

**Министерство сельского хозяйства Российской Федерации**

**Федеральное государственное бюджетное образовательное  
учреждение высшего образования  
«Саратовский государственный аграрный университет  
имени Н.И. Вавилова»**

# **МИРОВАЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ СИСТЕМА**

**Краткий курс лекций**

**для магистров II курса**

**Направление подготовки  
38.04.01 Экономика**

**Профиль подготовки:  
Аграрная экономика**

**Саратов 2016**

УДК 339  
ББК 65.5  
К 14

***Рецензент:***

Кандидат экономических наук, доцент кафедры  
«Маркетинг и внешнеэкономическая деятельность» ФГБОУ ВО «Саратовский ГАУ»  
Пшенцова А.И.

К 14 Мировая продовольственная система: краткий курс лекций для магистров направления подготовки 38.04.01 «Экономика» / Сост.: Л.В. Казакова // ФГБОУ ВО «Саратовский ГАУ». - Саратов, 2016.

Краткий курс лекций по дисциплине «Мировая продовольственная система» составлен в соответствии с рабочей программой дисциплины и предназначен для магистров направления подготовки 38.04.01 «Экономика». В курсе лекций содержится теоретический материал по основным вопросам, касающимся формирования глобальной агропродовольственной системы, динамики мирового сельскохозяйственного производства и роли в ее функционировании отдельных регионов, деятельности международных организаций и содержания основных международных соглашений в области внешней торговли продовольствием.

Краткий курс рассматривает роль России в формировании глобальной продовольственной системы и решении глобальной продовольственной проблемы и направлен на формирование у магистрантов навыков проведения анализа и оценки интеграционных процессов, происходящих в аграрном секторе мирового хозяйства, с учетом динамики конъюнктуры мирового продовольственного рынка.

УДК 339  
ББК 65.5

© Казакова Л.В., 2016  
© ФГБОУ ВО «Саратовский ГАУ», 2016

## ВВЕДЕНИЕ

Краткий курс лекций «Мировая продовольственная система» предназначен для магистрантов по направлению подготовки 38.04.01 «Экономика». Он раскрывает тенденции развития и проблемы мировой экономики, знакомит с основными категориями мирового рынка и осуществления международной торговли продовольствием, рассматривает роль России в формировании глобальной продовольственной системы и решении глобальной продовольственной проблемы, а также касается вопросов, связанных с деятельностью международных организаций и содержанием основных международных соглашений в области внешней торговли продовольствием.

В соответствии с учебным планом данная дисциплина относится к вариативной части гуманитарного, социального и экономического цикла, дисциплина по выбору (М1.В.ДВ.3). В результате освоения дисциплины магистрант должен:

**Знать:** динамику и основные тенденции мирового производства продовольствия, особенности международной торговли продовольствием и специфику важнейших рынков сельскохозяйственных товаров; основные тенденции развития мировой продовольственной системы, динамику производства и главных производителей основных сельскохозяйственных товаров; особенности государственного регулирования внешней торговли продовольственными товарами в отдельных странах и регионах мира; технико-экономическое состояние и эффективность производства в АПК; основные факторы, влияющие на объем производства и конъюнктуру мировых рынков сельхозпродукции;

**Уметь:** выявлять тенденции развития и влияние экономических процессов на мировое сельское хозяйство; разрабатывать проектные решения по выходу отечественных производителей продовольствия на мировой рынок с учетом развития мирового рынка продовольствия; определять тенденцию изменения цен на основные продовольственные товары, в том числе зерновые, продукцию животноводства, технические культуры.

Для успешной реализации образовательного процесса по дисциплине «Мировая продовольственная система» и повышения его эффективности используются как традиционные педагогические технологии, так и методы активного обучения: лекция-визуализация, круглый стол. Удельный вес занятий, проводимых с использованием активных и интерактивных методов обучения, в целом по дисциплине составляет 30% аудиторных занятий.

**ЛЕКЦИЯ 1 (ВВОДНАЯ).**  
**ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА МИРОВОЙ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ СИСТЕМЫ**  
**(форма – лекция традиционная)**

**1.1. Понятие мировой продовольственной системы и ее структура.**

**1.2. Основные товарные группы продовольственных товаров и их характеристика.**

**1.3. Динамика мирового рынка продовольствия.**

**1.1. Понятие мировой продовольственной системы и ее структура.**

В условиях усиления процессов глобализации и интернационализации хозяйственной жизни, а также ускорения темпов научно-технического прогресса происходит формирование единой системы производства продовольствия, занимающей особое место в системе общественного производства. На ее становление также оказало влияние активное становление вертикально-интегрированных формирований. Речь идет о мировой агропродовольственной системе. В настоящее время она включает в себя множество различных отраслей и субъектов, находящихся в самых разных странах и регионах мира. Таким образом, мировая агропродовольственная система – важнейшая часть мировой хозяйственной системы. Однако, это не просто сумма национальных аграрных экономик, а сложная единая система, включающая в себя производство, распределение, обмен и потребление продовольствия в международном масштабе. В ней начинают применяться общие правила и законы, а также происходит активная либерализация международной торговли сельскохозяйственным сырьем.

Основной целью функционирования мировой агропродовольственной системы, а также мирового продовольственного рынка, является обеспечение населения планеты достаточным количеством продовольствия. Нужно отметить, что продовольствие – стратегически важный товар, занимающий особое место в приоритетах мировой политики. В настоящее время вопросы продовольственной безопасности стоят весьма остро. Это вызвано нестабильностью на мировом агропродовольственном рынке и кризисами сельскохозяйственного производства в результате засух и наводнений в различных регионах мира.

Результатом активного развития сельского хозяйства, производительных сил и производственных отношений стало формирование мировой агропродовольственной системы. Ее становление также стало результатом усиления международной кооперации и разделения труда, а также взаимодействия и глобализации национальных товарных систем в сфере производства и продажи продовольствия.

Материальной основой мировой агропродовольственной системы являются три сферы:

- 1) промышленность, производящая средства производства;
- 2) сельское хозяйство, производящее продовольственное сырье;
- 3) переработка и сбыт сельскохозяйственного сырья и продовольствия.

К основным элементам мировой агропродовольственной системы относят:

1) международную торговлю, которая охватывает все сферы продовольственного комплекса, вывоз капитала и технологий, связанных с развитием агробизнеса;

2) интернационализацию научных исследований, образования и подготовки управленческих кадров;

3) организацию и деятельность международных организаций и межнациональных соглашений, которые определяют аспекты формирования и функционирования мировой продовольственной системы;

4) система глобальной информации и принятия управленческих решений, повышающая быстрдействие и эффективность мировых хозяйственных связей в сфере агробизнеса. Этот элемент является относительно новым для мирового продовольственного хозяйства.

Роль отдельных стран и регионов мира в мировой агропродовольственной системе неодинакова. Ведущим звеном являются развитые страны, продовольственный комплекс которых ориентирован на внешние рынки. Именно внешняя торговля продовольствием

становится основным фактором их экономического роста. Одновременно происходит рост платежеспособного спроса населения данных стран, что вызывает повышение требований к качеству и ассортименту предлагаемых на рынке продовольственных товаров. Дальнейшее совершенствование структуры потребления в развитых странах связано с выращиванием новых видов растений, повышением удобства товаров (упаковка, возможность быстрого приготовления, комплексность), расширением и углублением ассортимента. В итоге расходы на продовольствие все так же растут, однако их удельный вес сокращается. Такова тенденция развития продовольственного рынка развитых стран.

Что же касается стран с переходной экономикой, то они занимают достаточно скромное место в мировой агропродовольственной системе. Исключением, пожалуй, является только Китай. Однако в отдельных регионах именно развитые страны играют значительную роль. Данные страны сталкиваются с рядом трудностей, которые затрудняют вхождение в мировую продовольственную систему. К ним можно отнести низкую эффективность экономической системы, в том числе и продовольственной; высокую зависимость от импорта продовольствия и ресурсов для его производства, иностранного капитала и кредитов; протекционизм по отношению к отечественным производителям; несовершенство или отсутствие элементов рыночного механизма; недостатки государственных методов регулирования экономики.

Важнейшим направлением глобализации национальных продовольственных систем остается международная торговля как продовольствием (сельскохозяйственным сырьем и оптовыми продовольственными товарами), так и ресурсами для его производства, используемыми во всех сферах национальных продовольственных комплексов.

## **1.2. Основные товарные группы продовольственных товаров и их характеристика.**

В соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Таможенного союза России, Белоруссии и Казахстана (ТН ВЭД ТС), введенной с 1 января 2010 г., выделяют 24 группы продовольственных товаров и сырья.

I. Живые животные; продукты животного происхождения (Группы 01-05):

01. Живые животные

02. Мясо и пищевые мясные субпродукты

03. Рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные

04. Молочная продукция; яйца птиц; мед натуральный; пищевые продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные или не включенные

05. Продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные или не включенные

II. Продукты растительного происхождения (Группы 06-14):

06. Живые деревья и другие растения; луковицы, корни и прочие аналогичные части растений; срезанные цветы и декоративная зелень

07. Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды

08. Съедобные фрукты и орехи; кожура цитрусовых плодов или корки дынь

09. Кофе, чай, мате, или парагвайский чай, и пряности

10. Злаки

11. Продукция мукомольно-крупяной промышленности; солод; крахмалы; инулин; пшеничная клейковина

12. Масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерно; лекарственные растения и растения для технических целей; солома и фураж

13. Шеллак природный неочищенный; камеди, смолы и прочие растительные соки и экстракты

14. Растительные материалы для изготовления плетеных изделий; прочие продукты растительного происхождения, в другом месте не поименованные или не включенные

III. Жиры и масла животного или растительного происхождения и продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения

(Группа 15):

15. Жиры и масла животного или растительного происхождения и продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения

IV. Готовые пищевые продукты; алкогольные и безалкогольные напитки и уксус; табак и его заменители (Группы 16-24):

16. Готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных, моллюсков или прочих водных беспозвоночных

17. Сахар и кондитерские изделия из сахара

18. Какао и продукты из него

19. Готовые продукты из зерна злаков, муки, крахмала или молока; мучные кондитерские изделия

20. Продукты переработки овощей, фруктов, орехов или прочих частей растений

21. Разные пищевые продукты

22. Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус

23. Остатки и отходы пищевой промышленности; готовые корма для животных

24. Табак и промышленные заменители табака.

### **1.3. Динамика мирового рынка продовольствия.**

Ситуация на мировом продовольственном рынке остается нестабильной. Впервые о продовольственном кризисе заговорили в июне 2008 г., когда наблюдался резкий скачок цен на продовольствие.

