

Электронные ресурсы: 1,2.

ЛЕКЦИЯ 21
ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ И
МИРОХОЗЯЙСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ
(форма – лекция-визуализация)

21.1. Сущность процесса глобализации.

21.2. Предпосылки и последствия глобализации мирохозяйственных связей.

21.3. Особенности процесса глобализации на современном этапе.

Вопросы практического занятия:

1. Уровни и формы глобализации.

2. Явления и процессы, сопутствующие глобализации.

21.1. Сущность процесса глобализации

Глобализация является новой существенной чертой системы международных отношений. Взаимосвязь отдельных явлений усиливается и требует оценки всех последствий, как текущих, так и перспективных.

Можно считать, что глобализация была вызвана интернационализацией хозяйственной жизни и приобрела новые черты в связи с интеграцией. Но современному этапу развития мирового сообщества присущи новые, принципиально качественные, признаки процесса глобализации, дающие основания для выделения ее как закономерного, но особого звена в развитии цивилизации. В таком широком смысле глобализация подразумевает существенное увеличение непосредственного пространства, поля возникновения и воздействия последствий отдельных явлений в различных областях жизнедеятельности. Таким пространством становится все мировое сообщество, вся система международных отношений.

На ускорение процесса глобализации в мировых масштабах радикальное воздействие оказывает развитие всеохватывающей системы связи и информации, формирование качественно новых условий международного общения.

Правомерно и понимание трактовки глобализации в узком смысле. Она рассматривает взаимовлияния и обратные эффекты в пределах определенной сферы, в данном случае экономики, и охватывает все ее области и секторы. В данном случае речь идет о постепенном втягивании в данную сферу всех видов международных отношений: внешней торговли, движения капиталов, перемещения трудовых ресурсов и других факторов производства, научного, технико-технологического и информационного сотрудничества между странами.

Когда глобализация затрагивает отдельные предприятия, то говорят о ее *микроуровне*, когда вовлеченными оказываются товарные, финансовые и валютные рынки и рынки труда – это *мезоуровень*. Включение региональной и национальной экономики в глобализационные процессы подразумевает наличие *макроуровня*.

21.2. Предпосылки и последствия глобализации мирохозяйственных связей

Глобализация международных отношений проявляется в постепенном втягивании в этот процесс отдельных ее видов: внешней, международной, мировой торговли; международного перемещения факторов производства; международных финансово-кредитных операций; операций с валютой.

Можно выделить несколько **факторов**, обуславливающих глобализацию:

- производственно-технический – резкое возрастание масштабов производства, международные формы его осуществления (ТНК), что обеспечивает быстрое распространение товаров, услуг и идей в наиболее благоприятных условиях;

- *экономический* – рост международной концентрации и централизации капитала и формирование единого рыночного пространства;

-информационный – радикальное изменение средств делового общения, обмен информацией для решения производственных, научных и коммерческих задач на международном уровне;

-организационно-управленческий – распространение новейших информационных технологий и способов делового общения;

-научно-технологический – определяет выгоды от использования передового опыта для экономии затрат при ускоренном внедрении новых решений;

-социологический – проявляется в ослаблении роли привычек и традиций, социальных связей и обычаев, преодолении национальной ограниченности;

-политический – выражается в облегчении свободы перемещения граждан, товаров, услуг, капиталов;

-экологический – предусматривает объединение усилий всего мирового сообщества.

Глобализация предполагает усиление многофакторных экономических, социальных и других явлений, усложняет их прогнозирование, оценку и преодоление возможных негативных последствий. Вместе с тем, глобализация объективно взаимодействует с количественным и качественным углублением взаимосвязи национальных экономик.

21.3. Особенности процесса глобализации на современном этапе

Развитие процесса глобализации в 90-х годах XX века породило множество сопутствующих явлений и процессов.

1) Обострение противоречий между тенденциями усиления глобальной взаимозависимости и нарастания дисбалансов в мировом развитии.

С одной стороны, глобализация проявлялась как усиление взаимозависимости всех объектов и сфер мирового социально-экономического развития.

С другой стороны, все больше разрушались связи единого и целостного мира и возникали конфликты в разных сферах человеческих отношений. Это проявлялось в учащении экологических и техногенных катастроф, локальных военных конфликтов, росте терроризма, падении культурных стандартов.