Мировые цены на продовольствие на протяжении последних трех лет бьют все рекорды, постоянно обновляя свои максимумы. В январе 2011 года индекс цен на продовольствие составил 231 пункт. Это самый высокий показатель начиная с 1990 г. В феврале 2011 г. рост общего индекса продовольственных цен продолжился и составил 2,2 %. Наиболее заметным стало увеличение цен на зерно, молоко и масло. Цена на говядину на мировом рынке достигла своего максимума за последние 20 лет.

Наблюдаемый постоянный рост цен на продовольствие связан, в первую очередь, с неурожаем во многих регионах мира. Природные катаклизмы, произошедшие в различных частях света (засуха в России и США, наводнения в Австралии и Канаде, продолжающийся неурожай в Индии, высокие температуры в Китае) привели не только к сокращению предложения различных видов продовольствия на мировом рынке, но и резкому росту цен на них. По данным Гамбургского института мировой экономики более чем 50 %-ный рост цен на пшеницу во многом стал следствием засухи в России, а подорожание сахара почти на 80 % – неурожая сахарного тростника в Бразилии. За 2009-2011 гг. цена кукурузы выросла на 94 %, соевых бобов – на 54 %.

Однако, не только природные условия, но и человеческий фактор оказывает давление на конъюнктуру мирового рынка продовольствия. Во-первых, спекуляции на продовольственном рынке оказывают постоянное давление на его конъюнктуру. Во многом психологические ожидания нехватки питания объясняют ажиотаж вокруг продовольственных товаров. Во-вторых, изменилась структура потребления. За последние двадцать лет люди стали больше есть. Произошли изменения не только в количестве, но и в качестве потребляемых продуктов. Рост платежеспособного спроса определяет рост требований к качеству и ассортименту предлагаемых продовольственных товаров. Рацион постепенно смещается в сторону более дорогих продуктов, таких как мясо, овощи и фрукты, производство которых является более ресурсно затратным. В-третьих, постоянный рост численности населения ведет к росту спроса и, как следствие, к нарастанию продуктовой инфляции.

По прогнозам экспертов цены на продовольствие в дальнейшем будут только расти. Во многом они будут определяться стоимостью нефти и энергоносителей, необходимых для производства сельскохозяйственной продукции. События в Ливии, Египте, Тунисе дестабилизируют ситуацию на нефтяных рынках и, следовательно, еще в большей степени

затрудняют возможности скорейшего разрешения проблемы обеспечения продовольственной безопасности в глобальном масштабе. По мнению экспертов, дальнейшее почти неминуемое повсеместное повышение цен на продовольствие представляет наибольшую опасность для развивающихся стран Африки, Азии и Южной Америки, среди которых Уганда, Мали, Нигер, Сомали, Киргизия, Таджикистан, Гондурас и Гаити, где также возможны волнения и дестабилизация политической и экономической ситуации.

Длительными тенденциями изменения конъюнктуры мирового продовольственного рынка можно назвать следующие:

- неуклонный рост мировой торговли сельскохозяйственным сырьем и готовыми продуктами (на 35,5 % за десять лет);
- относительное увеличение торговли по сравнению с производством;
- примерно  $\frac{1}{4}$  всего производимого в мире продовольствия в сыром или переработанном виде идет на экспорт.

### **Вопросы входного контроля**

1. Что такое производительные силы и производственные отношения?
2. Какие виды международных инвестиций Вы знаете?
3. Какими показателями измеряется экономический рост?
4. Охарактеризуйте основные формы международной интеграции.
5. Чем характеризуется чистая конкуренция?
6. Что такое товар?
7. Какие процессы охватывает понятие глобализации?
8. Что такое цена?
9. Какие основные международные экономические организации Вы знаете?
10. Охарактеризуйте основные глобальные проблемы современности.

### *Вопросы для самоконтроля:*

1. Дайте определение понятию мировая агропродовольственная система.
2. Назовите основные элементы мировой агропродовольственной системы.
3. Сколько групп продовольственных товаров выделено в ТН ВЭД СНГ?
4. Каковы основные тенденции мирового рынка продовольствия?

### **Список литературы:**

Основная литература:

2.

Дополнительная литература:

3, 4, 10.

Электронные ресурсы:

5.

**ЛЕКЦИЯ 2.**  
**ФОРМИРОВАНИЕ ГЛОБАЛЬНОЙ АГРОПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ СИСТЕМЫ**  
**(форма – лекция традиционная)**

**2.1. Глобализация национальных товарных систем в области производства и продажи продовольствия: положительные и отрицательные эффекты.**

**2.2. Роль отдельных стран в мировой агропродовольственной системе.**

**2.3. НТП и глобализация агробизнеса.**

**2.1. Глобализация национальных товарных систем в области производства и продажи продовольствия: положительные и отрицательные эффекты.**

Глобализация – новая существенная черта системы международных отношений, вызванная интернационализацией хозяйственной жизни. Это закономерный этап развития цивилизации. Глобализация представляет собой универсализацию экономической жизни, которая под влиянием обмена знаниями, людьми, товарами, культурными ценностями все более тяготеет к единым стандартам, принципам и ценностям. Глобализация международных отношений проявляется в постепенном втягивании в этот процесс отдельных ее видов: внешней, международной, мировой торговли; международного перемещения факторов производства; международных финансово-кредитных операций; операций с валютой.

Глобализация охватывает все сферы хозяйственной деятельности и национальные товарные системы, в том числе и в сфере производства и продажи продовольствия. Развитие глобальной продовольственной системы ускоряется благодаря двусторонней зависимости. Бурное развитие развивающихся стран приводит к активизации их деятельности. При этом усиливается зависимость от развитых стран вследствие увеличения импорта продовольствия и ресурсов, необходимых для развития национальных продовольственных систем.

Главным направлением глобализации национальных продовольственных систем является международная торговля продовольствием (сельскохозяйственным сырьем и оптовыми продовольственными товарами) и ресурсами для его производства.

Глобализация имеет положительные и отрицательные эффекты.

Положительные эффекты:

– ускорение внедрения и распространения достижений науки и современных методов управления;

– новые экономические перспективы для государств и граждан;

– возможности обеспечения более высокого уровня жизни населения.

Отрицательные эффекты:

– растущее неравенство, когда получаемые выгоды и возможности концентрируются в относительно небольшом числе стран;

– неравномерность распределения выгод и благ;

– нарастание уязвимости многих государств;

– угрозы целостности национальных культур и суверенитету государств.

**2.2. Роль отдельных стран в мировой агропродовольственной системе.**

Роль стран и регионов мира в мировой агропродовольственной системе неодинакова. Она определяется уровнем развития производительных сил и производственных отношений, географическим положением, наличием факторов сельскохозяйственного производства.

Ведущую роль по-прежнему играют развитые страны. Они являются ведущим звеном мировой агропродовольственной системе, поскольку производят большую часть основных продовольственных товаров. Развитые страны являются основными экспортерами и потребителями продовольствия. Внешнеэкономические рынки являются для этих стран основным фактором экономического развития. Например, 1/3 посевов кукурузы в США

предназначена для экспорта.

Странам с переходной экономикой, за исключением Китая, принадлежит довольно скромное место в мировой продовольственной системе, при этом их роль в отдельных регионах и на отдельных рынках довольно существенна. К таким странам относятся Китай, Индия, Индонезия. Они играют важную роль в производстве отдельных видов продовольствия.

Общими проблемами стран являются: низкая эффективность продовольственной системы; высокая зависимость от импорта продовольствия и ресурсов для его производства, иностранного капитала и кредитов; высокая степень протекционизма по отношению к отечественным производителям; несовершенство или отсутствие элементов рыночного механизма; несовершенство государственных методов регулирования экономики.

### **2.3. НТП и глобализация агробизнеса.**

Глобализация агробизнеса непосредственно связана с научно-техническим прогрессом. Она находится в тесной взаимосвязи с происходящей мировой биотехнологической революцией. Массовое использование генетически модифицированных семян кукурузы, сои, хлопка привело к резкому увеличению объемов производства данных культур. Посевные площади под ними выросли в десятки раз.

Увеличение производства продовольствия помогло отчасти разрешить продовольственную проблему. В ближайшее время массовое внедрение новых сортов растений с измененными потребительскими характеристиками будет только увеличиваться.

Увеличение производства сельскохозяйственного сырья и продовольствия приводит к усилению взаимозависимости продовольственных систем разных стран. Нарастание зависимости происходит не только в сфере взаимной торговли продовольствием, но и в сфере торговли ресурсами, необходимыми для аграрного производства. Рост производства продовольствия предопределяет увеличение его экспорта и увеличение импорта удобрений, средств защиты растений, семян.

Глобализация агробизнеса повышает его рискованность. Объясняется это тем, что стремление к независимости и увеличению доли на мировом рынке продовольствия оборачивается усилением зависимости от внешних факторов.

#### *Вопросы для самоконтроля:*

1. В чем заключается сущность процесса глобализации национальных продовольственных систем?
2. Каковы положительные эффекты глобализации?
3. Каковы отрицательные эффекты глобализации?
4. Какие страны играют ведущую роль в международной агропродовольственной системе?
5. Чем объясняется скромная роль стран с переходной экономикой в мировой агропродовольственной системе?
6. Как сказывается развитие НТП на глобализации агробизнеса?
7. Какие риски связаны с глобализацией агробизнеса?

#### **Список литературы:**

Основная литература:

2.

Дополнительная литература:

3, 4, 10.

Электронные ресурсы:

5.

**ЛЕКЦИЯ 3.**  
**ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРОИЗВОДСТВА**  
**СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ В МИРЕ**  
*(форма-круглый стол)*

- 3.1. Трудовые ресурсы в аграрной сфере.**
- 3.2. Земельные ресурсы сельского хозяйства.**
- 3.3. Агроклиматические ресурсы.**
- 3.4. Объемы мирового производства продуктов растениеводства.**
- 3.5. Динамика мирового производства продуктов животноводства.**

**3.1. Трудовые ресурсы в аграрной сфере.**

Сельское хозяйство – древнейшая базовая отрасль материального производства и одна из главных сфер деятельности населения она не только главный поставщик продовольствия и сельскохозяйственного сырья, но и образ жизни для значительной части населения. В настоящее время в аграрном секторе трудится 1,3 млрд. человек, а общая численность сельского населения составляет в 2009 году 3,4 млрд. человек, что составляет 49% от всего населения мира.

При этом доля сельского населения в разных странах может находиться на низком уровне США (18) Великобритания (11%), так и быть высокой: Индия (70), Пакистан (63%)

В России этот показатель равен 27%.

**3.2. Земельные ресурсы сельского хозяйства.**

Сельскохозяйственные земли занимают ныне 37% всей земельной площади мира (4,9 млрд га, 2008 г.). За всю историю наибольшего значения достигла в 2001 году, и после уже отмечается медленное снижение. Из-за нерационального использования за последние полвека деградировала 1/10 вегетирующей площади, в настоящее время еще 15—17% относятся к деградирующим землям и страдают от эрозии, засоления, заболачивания, физической и химической деградации. Главные причины ухудшения земель — перевыпас скота, отсталые системы земледелия, неправильное орошение, обезлесение. Наиболее высока доля деградированных почв в Европе (23% земельной площади), Азии (18%) и Африке (17%), несколько ниже она в Южной Америке (14%) и Океании (12%), наиболее низка — в Северной Америке (7%).

Сельскохозяйственные земли доминируют в составе земельных угодий Европы (47%), Океании (58%) и Азии (42%). Особенно активно используются в сельском хозяйстве черноземные и каштановые почвы, а также бурые лесные, коричневые и серо-коричневые. Наибольшие массивы обрабатываемых земель сконцентрированы в Южной и Юго-Восточной Азии, в Северной Америке, а самые обширные пастбища находятся в Латинской Америке и Австралии. По величине сельскохозяйственных угодий среди стран мира выделяются Китай – 524,3 млн. га, Австралия 409 млн. га, США 403,5, Бразилия 264,5 Россия 215,5 млн га, Казахстан 208,5 га, Индия 180 млн га.

По мере роста населения обеспеченность землей снижается: если в 1980 г. на душу населения мира приходилось 0,3 га пашни, то в 1996 г. — 0,26 га. Велики контрасты между странами: в Казахстане на жителя приходится 1,9 га, в Канаде — 1,5, а в Китае — только 0,1, в Японии — 0,03 га пашни.

Важное значение имеет структура сельскохозяйственных угодий. В целом в мире преобладают пастбища (70%), на пашни приходится 28% и на многолетние насаждения — 2%. Лишь в Европе обрабатываемые земли по площади значительно превосходят пастбища, на остальных континентах картина обратная. Однако структура угодий еще не определяет состав

валовой и товарной продукции, соотношение растениеводства и животноводства, так как животноводство базируется не только на пастбищных, но и на полевых кормах, роль которых растет, особенно в развитых странах.

По площадям пахотных земель лидируют: США 162,8 млн. га, Индия – 157,9 млн. га, Россия 121,8 млн. га. Китай 110 млн. га. Бразилия – 61,2 млн. га. Австралия – 47,2 млн. га. Канада 45,1 млн. га.

### **3.3.Агроклиматические ресурсы.**

Агроклиматические ресурсы территории оцениваются с помощью агроклиматических показателей, оказывающих существенное влияние на рост, развитие и продуктивность сельскохозяйственных культур и определяющих обеспеченность растений главным образом теплом и влагой. В условиях достаточной влагообеспеченности растения максимально используют солнечное тепло и накапливают наибольшее количество биомассы. При недостатке влаги использование тепла ограничивается и тем больше, чем меньше влагообеспеченность, что приводит к снижению продуктивности.

В качестве основного агроклиматического показателя, определяющего ресурсы тепла и потребность в них сельскохозяйственных культур, принята сумма средних суточных значений температуры воздуха выше 10°C, поскольку она характеризует период активной вегетации большинства растений.

Дифференциация территории по условиям влагообеспеченности обычно производится по показателю увлажнения, который чаще всего представляет собой отношение осадков к испаряемости. Из большого числа предложенных разными учеными показателей наиболее широко применяются гидротермический коэффициент Г.Т. Селянинова, показатели увлажнения П.И. Колоскова, Д.И. Шашко, С.А. Сапожниковой.

Для зимующих культур необходима дополнительная оценка климата территории по условиям перезимовки.

В настоящее время в агроклиматических исследованиях определилась новая направленность: агроклиматические ресурсы оцениваются как климатические возможности, которые имеет какая-либо территория для получения сельскохозяйственной продукции, а формой представления агроклиматических ресурсов являются сведения о продуктивности культур в зависимости от климатических особенностей территории. Сравнительная оценка биологической продуктивности климата (агроклиматических ресурсов) выражается в абсолютных (урожайность в ц/га) или относительных (балл) величинах.

### **3.4.Объемы мирового производства продуктов растениеводства.**

Растениеводство дает 70% потребляемого современным миром продовольствия. Основой всего мирового сельскохозяйственного производства является выращивание зерновых культур — пшеницы, риса, кукурузы, ячменя, овса и ржи.

За последние 50 лет производство зерновых культур в мире увеличилось в 3 раза, при этом площадь под зерновыми увеличилась всего на 8%. Рост производства произошел за счет значительного увеличения урожайности (с 13 ц/га до 36 ц/га в среднем)

Их посевы занимают 1/2 пашни мира, а в отдельных странах — еще больше (например, в Японии 96%). Зерно — основной продукт питания, важнейшая часть кормов, является также сырьем для ряда отраслей промышленности. Современное производство зерна в мире достигает 2,5 млрд. т/год, причем 4/5 приходится на пшеницу, рис, кукурузу.

Лидерами по производству зерновых являются Китай - 418 млн. т, США – 416 млн. т. Индия – 206 млн. т. Россия – 95 млн. т. Франция 70 млн. т.

При этом наивысшая урожайность зерновых достигнута в Бельгии и Нидерландах – 97 и 90 ц/га соответственно. Франция 74 ц/га, Китай 47 ц/га. Мир – 32 ц/га. Россия 23 ц/га.

Пшеница — лидер мирового зерноводства. Эта культура была известна жителям

Месопотамии еще шесть тысяч лет назад. Сейчас ареал ее возделывания охватывает все страны мира, благодаря созданию новых сортов. Основные районы возделывания пшеницы в мире — США, Канада, Аргентина, Австралия, Россия, Казахстан, Украина, Китай. Наибольшие сборы приходится на Китай, США, Индию, Россию, Францию, Индонезию, Канаду. Всего в мире ежегодно выращивается 674 млн. т. пшеницы.

Рис — вторая после пшеницы по размерам посевов и сборам культура мира, основной продукт питания большей части населения Земли (особенно густонаселенных стран Азии). Из риса получают муку, крахмал, его перерабатывают на спирт, его отходы идут на корм скоту. Ежегодно производится 718 млн. т.

Рис занимает особое место в мировой торговле: развитые страны импортируют рис в небольшом количестве, торговля рисом идет преимущественно между развивающимися странами. Из развитых стран рисом торгуют главным образом США, Япония, Италия и Австралия

Кукуруза — основная кормовая культура для животноводства и птицеводства, особенно в США и Западной Европе. В Азии, Африке, Латинской Америке, Южной Европе она главным образом продовольственная культура, но она также важна и как техническая культура. Происходит кукуруза из Мексики, откуда после открытия Нового Света была завезена в другие районы мира. Главный в мире регион выращивания кукурузы — США. Основные экспортеры кукурузы США, Канада, Австралия, Бразилия, Аргентина. В мире производится около 875 млн. т ежегодно.

Остальные значимые культуры ячмень — 5,2% от всех зерновых, сорго — 2,3%, просо — 1%: Кроме зерновых, для продовольственного обеспечения широко используются масличные, клубнеплодные, сахароносные, тонирующие, овощные, плодовые культуры. Выращивание большинства из них отличается высокой трудоемкостью.

Из масличных возделывают сою, арахис, подсолнечник, рапс, кунжут, горчицу, оливковое дерево, масличную пальму, тунговое дерево и т.д. Сейчас примерно 2/3 потребляемых жиров имеют растительное происхождение. Быстрый рост производства и потребления масличных за последние десятилетия был связан в развитых странах с заменой жиров животного происхождения растительными, а в развивающихся — быстрым ростом населения, относительной дешевизной продуктов.

Всего в мире в 2009 году было произведено 489 млн т. масличных культур из которых было произведено 144 млн. т растительного масла.

В наибольшем количестве производится соя — 223 млн. т., подсолнечник 32,5 млн. т. арахис — 25 млн.т., кокосы 60,8 млн. т.

Крупнейшими производителями масличных являются: Индонезия — 26 млн т., Малайзия — 20, США — 18. Китай 16,5.

Клубнеплоды — самой распространенной культурой является картофель, произошедший из Южной Америки, но теперь это в основном культура умеренного пояса северного полушария. Всего в мире производится 735 млн. т клубнеплодов.

Больше всего выращивается картофеля 331 млн. т., батат — 101 млн. т., кассава — 220 млн.т.

В мировом производстве картофеля выделяются Китай — 152 млн. т, Нигерия — 74 млн. т. Индия 45. Россия — 31 млн.

В качестве тонирующих культур обычно употребляют чай, кофе и какао. Они возделываются в тропиках (чай также в субтропиках) и имеют довольно ограниченные ареалы. Мировое производство кофе — 8,2 млн. т, какао-бобов — 4 млн. т., чая — 4,9 млн. т.

Плодовые и овощные культуры занимают видное место в хозяйстве многих стран. Крупнейшие производители фруктов: Китай, Индия, Бразилия, США, Турция, Италия. По мере роста роли овощей и фруктов в питании (особенно в развитых странах) растет их производство и импорт.

В 2009 году общий мировой объем производства овощей составил 1 090 млн. т.

В наибольшем количестве производятся: помидоры 160 млн. т., арбузы — 102 млн. т., лук — 86 млн. т., капуста — 68 млн. т., огурцы 64 млн. т.

Фруктов 594 млн. т.

По объему производства овощей Россия находится на 6м месте, фруктов – на 35.

В целом можно отметить, что значительная часть масличных, сахароносных, плодовых и особенно тонизирующих культур поступает на мировой рынок. Главными их экспортерами являются развивающиеся, а импортерами развитые страны.

Из непродовольственных культур наибольшее значение в АПК имеют волокнистые культуры и производство натурального каучука.

Главной волокнистой культурой является хлопчатник, в производстве которого лидируют страны Азии, за ними следуют страны Америки и затем Африки. Другие волокнистые культуры — лен и джут произрастают на менее обширной территории. Почти 3/4 мирового производства льна приходится на Россию и Беларусь, джута — на Бангладеш.

Всего в мире производится 25 млн. т волокнистых культур

Особенно высокой концентрацией отличается производство натурального каучука, 85% которого дают страны Юго-Восточной Азии (основные производители — Малайзия, Таиланд, Индонезия).