2) Все более явное обнаружение не только различной интенсивности, но и разнонаправленности экономического развития разных стран.

С одной стороны, глобализация ознаменовала рост уровня жизни и благосостояния населения, а с другой – обозначилось явное понимание благосостояния разными участниками глобальных процессов. Страновые различия отразились на стандартах экономического развития стран.

3) Проблема унификации мировых правил ведения хозяйства. Неудачи в деятельности международных организаций.

С одной стороны, закономерными были попытки мирового сообщества привести в действие общие для всех стран правила поведения в мировом сообществе. В конечном итоге это воплотилось в деятельности международных экономических организаций.

С другой стороны, сложившиеся в странах традиционные способы ведения хозяйства приходили в противоречие с универсальной системой регулирования экономических процессов.

4) Концентрация ключевых страновых ресурсов.

С одной стороны, возможности перемещения факторов производства из страны в страну в поисках наиболее эффективного применения увеличились именно благодаря глобализации.

С другой стороны, перемещение природного сырья, рабочей силы, капитала носило не вполне рыночный характер: сырье вывозилось по демпинговым ценам, национальный капитал уходил в схемы, не контролируемые правительствами, а рабочая сила искала за границей компенсации заработков, потерянных внутри страны. В итоге доход на капитал получали не те страны, которые формально им владеют.

5) Проблема двойных стандартов в экономической политике развитых стран. Различия в уровне развития накладываются на проблему глобальной политики развитых стран.

6) Формирование однополярного мира в экономике и нового мирового порядка.

С одной стороны, на мировой арене после окончания холодной войны стали утверждаться

многие новые государства бывшего СССР и Югославии.

С другой стороны, явно обозначился единственный центр глобализации - США и их европейские союзники, утверждающие свою власть в мировой политике и экономике.

Однополярный мир – мир, в котором существуют страны-лидеры (обладающие монопольной властью на мировых рынках), а двустороннее сотрудничество стран подвергается влиянию со стороны третьих стран.

Таким образом, глобализация привела к формированию **нового мирового порядка**, при котором международные организации уже не столько действуют на основе норм международного права, сколько оформляют своими решениями силовую политику стран-лидеров.

Вопросы для самоконтроля:

1. Что такое однополярный мир?
2. Какие процессы породил процесс глобализации в конце 20 века?
3. Каковы факторы обусловили глобализацию?

Основная литература:

1,2.

Дополнительная литература:

2,6,7.

Электронные ресурсы:

1,2.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

а) основная литература (библиотека СГАУ)

1. **Суэтин, А.А.** Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика [Текст]: учебник /А.А. Суэтин.- М.: КНОРУС, 2013.- 316 с.-ISBN 978-5-3740-0255-3.
2. **Хасбулатов, Р.И.** Мировая экономика [Текст]: учебник для бакалавров; рек. УМО/ Р.И. Хасбулатов.- М.: ЮРАЙТ, 2013.- 884с.-ISBN 978-5-9055-5430-8.
3. **Шимко, П.Д.** Международная экономика [Текст]: учеб. пособие / П.Д. Шимко. – М.: Издательство Юрайт, 2010.- 752с.-ISBN 978-5-222-15389-5.