Характерной чертой сельского хозяйства многих развивающихся стран стало выращивание наркотических веществ, например, табака, опиумного мака и индийской конопли, что способствует развитию теневой экономики. Последние две культуры типичны прежде всего для развивающихся стран Азии.

### **3.5. Динамика мирового производства продуктов животноводства.**

Мировое животноводство является значительным поставщиком продовольствия для населения мира (39% всего белка, 44% жиров), при этом чем более развита страна, тем большее количество животной пищи она потребляет.

Современное мировое животноводство очень разнообразно, основными отраслями являются: разведение крупного рогатого скота, свиноводство, овцеводств и птицеводство.

Долгое время животноводство интенсивно развивалось исключительно в развитых странах, однако с повышением уровня жизни в развивающихся странах, положение постепенно выравнивается.

География мирового животноводства в первую очередь определяется размещением скота, общее поголовье которого приближается к 4,5 млрд. голов. Главную роль при этом играют 4 отрасли.

Значение разведения крупного рогатого скота (1,4 млрд. голов) в том, что эта подотрасль дает почти все молоко и более 1/3 мяса.

Мясной скот разводят преимущественно в районах умеренного и субтропического поясов. Оно может быть более интенсивным (США) и более экстенсивным (Аргентина, большая часть Австралии)

Мясо-молочное скотоводство распространено как в районах умеренного пояса с интенсивным сельским хозяйством, так и в более засушливых районах, хуже обеспеченных трудовыми ресурсами.

Мясной скот разводят преимущественно в более засушливых районах умеренного и субтропического поясов. Оно может быть более интенсивным (США) и более экстенсивным (Аргентина, большая часть Австралии).

Лидерами по поголовью крупного рогатого скота являются: Бразилия (205 млн.), Индия (172), США (94 млн.), Китай и ЕС (по 84 млн. гол.). Аргентина и Эфиопия по 50 млн. гол. Россия по поголовью находится на 13 месте с 21 млн. голов.

Индия, обладая самым большим поголовьем крупного рогатого скота, в связи с религиозными запретами, дает незначительный объем мясной продукции

Несмотря на то, что за последние 20 лет общемировое поголовье оставалось на стабильном уровне, в региональной структуре происходили сильные изменения. Сильно сократилось численность КРС в странах бывшего СССР и восточной Европе. В России поголовье за 20 лет

сократилось более чем в 2,5 раза. В то же время сильно выросло в странах южной Америки и Китае.

Мясо КРС является наиболее дорогим, в сравнении со свиной и мясом птицы, поскольку на его производство тратится наибольшее количество кормов.

При этом лидерами по производству мяса крупного рогатого скота являются США (12 млн т), Бразилия (9 млн т.), ЕС – 8 млн, Китай – 6 млн т. Россия находится на 6 месте (1,7 млн т)

Всего в мире ежегодно производится 63 млн т мяса КРС

Молочная промышленность обеспечивает наиболее ценные продукты питания на основе глубокой переработки молока.

В 2009 году в мире было произведено 583 млн т молока.

Лидерами здесь являются ЕС (147), США (86), Индия (45), Китай (35) и Россия (32)

Производство сыров в мире достигло значения 20 млн т.

Его душевое потребление сильно различается по странам: от 5 кг в России до 50 кг в Новой Зеландии или Дании. На ЕС и США приходится более 70% сыра в мире.

**Свиноводство**

К самым динамичным отраслям животноводства относится свиноводство (около 940 млн. голов). Успехи в свиноводстве были столь ощутимы, что свинина теперь дешевле говядины. Свиноводство возможно повсюду при использовании как экстенсивно-пастбищного содержания скота, так и круглогодичное стойловое на привозных кормах и отходах пищевой промышленности. Однако первое в многоземельных странах распространено слабо, так как здесь выгоднее содержать крупный рогатый скот или овец. В мусульманских странах свиноводство практически отсутствует по религиозным соображениям. Обычно отрасль тяготеет к густонаселенным областям, сгусткам городского населения, а также к районам интенсивного картофелеводства и свекловодства. Почти половина мирового поголовья свиней приходится на Китай 450 млн.

Также крупным поголовьем обладает ЕС – 150 млн., США – 86 и Бразилия -38

Несмотря на падение этого показателя за 20 лет более чем вдвое Россия находится на 7 месте с поголовьем 16 млн.

Всего в 2009 году было произведено 106 млн т свинины. Китай 50 млн т, ЕС – 20, США - 10.

У РФ 7 место – 2 млн тонн.

**Овцеводство.** Овец используют для получения мяса, молока и шерсти.

Полутонкорунное, мясошерстное овцеводство преобладает в районах, лучше обеспеченных влагой и обладающих более мягким климатом.

Тонкорунные овцы дают наиболее высококачественную шерсть для производства тканей и овчину тонкорунное овцеводство чаще всего встречается в районах с более засушливым климатом. Она ведется в условиях степных и полупустынных пастбищ

Шерсть овец полугрубошерстных пород идет на производство ковров

2/5 мирового поголовья овец концентрируется в Азии, большим поголовьем выделяются Китай 128 млн. и Австралия (73 млн).

С 90 года общая численность поголовья овец уменьшилась на 130 млн и составляет в настоящее время 1080 млн голов.

По производству шерсти лидерами являются Австралия и Китай (по 370 млн т.). при этом если в 91 году производство шерсти в Австралии было в 4 раза больше, то в 2009 оно стало практически равным.

**Птицеводство.** Эта отрасль животноводства в XX в. развивалась наиболее быстрыми темпами и отличалась самым высоким уровнем индустриализации, поскольку разведение птицы требует наименьших затрат.

Общемировое поголовье птицы на 2009 год составляло порядка 19 млрд. голов.

Наибольшее поголовье кур имеется в Китае (4,7 млрд), США (2) и Индонезии и ЕС.

В мире производится

По производству яиц выделяются Китай, ЕС, США и Индия.

Рыбная промышленность. Рыбы и морепродуктов в мире получают в 2 раза меньше, чем мяса. Рыболовный флот и специальные порты с предприятиями по глубокой переработке морепродуктов, позволяют обеспечивать необходимый уровень их потребления. В настоящее время Тихий океан стал ведущей акваторией рыбного промысла, а страны этого бассейна дают более 70% продукции в мире. Таким образом, произошел сдвиг отрасли из Западной Европы в Азию. Изменился и состав лидеров рыболовства:

в 1950-х гг. ими были Япония, США и СССР, а в 2000 г. — КНР, Перу, Чили. Сильно сократились уловы в России. Вместе с тем большого прогресса достигла аквакультура. Так, в Норвегии, где лосося больше выращивается, чем вылавливается в море и реках, рыбоводческие хозяйства часто сами осуществляют и переработку рыбы: замораживание, засол, разделку, упаковку и другие производственные операции. То же характерно для Дании, ставшей крупным поставщиком на экспорт форели в свежем, замороженном и копченом виде. Открытие в Японии морской водоросли, синтезирующей этиловый спирт из воды и углекислого газа, может в перспективе изменить структуру и географию мировой спиртоводочной промышленности.

*Вопросы для самоконтроля:*

1. Назовите основных экспортеров и импортеров зерна.
2. Чем характеризуется мировой рынок мяса в настоящее время?
3. Назовите основные группы стран-импортеров сахара.

**Список литературы:**

Основная литература:

2.

Дополнительная литература:

3, 4, 10.

Электронные ресурсы:

5.

**ЛЕКЦИЯ 4.**  
**СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМЫ**  
**МЕЖДУНАРОДНОГО ПРОИЗВОДСТВА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ**  
**И ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ ТОВАРОВ**  
*(форма – лекция традиционная)*

**4.1. Факторы и направление развития мирового аграрного сектора.**

**4.2. Механизация сельского хозяйства.**

**4.3. Химизация сельского хозяйства.**

**4.1. Факторы и направление развития мирового аграрного сектора.**

Производство сельскохозяйственной продукции всегда имело исключительно важное значение для развития национальной экономики и мировой экономики в целом.

Длительное время развитие сельского хозяйства шло по экстенсивному пути. Экстенсивный способ ведения сельского хозяйства — это увеличение количества продукции без качественного роста в основном за счет постоянного расширения посевных площадей. Такая система ведения сельского хозяйства характеризуется слабым применением техники, плохой обработкой земли и, соответственно, низкими урожаями. Экстенсивный способ ведения сельского хозяйства был, например, одной из причин быстрого расширения земельных владений России в Сибири и на Дальнем Востоке.

Интенсивный путь развития сельского хозяйства предполагает разработку и применение новых технологий в обработке земли и выведение новых, более урожайных сортов, т.е. увеличение количества продукции на той же площади. Это новый этап развития общественного производства, имеющий своей основой развитие производительных сил земледелия, промышленную и зеленую революцию в сельском хозяйстве. Зеленая революция в 1960-х гг. ознаменовалась широким внедрением высокоурожайных сортов пшеницы и риса и в ряде развивающихся стран — Мексике, Индии и позже — в Китае. В 80-х гг. XX в. отмечен следующий этап зеленой революции (иногда ее называют биотехнологической революцией), осуществленный преимущественно в развитых странах. На основе генной инженерии были созданы новые сорта растений и новые породы скота с заданными полезными свойствами. Так были выведены сорта растений, устойчивых к заморозкам и к болезням (помидоры, картофель, хлопчатник, соевые бобы). Применение гормонов роста повысило удои у коров, привесы свиней и крупного рогатого скота.

В этих условиях увеличение продукции обеспечивалось за счет интенсификации производства. Важным источником роста сельскохозяйственного производства явилось орошение сельскохозяйственных земель. В 1995—1997 гг. в мире орошалось 18,8% обрабатываемых земель (1980 г. — 14,9%), но они дали около 40% всей сельскохозяйственной продукции. Наиболее высокие показатели ирригации земель в Южной Азии (39%), в Восточной Азии и странах Ближнего Востока (35%). В странах Тропической Африки орошается 4,3% обрабатываемых земель.

Значительный вклад в интенсификацию сельскохозяйственного производства внесен научной селекцией, прежде всего созданием высокоурожайных гибридных и генетически измененных сортов зерновых и кормовых культур. Их применение в растениеводстве определило увеличение урожайности зерновых более чем на 1/3. Урожайность зерновых превысила 2,8 т с га.

За последнюю четверть XX в. сельскохозяйственное производство стало более интенсивным не только в развитых, но и в развивающихся странах.

Увеличение сельскохозяйственного производства улучшило международную продовольственную безопасность в мире. Мировое производство продовольствия

незначительно колебалось по годам, а разрыв в мировом предложении и спросе был относительно небольшим: уменьшение производства составляло примерно 4% по зерновым, 20% — по полевым и садовым культурам и 0,5% — по продовольствию в целом.

#### **4.2.Механизация сельского хозяйства.**

Впечатляющие успехи в развитии сельскохозяйственного производства, достигнутые во второй половине XX в. были обусловлены действием ряда факторов, непосредственно связанных с высокими достижениями сельскохозяйственной науки и научно-технического прогресса в смежных областях. Решающее значение имели механизация, химизация и электрификация, а также интенсификация сельскохозяйственного производства, внедрение более эффективных методов ведения сельского хозяйства, новых высокоурожайных сортов культур, более продуктивных пород скота и применение промышленных способов производства, в частности, в области животноводства и садово-огородных культур.

Переход к машинной стадии сельскохозяйственного производства можно сравнить с тем, что произошло в мировой экономике после промышленной революции. Естественно, наиболее высокие результаты были достигнуты в крупных сельскохозяйственных предприятиях, где преимущества применения машин могли дать наивысшую рентабельность. Это в свою очередь обусловило сильную дифференциацию в масштабах использования машин и оборудования в регионах, отличающихся степенью концентрации капитала и финансирования сельского хозяйства

В 1950 г. в сельском хозяйстве мира было занято около 700 млн человек, менее 7 млн. тракторов (из них в США — 4 млн, в ФРГ — 180 тыс., во Франции — 150 тыс.) и менее 1,5 млн. уборочных комбайнов. Слабое изменение численности сельскохозяйственных машин на рубеже XXI в. отражает, во-первых, относительную насыщенность машинами развитых регионов и, во-вторых, ограниченность возможностей финансирования сельского хозяйства в бедных регионах. Различия в численности используемой техники в Европе и Северной Америке объясняются особенностями землевладения: фермы в Европе, как правило, намного меньше американских, соответственно на них применяется менее мощная техника. Но в целом мощности сельскохозяйственной техники неуклонно возрастали. В 50-е годы использовались преимущественно тракторы мощностью 10—30 л.с., на которых один работник мог обрабатывать 15—20га. В последние десятилетия мощность тракторов неуклонно повышалась, если этому позволяли площади сельскохозяйственных угодий, и в наиболее крупных фермерских хозяйствах сейчас применяются тракторы мощностью свыше 120 л.с., на которых один работник может обрабатывать до 200 га. В то же время там, где площади хозяйств невелики (в Европе в среднем 12 га, против десятков и сотен, вплоть до тысяч гектаров в Северной Америке, Австралии и Новой Зеландии), по-прежнему преимущественно применяются тракторы небольшой мощности.

Механизация не только распространилась на область полевых работ, но затронула все аспекты сельскохозяйственной деятельности. Например, парк доильных агрегатов сейчас составляет в мире 200 тыс. Если в 1950 г. один работник доил два раза в сутки 12 коров, то в настоящее время современная аппаратура позволяет ему обслуживать до 100 коров. Аналогичные изменения произошли и в других видах сельскохозяйственных работ.

Широкое внедрение всевозможной техники позволило резко повысить производительность занятых в сельском хозяйстве, хотя одновременно оно потребовало более высоких затрат электроэнергии и минерального топлива. В итоге уже к концу 70-х годов энерговооруженность и электровооруженность сельскохозяйственного работника превзошли аналогичные показатели промышленного рабочего. Это означало, что сельское хозяйство перешло на промышленный способ производства. Разумеется, сказанное относится только к крупным фермерским хозяйствам развитых стран, но именно они являются наиболее рентабельными и производительными.

Еще одним направлением механизации явилась универсализация применяемого оборудования. Один трактор при помощи различных навесных и прицепных орудий мог

выполнять самые различные функции. Также совершенствовалось оборудование для первичной обработки полученного урожая: сушки, подготовки к хранению, транспортировки и т.д. Все это повышало энергоемкость хозяйств.

#### **4.3.Химизация сельского хозяйства.**

Химизация сельского хозяйства — еще один важный фактор совершенствования сельскохозяйственного производства. Применение химических удобрений, средств борьбы с вредителями, сорняками обеспечивало до 40% полученного общего прироста урожайности основных сельскохозяйственных культур. Если в 1973 г. во всем мире на 1 га обрабатываемых земель и многолетних культур вносилось 60 кг, то в 1995—1997 гг. — 94 кг удобрений. Наиболее крупные дозы минеральных удобрений применяются в дальневосточных и европейских странах. В промышленно развитых странах под влиянием экологического движения использование минеральных удобрений уменьшилось со 123 до 116 кг на 1 га. В незначительных количествах применяются минеральные удобрения в африканских странах — 10,8 кг на 1 га обрабатываемых земель и многолетних трав (РФ —14—16 кг).

Среди многих видов применения химикатов в сельском хозяйстве наибольшую масштабность и эффективность имеют два: применение удобрений и химических средств защиты растений для повышения урожайности и продуктивности растениеводства при одновременном совершенствовании агротехнических приемов.

О масштабах применения минеральных удобрений можно судить по данным их производства, которое в последние годы стабилизировалось. Следует отметить, что сейчас в почву вносится минеральных удобрений примерно в 8 раз больше, чем в 1950 г.

Использование минеральных и органических удобрений в сочетании с выведением новых сортов растений, которые могли наиболее эффективно реагировать на них, позволило серьезно повысить урожайность многих культур. Но возможности их применения ограничены, поскольку избыточное удобрение почвы может нанести серьезный ущерб не только урожайности, но в еще больших размерах качеству продукции. Так, излишнее содержание нитратов приводит к быстрой порче овощей во время их хранения и вредно для здоровья человека.

Значительный ущерб сельскому хозяйству наносят всевозможные вредители: насекомые, грибки, гусеницы, сорняки и т.п., способные иногда в короткие сроки погубить урожай. Для борьбы с ними были разработаны средства химической защиты растений, имеющие, как правило, конкретную направленность на определенный тип вредителей. Так, фунгициды применяются против грибковых заболеваний, инсектициды — для борьбы с насекомыми-вредителями и т.д. В развитых странах уже давно налажено крупномасштабное производство средств химической защиты растений, и их ежегодный экспорт в последние годы превышает 11 млрд. дол. За последние 50 лет были разработаны десятки и сотни различных ингредиентов для средств химической защиты. Несмотря на то что разработка велась под тщательным контролем и с соблюдением необходимых мер предосторожности, их применение, особенно с нарушением правил, иногда может приводить к серьезному ущербу окружающей среде и здоровью людей.

#### *Вопросы для самоконтроля:*

- 1.Каковы изменения, происходящие в последнее время в сфере интенсификации аграрного сектора?
- 2.Перечислите основные современные направления механизации сельского хозяйства.
- 3.Как повышается эффективность сельхозпроизводства с помощью химизации?

#### **Список литературы:**

Основная литература:

2.

Дополнительная литература:

3, 4, 10.

Электронные ресурсы:

5.

**ЛЕКЦИЯ 5.**  
**УЧАСТИЕ РОССИИ В ТОРГОВЛЕ ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫМИ ТОВАРАМИ**  
**(форма-лекция-визуализация)**

**5.1. Географическая и товарная структура экспорта РФ.**

**5.2. Географическая и товарная структура импорта РФ.**

**5.3. Проблемы агропроизводства и развития внутреннего продовольственного рынка.**

**5.1. Географическая и товарная структура экспорта РФ.**

За последние пять лет произошло значительное увеличение объемов внешней торговли Российской Федерации. Рост внешнеторгового оборота России составил 66 %, что свидетельствует об усилении взаимодействия во внешней торговле продовольственными товарами и сельскохозяйственным сырьем.

В последние годы Россия закупает продуктов практически столько же, сколько и производит. Начиная с 2006 г. сальдо баланса продовольственных взаимопоставок оставалось отрицательным, увеличившись примерно на 71 %. Наибольшая разница между импортными и экспортными поставками наблюдалась в 2010 г., что вызвано климатическими аномалиями и неурожаем сельскохозяйственных культур.

Россия обладает очень широкой географией продовольственной торговли: экспортно-импортные операции осуществляются со 141 страной.

Основные странами-импортерами продовольствия являются Бразилия, Белоруссия, Германия, Украина, Нидерланды, Турция, США, Китай, Франция, занимающие в общем объеме импорта в нашу страну 49,1 %.

Основную долю продовольственной продукции Россия экспортирует в Китай, Египет, Корею, Белоруссию, Казахстан, Турцию, Азербайджан и Японию. В сумме на эти страны приходится 62,7 % отечественного экспорта.

За последние пять лет выросли объемы торговли практически по всем видам продовольственного сырья. Максимальный рост экспорта наблюдался по мясу и мясным субпродуктам (в 4,2 раза)

**5.2. Географическая и товарная структура импорта РФ**

Несмотря на обширную географию российского экспорта и активное развитие внешнеэкономических связей, Россия на протяжении многих лет остается нетто-импортером продовольственной продукции не только в целом, но и по отношению ко многим странам.

В основном продукция вывозится в страны Азии и СНГ – 41 и 31 % соответственно, а наиболее значимыми импортерами продовольствия в нашу страну являются Европа и Америка – 38 и 24 %.

В настоящее время Россия активно импортирует обширный ассортимент продовольственной продукции.

Основными статьями экспорта России являются: злаковые (27,6 %), рыба (25,2 %), масла животного и растительного происхождения (9,1 %).

Большая доля импорта приходится на мясо (17,9 %), фрукты и орехи (15,1 %), молочную продукцию (9,5 %), овощи (6,4 %), алкогольные и безалкогольные напитки (6,2 %).

**5.3. Проблемы агропроизводства  
и развития внутреннего продовольственного рынка.**

Проанализировав структуру российского импорта продовольствия, можно сказать, что наша страна ввозит те виды продовольствия, которые может производить самостоятельно. К таковым можно отнести, например, мясо КРС, яйца, овощи, рыбу, сахар, табак.

По многим товарным позициям не обеспечивается уровень продовольственной

безопасности. Открытые границы, отсутствие четкой и продуманной политики в области продовольственной безопасности привели к бедственному положению в отношении многих товарных позиций. Импорт зарубежного сырья в огромных масштабах приводит к тому, что конечный продукт, по сути, является иностранным, несмотря на российскую переработку.

Наша страна по многим продовольственным позициям значительно уступает основным игрокам мирового рынка продовольствия. Исключение составляют, пожалуй, только овощи и бахчевые культуры. Однако в данном сегменте основными конкурентами являются Турция, Израиль, Китай.