б) дополнительная литература

1. **Борхунов, Н.** ВТО: пошлины и цены внутреннего рынка России на сельскохозяйственную продукцию / Н. Борхунов, О. Родионова // АПК: экономика, управление.- 2012.- №8.- С.18-27.
2. **Винокуров, Е.** / Две евразийские интеграции (ТС и ЕЭП) / Е. Винокуров, А. Либман // Вопросы экономики.-2013.- №2.- С.47-59.
3. **Дорох, Е.Г.** Современные тенденции функционирования международных финансовых центров / Е.Г. Дорох, К.Т. Болохомская // Финансы и кредит.- 2013.- №12.- С.60-68.
4. **Завалишин, А.** О неожиданных векторах развития Таможенного Союза / А. Завалишин // Международная экономика.- 2013.- №2.- С.36-37.
5. Инновационные направления современных международных отношений [Текст]: уч. пособие.- М.: Аспект Пресс, 2010.- 295с.
6. **Липатов, В.А.** Международная экономическая интеграция [электронный ресурс]: уч. пособие / В.А. Липатов.- М.: Евразийский открытый институт, 2011.- 150с.
7. **Макаровский, М.** Факторы замедления темпов валютной интеграции и направления их преодоления / М. Макаровский // Международная экономика.- 2012.- №1.- С. 27-34.
8. Мировая экономика и международный бизнес: практикум [Текст]/ под ред. В.В. Полякова, Р.К. Щенина, М.: КНОРУС, 2010. – 400с.
9. Мировая экономика и международный бизнес: экспресс-курс [Текст] / под ред. В.В. Полякова, Р.К. Щенина, М.: КНОРУС, 2010. – 288с.
10. **Саламатов, В.** Пути интеграции / В. Саламатов // Международная экономика.- 2013.- №3.- С.23-27.
11. **Спартак, А.** Перспективы евразийской экономической интеграции / А. Спартак // Международная экономика.- 2013.- №3.- С.9-22.
12. Экономическое развитие стран с постпереходной экономикой на современном этапе // Экономический анализ: теория и практика.- 2010.- №14.- С.54-63.

в) базы данных, информационно-справочные и поисковые системы, Агропоиск, полнотекстовая база данных иностранных журналов Doal, поисковые системы Rambler, Yandex:

1. **Исакова, Н.Ю.** Глобализация экономики как движущий процесс интеграции капитала мировых финансовых рынков. [Электронный ресурс]. URL: <http://rus-finans.com/mirovoi-rinok-i-ego-territorialnie-masshtabi/harakternie-cherti-mirovogo-rinka.php>
2. **Липатов, В.А.** Международная экономическая интеграция [Электронный ресурс]: учебное пособие/ В.А. Липатов— М.: Евразийский открытый институт, 2011.— 150 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10717>.— ЭБС «IPRbooks» ISBN:978-5-374-00255-3.
3. **Регент, Т.М.** Международная экономическая интеграция [Электронный ресурс]: учебник/ Т.М. Регент— Электрон. текстовые данные.— М.: Российский новый университет, 2010.— 256 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/21290>.— ЭБС «IPRbooks» ISBN:978-5-89789-049-1.
4. **Симонова, М.Д.** Тенденции глобализации торговли развитых стран. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.trader-lib.ru/books/473/14.html>

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	3
Лекция 1. Тенденции и проблемы развития мировой экономики	4
1.1. Общая характеристика и этапы формирования мировой экономики	4
1.2. Факторы, влияющие на динамику мирового хозяйства	5
1.3. Современные тенденции развития мировой экономики	6
Вопросы входного контроля	8
Вопросы для самоконтроля	8
Список литературы	8
Лекция 2. Международная экономическая интеграция	9
2.1. Сущность, объективные основы и факторы экономической интеграции	9
2.2. Этапы развития интеграционных процессов	11
Вопросы для самоконтроля	11
Список литературы	11
Лекция 3. Основные региональные интеграционные структуры	13
3.1. Интеграционные группировки развитых стран	13
3.2. Объединения развивающихся государств	14
Вопросы для самоконтроля	14
Список литературы	14
Лекция 4. Современное значение и роль интеграции в мировой экономике	15
4.1. Формы международной экономической интеграции	15
4.2. Взаимозависимость и экономическая безопасность государств	16
Вопросы для самоконтроля	17
Список литературы	17
Лекция 5. Сущность и виды транснациональных корпораций (ТНК)	18
5.1. Понятие ТНК	18
5.2. Исторические поколения ТНК	18
5.3. Современные примеры ТНК	18
Вопросы для самоконтроля	19
Список литературы	19
Лекция 6. Отраслевая структура мирового хозяйства	20
6.1. Основные сдвиги в структуре современной мировой экономики	20
6.2. Сферы и этапы развития мирового хозяйства	20
6.3. Тенденции развития мировой промышленности и ТЭК	21
6.4. Транспорт и сфера услуг	21
Вопросы для самоконтроля	22
Список литературы	22
Лекция 7. Типология стран мира – основных субъектов мировой экономики	23
7.1. Основные признаки развитых стран	23
7.2. Классификация развивающихся государств	23
7.3. Перспективы взаимодействия стран с переходной экономикой	24
Вопросы для самоконтроля	24
Список литературы	24
Лекция 8. Развитые страны в мировой экономике	25
8.1. Социально-экономические модели развитых стран	25
8.2. Основные направления и характерные черты экономического развития развитых стран	25
Вопросы для самоконтроля	25
Список литературы	25
Лекция 9. Развивающиеся страны в мировой экономике	26
9.1. Основные признаки развивающихся стран	26
9.2. Развивающиеся страны в мировом хозяйстве	26