Ключевые показатели производительности аграрного сектора России в несколько раз ниже аналогичных показателей ведущих аграрных держав. Например, урожайность пшеницы в 3,4 раза ниже, чем в Германии, а надой – в 2,5 раза ниже, чем в США.

Демонстрируя обнадеживающие темпы роста, сельское хозяйство остается низкодоходной и дотационной отраслью. Рентабельность в растениеводстве составила лишь 12,4 %, а в животноводстве – 8,6 %. Низкая экономическая эффективность не позволяет сельскохозяйственным товаропроизводителям внедрять прогрессивные технологии, обновлять парк используемой техники, применять рекомендуемое количество удобрений и ядохимикатов. Для обеспечения продовольственной безопасности и активного участия в мировой торговле продовольствием необходимо перевести отечественное сельское хозяйство на промышленную основу и решить насущные проблемы.

Сельскохозяйственные товаропроизводители нуждаются в защите от резких сезонных колебаний цен, которые происходят и при катаклизмах, и при перепроизводстве. Эту проблему можно решить путем создания резервных фондов и гарантирования минимальной закупочной цены, обеспечивающей необходимую для расширенного воспроизводства рентабельность.

Важнейшей проблемой, требующей решения, является развитие институциональной среды: совершенствование системы льготного кредитования и страхования рисков в сельском хозяйстве. Необходимо активно применять кредитование под залог земли, будущего урожая или скота. Высокая стоимость заемных финансовых ресурсов и сложность возмещения ущерба при наступлении страхового случая делают услуги финансового сектора не востребуемыми.

В большинстве случаев, у товаропроизводителей возникают затруднения не с производством, а со сбытом. Отсутствие необходимой инфраструктуры приводит к потерям продукции при хранении, транспортировке и уборке. Узким местом в системе распределения выращенной продукции является отсутствие хорошего асфальтового покрытия. Несмотря на то, что строительство дорог обходится крайне дорого, необходимо создать их оптимальную сеть, соединяющую в единую систему производителей и переработчиков.

Остройшей проблемой остается деградация социальной инфраструктуры сельских территорий, вызванная невозможностью трудоустройства, низкими доходами, отсутствием должного медицинского обслуживания. За годы аграрных реформ произошло формирование негативного социального климата в большинстве сельских поселений России. Высокоэффективное сельское хозяйство невозможно без социальных преобразований.

Решение обозначенных проблем позволит отечественному аграрному сектору не только решить внутреннюю продовольственную проблему, но и стать инновационно-ориентированным и конкурентоспособным в глобальном масштабе.

#### *Вопросы для самоконтроля:*

1. Охарактеризуйте товарную структуру экспорта и импорта продовольственных товаров РФ.
2. Охарактеризуйте географическую структуру экспорта и импорта продовольственных товаров РФ.
3. Каковы основные проблемы развития сельскохозяйственного производства в России?
4. Каковы пути решения основных проблем аграрного производства и продовольственного рынка в нашей стране?

## **Список литературы:**

Основная литература:

1.

Дополнительная литература:

3, 4, 9, 10.

Электронные ресурсы:

3,5.

**ЛЕКЦИЯ 6.**  
**МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ ПРОДОВОЛЬСТВИЕМ**  
**(форма – лекция традиционная)**

- 6.1. Современная специфика международной торговли продовольствием.**
- 6.2. Тенденции развития мировой торговли продовольствием.**
- 6.3. Мировая торговля продовольствием в рамках ВТО.**
- 6.4. Перспективы развития международной торговли продовольствием.**

**6.1. Современная специфика международной торговли продовольствием.**

Внешняя торговля продовольствием играет исключительно важную роль практически для всех стран. Данный сектор международного бизнеса является стратегически важным, особенно в свете нерешенности продовольственной проблемы и нарастания продовольственного кризиса.

Основные позиции на мировом рынке продовольствия занимают зерновые и продукты их переработки, маслосемена, растительные масла, жиры, шроты, овощи и фрукты, мясо и мясопродукты, молочные продукты, кофе, какао, чай, сахар, рыба и морепродукты.

В настоящее время около 10 % всего мирового товарооборота приходится именно на торговлю продовольствием, которая ведется достаточно интенсивно. Ежегодный объем мирового экспорта продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья для их производства достиг 500 млрд долл. США.

Почти все страны мира вовлечены в торговлю продовольствием, сельскохозяйственным сырьем и продукцией, необходимой для их производства и переработки. В последние годы не менее ¼ всего производимого в мире продовольствия и сырья для его производства поступает в каналы международного бизнеса. В результате развития процессов международного разделения труда практически все страны разделились на нетто-экспортеров и нетто-импортеров отдельных видов продовольственных товаров.

Основными участниками международного продовольственного рынка являются развитые страны – США, Германия, Франция, Нидерланды. Их доля в мировом экспорте и импорте составляет примерно 60 %. Примерно 1/3 торговых операций по продаже и закупке продовольствия приходится на страны Азии, Африки и Латинской Америки. К сожалению, доля стран бывшего СССР незначительна – менее 5 %.

К крупнейшим экспортерам продовольствия относятся: США, Франция, Нидерланды, ФРГ, Канада, Испания, Бразилия, Италия, Австралия, Китай.

Крупнейшие импортеры продовольствия: Япония, ФРГ, Англия, Франция, Италия, Китай, Канада, Мексика, Испания, Россия.

Согласно статистическим данным значительная часть мировой торговли продовольствием происходит в рамках отдельных регионов. В основном это объясняется экономией накладных расходов, а именно транспортных. В большей степени это относится к странам ЕС. При этом роль ЕС значительно возросла. В настоящее время данный регион является крупным поставщиком продовольствия на мировой рынок, тогда как до середины прошлого века европейские страны являлись импортерами продовольствия.

Наибольший дефицит продовольствия наблюдается в таких регионах, как Азия и Африка. Решить продовольственную проблему собственными силами в данных регионах пока не удастся. В связи с этим большинство стран остаются нетто-импортерами зерновых и мяса.

Важной особенностью современного этапа развития международной торговли продовольствием и сельскохозяйственным сырьем является ее либерализация, а именно ослабление чрезмерного протекционизма и государственной поддержки национального аграрного сектора, в том числе за счет постепенного снижения импортных ограничений.

## **6.2. Тенденции развития мировой торговли продовольствием.**

В настоящее время система международной торговли продовольствием и сельскохозяйственной продукцией претерпевает коренные изменения. Происходит сокращение степени государственной защиты национального сельского хозяйства, усиление либерализации внешней торговли.

Постоянный рост численности населения Земли ведет к росту спроса на продукты питания, а рост требований покупателей – к расширению ассортимента этих продуктов. Происходит увеличение продуктов, вовлекаемых в международный торговый оборот, повышается степень обработки продовольственного сырья в индустриализирующихся развивающихся государствах с целью сбыта в развитые страны. Также при росте самообеспеченности последних в межсезонье происходит рост его закупок продовольствия за рубежом.

Немаловажной тенденцией развития мировой торговли продовольствием является усиление процессов глобализации продовольственной системы. Она проявляется, прежде всего, в более быстром расширении мировой торговли продуктами питания и сельскохозяйственным сырьем по сравнению с темпами роста их производства.

Одной из важнейших тенденций современного этапа развития мировой торговли продуктами питания – ускорение темпов ее роста. Однако, они несколько ниже, чем готовой промышленной продукции. В связи с этим доля аграрной продукции в мировом товарообороте постепенно снижается – чуть более 9 % мирового экспорта. Но это всего лишь отражает более медленный рост аграрного экспорта в условиях НТП.

Фактически объемы экспорта и импорта увеличиваются как в натуральном, так и в денежном выражении. Например, за 1970-2003 гг. экспорт продовольственных и сельскохозяйственных товаров увеличился с 52 до 674 млрд долл., то есть в 13 раз. Однако реальный рост был чуть ниже вследствие инфляционных процессов и роста цен. Экспорт и импорт сельскохозяйственных машин выросли с 2,5 млрд до 21 млрд долл. каждый. Мировая торговля удобрениями и средствами химической защиты возросла в еще больших масштабах. В частности, экспорт пестицидов – с 0,6 млрд долл. до 10,9 млрд долл.

Другой важной тенденцией развития мировой торговли продуктами питания является повышение степени диверсификации товарного ассортимента. В основном это характерно для развитых стран, которые одновременно являются и экспортерами, и импортерами продовольственных товаров. К примеру, они в большом количестве ввозят фрукты и овощи. Хотя эти товары не являются основными продуктами питания, но по стоимости мировой торговли они занимают лидирующее место (порядка 100 млрд долл.).

Также происходит диверсификация состава поставщиков продуктов питания на мировой рынок. За счет развития переработки сельскохозяйственной продукции и пищевой промышленности в развивающихся странах все большее число предприятий разных государств вовлекаются в мировую торговлю.

Одновременно происходит снижение влияния на мировой рынок одних стран и усиление роли других. Речь идет о смещении акцентов со стран Северной и Южной Америки и Австралии в сторону стран ЕС. Вызвано это, прежде всего, успехами осуществляемой Единой сельскохозяйственной политики ЕС.

## **6.3. Мировая торговля продовольствием в рамках ВТО.**

Одним из ключевых моментов в деятельности Всемирной торговой организации (ВТО) является ослабление протекционизма во внешней торговле сельскохозяйственной продукцией. Либерализация торговли в данной сфере – особо сложный и для многих стран болезненный вопрос.

Главным документом, регламентирующим правила торговли относительно сельскохозяйственного сырья и продовольствия, является Соглашение по сельскому хозяйству. Оно подразумевает перевод всех нетарифных барьеров в тарифные эквиваленты и постепенное

снижение тарифов, экспортных субсидий (бюджетных ассигнований на субсидирование экспорта), сокращение уровня государственной поддержки сельскохозяйственного производства. Развивающиеся страны принимают на себя пониженные обязательства (2/3 от обязательств развитых стран), которые вводятся в действие на протяжении 10 лет. Наименее развитые страны вообще освобождаются от обязательств.

Немаловажной особенностью мировой торговли продовольствием, связанной с членством в ВТО, является усиление позиций стран с высоко развитым сельским хозяйством, ориентированным на экспорт. К таковым относятся, например, США, страны ЕС, Канада, Австралия, Аргентина.

Одновременно производители сельскохозяйственной продукции в странах – нетто-импортерах продовольствия, в большинстве своем несут значительные потери вследствие сокращения субсидирования их производства. Их население может столкнуться со все возрастающим импортом основных видов продовольствия, а именно зерна, сахара, мясных и молочных продуктов. Это повлечет за собой повышение цен на продовольственные продукты, поскольку отечественная продукция больше не будет субсидироваться.

#### **6.4. Перспективы развития международной торговли продовольствием.**

Как было сказано выше, торговля продовольствием занимает важное место в мировой торговле товарами, несмотря на постепенное сокращение ее доли в мировом экспорте.

На мировую торговлю продовольствием оказывает влияние развитие науки и внедрение ее достижения в процессы производства и переработки. В целом развитие агробизнеса происходит на основе внедрения достижений НТП, а в настоящий момент – на фоне происходящей биотехнологической революции. Использование трансгенных или, иными словами, генно-модифицированных семян таких культур, как кукуруза, соя, хлопок, наиболее активно осуществляется в странах Северной Америки и Европы. В ближайшие годы планируется внедрение сортов растений с необходимыми потребителям характеристиками. Возможно, это несколько снизит напряженность вокруг продовольственного обеспечения и отчасти разрешит продовольственную проблему.

Вместе с тем, с ростом общего уровня доходов населения в мире будут предъявляться все более высокие требования к предлагаемым продуктам питания и их ассортименту. В свою очередь, национальные продовольственные системы все в большей будут ориентированы на производство высококачественного сырья и продовольствия. Сейчас уже повышается спрос на продукты экологически чистого или органического земледелия.

Нужно отметить, что в ближайшее время глобализация международного агробизнеса будет только усиливаться. В связи с этим его рискованность будет только повышаться, что связано с усилением взаимосвязей и, как следствие, взаимозависимости абсолютно разных национальных продовольственных систем. Это, в свою очередь, обязательно приведет к сбоям в функционировании глобальной продовольственной системы и к очередному продовольственному кризису.

#### *Вопросы для самоконтроля:*

1. В чем заключается специфика современного этапа развития международной торговли продовольствием?
2. Назовите основные тенденции развития мировой торговли продовольствием на современном этапе.
3. Каким образом регламентируется торговля продовольствием в рамках ВТО?
4. Каковы перспективы дальнейшего развития международной торговли продовольствием?

## Список литературы:

Основная литература:

1, 2.

Дополнительная литература:

3, 5, 6.

Электронные ресурсы:

3, 4, 5, 6.

**ЛЕКЦИЯ 7.**  
**СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО США И КАНАДЫ**  
**(форма – лекция традиционная)**

**7.1. Исторические условия формирования североамериканского типа аграрного производства.**

**7.2. Принципы и методы регулирования аграрной политики и внешней торговли в США.**

**7.3. Сельское хозяйство Канады.**

**7.1. Исторические условия формирования североамериканского типа аграрного производства.**

**Сельское хозяйство США** является важной составляющей экономики страны. Продукция американского аграрного комплекса не только обеспечивает большую часть потребностей государства в продовольствии, но и идет на экспорт. США - страна высокоразвитого и высокопродуктивного сельского хозяйства. В ее отраслях в 2012 г. было произведено около 1,5% ВВП, здесь занято 1,6% рабочей силы страны (2,2 млн. человек). В 2011 г. в США получено 44млн т пшеницы (около 8% мирового производства), 229 млн. т кукурузы (38%), 74 млн. т соевых бобов (38%), 6,5 млн. т риса (1,7%). Производство всех видов мяса составляет около 39 млн. т. В США действует 2158 тыс. фермерских хозяйств. Фермеры с годовым объемом продаж более 100 тыс. долл. (46,6% ферм) производят свыше 98% продукции, а с объемом продаж более 1 млн. долл. (1,4% ферм) – 41,7% продукции. Таким образом, очевидна тенденция к росту концентрации сельскохозяйственного производства в крупнейших хозяйствах.

Сельское хозяйство США благодаря большим размерам страны характеризуется значительным разнообразием. Большая часть территории континентального США отличается идеальными условиями для развития аграрного сектора. Здесь есть все: и реки, и грунтовые воды, осадки, плодородные земли и умеренный климат. А большие просторы Великих равнин восточных штатов США создают хорошие условия для ведения крупномасштабного сельского хозяйства. Сегодня размер средней американской фермы составляет около 180 гектаров.

**7.2. Принципы и методы регулирования аграрной политики и внешней торговли в США.**

Сельское хозяйство США отличается выгодным сочетанием науки, аграрного производства, транспортировки, переработки сельскохозяйственного сырья и сбыта продукции, что представляет собой единую технологическую цепочку. Все это характеризует высокую конкурентоспособность американского сельского хозяйства, как на внутреннем рынке, так и за рубежом.

Основными отраслями сельского хозяйства США являются зерновые (здесь производятся практически все виды зерна, США - крупнейший производитель зерна в мире), животноводство, птицеводство, овощеводство, садоводство. Сельскохозяйственные культуры в США расположены зонально: на севере страны выращивают пшеницу, немного южнее - кукурузу и сою. На побережье Атлантики и прилегающих территориях - табак. Во Флориде и побережье Мексиканского залива - хлопок. В предгорьях Кордильер в основном расположены пастбища. В Калифорнии активно развивается овощеводство, картофелеводство и садоводство. Здесь же произрастает и сахарная свекла. Во Флориде выращивают сахарный тростник, цитрусовые, овощи и фрукты.

США занимает первое место в мире по производству сои. По сбору сахарной свеклы - третье. Здесь так же выращивается 16% от всего мирового зерна и 22% от мировых объемов сорго. По

сбору риса США занимает 11 место в мире. По сбору тростника – девятое.

Сельское хозяйство США примечательно развитием в нем агропромышленного комплекса (АПК), отражающего эффективное сочетание науки, сельского хозяйства, транспорта и перерабатывающих сельскохозяйственное сырье отраслей промышленности. АПК представляет собой единую технологическую цепочку, начинающуюся в научных лабораториях созданием новых сортов растений, затем идет процесс производства в поле под непрерывным компьютерным контролем, уборка урожая и его транспортировка для последующего хранения и переработки, а завершает цикл сбыт производства через торговую сеть. В Соединенных Штатах наличие АПК способствует высокой конкурентоспособности американского сельского хозяйства. Основными культурами для сельского хозяйства являются практически все известные виды растений (пшеница, кукуруза, фрукты, овощи, хлопок и т. д.), развито и животноводство, в особенности птицеводство. США являются крупнейшим в мире производителем зерна.

По всем параметрам сегодня сельское хозяйство Соединенных Штатов является собой крупный бизнес. Именно в США появился специальный термин — «агробизнес», отражающий гигантский вес сельскохозяйственного производства в американской экономике.

### 7.3. Сельское хозяйство Канады.

Канада обладает развитым сельским хозяйством, являясь вторым в мире экспортером продовольствия. Для него характерен высокий уровень товарности, механизации, специализации производства. Наличие в с/х страны «ножниц цен» на продукцию фермерского хозяйства и на приобретаемые фермерами промышленные товары ведет к разорению мелких и средних ферм и концентрации производства и земельной собственности в руках крупных фермеров и с/х корпораций.

В настоящее время 80% площади с/х земель находится в крупных капиталистических хозяйствах, размеры которых составляют 50 га и более.

Сельское хозяйство Канады не только обеспечивает потребности населения в продуктах питания, но и играет важную роль во внешней торговле страны, давая 11% стоимости всего экспорта. Особое место занимает экспорт зерновых, прежде всего пшеницы, по вывозу которой Канада стоит на 2 месте в мире после США.

Канадское сельское хозяйство – одно из самых продуктивных в мире, с быстрым ростом производительности труда. В нем занято около 5% самодеятельного населения, 30% ферм производят 75% валовой товарной продукции. Канадские фермеры могут прокормить 100 млн. человек.

Огромные пространства плодородных земель, благоприятные климатические условия способствуют развитию разнообразных отраслей сельского хозяйства. Под фермами занято 69 млн. га (7,7% территории страны), из которых лишь 43 млн. га занято под пашни и пастбища.

В послевоенный период структура канадского сельского хозяйства претерпела серьезные изменения. Опережающими темпами стало развиваться животноводство. В результате 60% ферм занимаются производством животноводческой продукции и лишь 40% ферм растениеводческие. Изменилась и структура отраслей. Так, в животноводстве возросла доля наиболее интенсивных направлений – птицеводства, молочного животноводства и стойлового откорма крупного рогатого скота. В растениеводстве повысилась доля кормовых культур, овощеводства и садоводства.

Вместе с тем страна существенно отстает от других развитых стран мира, особенно западноевропейских, по применению удобрений в сельском хозяйстве. Сельское хозяйство развито в южных районах страны, тогда как на северных территориях распространены лишь

оленоводство, охота и рыболовство. Наиболее важными сельскохозяйственными районами являются Центральная Канада и Степные провинции, причем они имеют различную специализацию.

Центральная Канада с ее многочисленным населением выделяется, прежде всего, отраслями, обеспечивающими потребности городского населения: пригородном овощеводством, садоводством, молочным животноводством и птицеводством. Большая часть продукции реализуется на местных рынках, часть животноводческой продукции экспортируется.

Степные провинции в силу особенностей природных условий еще в конце 19 века начали превращаться в один из ведущих районов зерновой специализации в масштабах всего мира. И до сих пор выращивание зерновых определяет специализацию Канады на мировом рынке сельскохозяйственных товаров.

Другие районы играют несравненно меньшую роль. Следует лишь отметить развитие в южной части Британской Колумбии высокоинтенсивного молочного животноводства и садоводства (важная продукция – яблоки), а в Атлантических провинциях – картофелеводства и садоводства.

#### *Вопросы для самоконтроля:*

1. Каковы основные виды сельскохозяйственной продукции, производимой в США?
2. Что подразумевает термин «агробизнес»?
3. Какие отрасли наиболее развиты в сельском хозяйстве Канады?

#### **Список литературы:**

Основная литература:

2.

Дополнительная литература:

1, 6, 10.

Электронные ресурсы:

2, 5, 6.

**ЛЕКЦИЯ 8.**  
**СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО СТРАН ЕС**  
**(форма – лекция традиционная)**

**8.1.Единая аграрная политика Европейского Союза.**

**8.2.Пути совершенствования единой сельскохозяйственной политики стран ЕС.**

**8.3.Особенности сельского хозяйства Великобритании, Германии, Франции.**

**8.1.Единая аграрная политика Европейского Союза.**

Сельское хозяйство стран Европейского Союза (ЕС) представляет собой высокоразвитую отрасль экономики, использующую самые современные технологии производства для обеспечения потребностей населения региона. Рассмотрим данные, характеризующие некоторые аспекты его качественного состояния.