Вопросы для самоконтроля	26
Список литературы	26
Лекция 10. Сущность международной торговли и ее особенности на современном этапе	27
10.1.Мировой рынок и его характерные черты	27
10.2.Динамика и структура мировой торговли	28
Вопросы для самоконтроля	30
Список литературы	30
Лекция 11. Современные аспекты включения России в мировую торговлю	31
11.1. Особенности внешней торговли России.	31
11.2.Преимущества и недостатки вступления России в ВТО	32
Вопросы для самоконтроля	35
Список литературы	35
Лекция 12. Сущность и причины международной миграции рабочей силы	36
12.1. Причины и факторы миграции рабочей силы.	36
12.2.Основные центры мировой миграции рабочей силы	37
12.3.Россия и международный рынок труда	39
Вопросы для самоконтроля	40
Список литературы	41
Лекция 13. Особенности международной миграции капиталов	42
13.1.Движение капиталов и его современные особенности	42
13.2.Виды и формы мировой миграции капитала	43
13.3.Россия на рынке капитала	45
Вопросы для самоконтроля	45
Список литературы	45
Лекция 14. Сущность и структура мировой валютной системы (МВС)	46
14.1.Этапы развития МВС	46
14.2.Международные резервные валютные единицы Ямайской и Европейской валютных систем	46
14.3. Элементы валютной системы	46
Вопросы для самоконтроля	47
Список литературы	47
Лекция 15. Международное научно-техническое сотрудничество и его формы	48
15.1. Понятие и формы международного научно-технического сотрудничества	48
15.2.Виды выплаты по лицензионным соглашениям	48
15.3.Общая характеристика инжиниринга	49
Вопросы для самоконтроля	49
Список литературы	49
Лекция 16. Глобальные проблемы развития мирового хозяйства	50
16.1. Сущность и виды глобальных проблем	50
16.2. Характеристика демографической и продовольственной проблем	50
16.3. Экологическая проблема	51
Вопросы для самоконтроля	51
Список литературы	51
Лекция 17. Современная система международных отношений	52
17.1. Глобализация и государственный суверенитет	52
17.2. Основные действующие лица мировой политики и отношения между ними	53
17.3. Формы сотрудничества субъектов мировой политики	54
17.4. Противоречия современного миропорядка	55
Вопросы для самоконтроля	56
Список литературы	56
Лекция 18. Последствия мирового финансового кризиса 2008 года	57
18.1. Мировое лидерство: основные проблемы	57

18.2. Предпосылки и причины кризиса 2000-х годов	61
18.3. Стратегия развития России до 2020 года	63
18.4. Экономическое положение России и показатели ее конкурентоспособности	64
Вопросы для самоконтроля	69
Список литературы	69
Лекция 19. Запад и Восток в современной мировой политической системе	70
19.1. Специфика социально-политических процессов на Западе и Востоке	70
19.2. Внешнеполитические ориентиры США и Европы	71
19.3. Общие контуры и приоритеты Восточного региона в мировой политике	72
Вопросы для самоконтроля	73
Список литературы	73
Лекция 20. Международная политика в сфере инноваций	74
20.1. Экосистемный подход, соотношение экологических и политических границ между государствами	74
20.2. Информационно-коммуникационные технологии. Международное сотрудничество в сфере инноваций	75
20.3. Понятие космической безопасности. Международное сотрудничество в освоении космоса. Военный фактор в космосе	75
Вопросы для самоконтроля	77
Список литературы	77
Лекция 21. Глобализация международных отношений и мирохозяйственных связей	78
21.1. Сущность процесса глобализации	78
21.2. Предпосылки и последствия глобализации мирохозяйственных связей	84
21.3. Особенности процесса глобализации на современном этапе	86
Вопросы для самоконтроля	90
Список литературы	90
Библиографический список	91