К началу нового века, в 2000 году, объем ВВП в этой сфере достиг 280 млрд. евро, добавленная стоимость 146 млрд. евро, доля в валовом внутреннем продукте - 1,7%. Занятых в сельском и охотничьем хозяйстве, а также в рыбоводстве насчитывалось 6 770 тыс. человек. Число хозяйств - немногим менее 7 млн. площадь угодий составила 130,4 млн. га, в том числе в расчете на одно хозяйство - 18,4 га, увеличившись за предыдущие 10 лет на 3,5 га. Объем потребления в сельском хозяйстве равен 134 млрд. евро. Доля сельхозпродукции и продовольствия в импорте ЕС составляет 5,7%, в экспорте - 6,2%.

Расширение ЕС в 2004 году увеличило число фермеров с 7 до 11 миллионов, увеличило сельские земли на 30 % и производство на 10-20 %. Вступившие в 2004 году сразу получили доступ к мерам ценовой поддержки (экспортное финансирование и интервенционные закупки). Тем не менее прямые выплаты растянуты на 10 лет (2004—2013), начиная с 30 % выплат от суммы старых стран в 2004 и 30 % в 2005. Новые страны имеют доступ к фонду сельского развития (для рано уходящих на пенсию, вопросов окружающей среды, беднейших территорий, и технической помощи) с бюджетом в 5 млрд евро. Страны ЕС согласились в 2002 году что сельхоз расходы до 2013 года не должны увеличиваться в реальном выражении. Это должно привести к урезанию субсидирования старых стран членов на 5 % для финансирования выплат новым странам. С учетом Болгарии и Румынии придется урезать на 8 %.

Достижения сельского хозяйства Европейского сообщества являются прямым результатом его последовательной, но в то же время гибкой аграрной политики. Еще со времени образования Общего рынка сельское хозяйство было центральной областью забот межгосударственных и государственных органов управления.

С созданием в 60-х годах единого аграрного рынка все главные вопросы аграрной политики перешли в ведение ЕС. Прежде всего это относится к рыночной, ценовой, внешнеторговой и - во все большей мере - к структурной политике. Однако решение сельскохозяйственных проблем страны-члены ЕС искали не только в рамках сельскохозяйственной политики, но и за ее пределами. Поскольку в аграрной экономике отраслевое и территориальное слито воедино, речь со временем стала идти, как правило, не о проблемах сельского хозяйства, а о проблемах развития сельских областей, где занятость в значительной степени сельскохозяйственная и ограничены возможности коренного изменения производства с соответствующим ростом производительности труда и доходов населения. Поэтому, говоря о современной аграрной политике ЕС, надо понимать, что она строилась и строится на фундаменте и в рамках региональной, в первую очередь структурной, политики, которая берет свое начало с конца 50-х годов.

Вспомним, в 1957 году шесть стран подписывают Римское соглашение, в преамбуле которого в качестве главной цели объявляют усиление единства национальных экономик, гарантирование их гармоничного развития, сокращение различий между регионами и отсталости наименее

развитых из них, а в следующем году для финансирования этих целей создают два фонда: Европейский социальный фонд (European Social Fund - ESF) и Европейский фонд ориентирования сельского хозяйства и гарантий (European Agricultural Guidance and Guarantee Fund - EAGGF). Что касается сельского хозяйства, то в число главных целей аграрной политики со времени основания ЕС включалось повышение его продуктивности и доходов фермеров, стабилизация рынков и обеспечение потребителей высококачественными продовольственными товарами в основном собственного производства по умеренным ценам. Главными ее инструментами были: поддержание рыночных цен путем интервенций, применение компенсационных таможенных сборов и экспортных субсидий, а также дотаций и субсидий производителям и потребителям сельхозпродукции.

В 1975 году создается Европейский региональный фонд развития (European Regional Development Fund - ERDF) для перераспределения части бюджетных взносов государств-членов в пользу развития беднейших регионов ЕС. В 1986 году Отдельный европейский акт закладывает основу курса на облегчение бремени создания единого рынка в южных странах Сообщества и в других менее развитых регионах. Соответственно решениям, принятым на Совещании в Брюсселе в феврале 1988 года и определившим политику в 1989-93 годах, Европейский Совет перестраивает работу солидарных фондов ЕС (именуемых теперь структурными фондами) и размещает на их счетах 68 млрд экю.

В 1992 году была проведена реформа аграрной политики, которая ввела прямое субсидирование в форме компенсационных выплат по конкретным сельскохозяйственным культурам (зерновые, масличные и др.) и премий за поголовье животных (крупного рогатого скота и овец), а также за эффективное регулирование объемов производства. Реформа содействовала и содействует развитию экстенсивных методов производства, в большей мере отвечающих требованиям экологии, и компенсирует потерю доходов тем фермерам, которые их применяют.

## **8.2. Пути совершенствования единой сельскохозяйственной политики стран ЕС.**

Вступивший в силу в 1993 году Маастрихтский договор о Европейском Союзе определяет единство как одну из главных целей, наряду с Экономическим и валютным союзом и единым рынком. Было предусмотрено создание Фонда единства (Cohesio Fund) для поддержки проектов в области охраны окружающей среды и развития транспорта в наименее преуспевающих государствах-членах ЕС. Европейский совет на заседании в Эдинбурге (декабрь 1993 г.) решает ассигновать примерно 177 млрд экю (треть бюджета Сообщества) на проведение политики единства. Одновременно создан Фонд ориентирования рыболовства (Financial Instrument for Fisheries Guidance - FIFG).

Амстердамское Соглашение 1997 года подтверждает приоритет политики единства. В него вошли предложения об изменении финансовой структуры ЕС в период с 2000 до 2006 года, о реформе структурных фондов и аграрной политики, на которые приходилось 80% расхода бюджета.

Потребность в реформе сельскохозяйственной политики ЕС была обусловлена многими проблемами. Субсидии сельскому хозяйству составляли примерно 50% стоимости его продукции - около половины ежегодного бюджета ЕС (более 42 млрд евро). Потребители в ЕС были вынуждены платить более высокую (почти в два раза) цену за продовольствие - частично потому, что большие средства шли на субсидии фермерам, частично из-за того, что конкуренция с иностранными производителями затруднена барьерами - например, тарифами. Особенно страдало население с низкими доходами. Кроме того, Единая аграрная политика (ЕАП) Евросоюза препятствовала экономическому росту развивающихся стран. С одной стороны, фермеры в развивающихся странах не могли продать свою продукцию в ЕС по конкурентоспособным ценам, потому что их изделия наталкивались на барьеры, с другой -

фермеры ЕС пользовались экспортными субсидиями, позволявшими фактически понижать цены мирового рынка за пределами ЕС.

Необходимость проведения реформы ЕАП была обусловлена кроме названных еще и такими факторами:

- прогнозом роста цен на мировом сельскохозяйственном рынке в среднесрочном периоде. Текущий уровень гарантированных цен слишком высок для ЕС, чтобы выполнить международные соглашения и воспользоваться преимуществом расширения мировых рынков: есть риск, что излишки будут появляться снова и вызывать чрезмерные затраты бюджетных средств;

- неравномерным распределением сельскохозяйственной поддержки между регионами и производителями, что ведет к уменьшению роли сельского хозяйства в одних областях и применению чрезмерно интенсивных методов сельского хозяйства в других, порождая загрязнение окружающей среды, заболевания животных и снижение безопасности продовольствия;

- усложнением и бюрократизацией управления ЕАП в связи с постоянными расширениями ЕС в такой степени, что иногда ее было почти невозможно понять. Требовалась новая, более децентрализованная модель ЕАП, которая предоставляет странам большую свободу действий с ясными правилами и управлением;

- потребностью для ЕС готовить сельскохозяйственный сектор к международной конкуренции в соответствии с правилами ВТО;

- расширением ЕС, которое делает рыночное управление и меры упрощения ЕАП совершенно необходимыми, поскольку экономики стран-претендентов сильно зависят от сельского хозяйства.

В июле 1997 года Комиссия ЕС представила пакет предложений по реформированию аграрной политики, названный AGENDA-2000 (Повестка дня - 2000). В нем заявлено, что европейское сельское хозяйство должно быть многофункциональной, устойчивой и конкурентоспособной отраслью экономики, которая развивается на всей территории ЕС, включая регионы со специфическими проблемами. Реформа должна привести к разумным экономическим решениям, надежным и учитывающим социальные аспекты, и создать возможности для получения соразмерных доходов.

Совещание Европейского совета в Берлине в марте 1999 года, уточняя политику в отношении сельского хозяйства на 2000-2006 годы, реорганизует структурные фонды и дополняет задачи Фонда единства. Созданы: Программа финансирования структурной политики для подготовки стран-претендентов к вступлению в ЕС (Instrument for Structural Policies for pre-Accession - ISPA) и Специальная программа развития сельского хозяйства и сельских регионов (SAPARD) в качестве дополнения к программе PHARE, чтобы стимулировать экономическое и социальное развитие стран Центральной и Восточной Европы, претендующих на вступление в ЕС.

Часть взносов государств-членов ЕС в бюджет Сообщества предназначается для менее преуспевающих областей и социальных групп, поскольку региональная политика Европейского Союза основана на финансовой солидарности. В течение 2000-2006 годов они будут составлять третью часть бюджета, или 213 млрд евро. Из них 195 млрд будет потрачено четырьмя структурными фондами (ERDF, ESF, FIG, Guidance Section of the EAGGF) и 18 млрд - Фондом единства.

Средства структурных фондов распределяются на нужды регионов следующим образом: 70% областям, чье развитие значительно отстает от среднего уровня. В них проживает 22% населения ЕС; 11,5% средств направляется на экономические и социальные преобразования в областях, испытывающих структурные трудности (здесь сосредоточено 18% населения ЕС); 12,3% финансирования пойдет на модернизацию систем профессионального обучения и повышение занятости.

Существуют также четыре так называемые Инициативы ЕС, посвященные поиску общих решений специфических проблем, на которые приходится 5,35% средств из структурных

фондов, и специальное финансирование структурного регулирования рыбной ловли в регионах (0,5%), экспериментирования и продвижения новых идей развития (0,51%) и ряд других.

Соглашение, достигнутое на заседании Европейского совета в Берлине, определило конкретную форму европейской модели сельского хозяйства на ближайшую перспективу. Европейский совет подтвердил, что содержание реформы гарантирует жизнеспособное и конкурентоспособное сельское хозяйство Европы, включая регионы, испытывающие большие трудности с его развитием. Оно будет способно поддержать природные ландшафты и сельскую местность, сделать ключевой вклад в устойчивость сельских общин и соответствовать требованиям потребителя по поводу качества и безопасности продовольствия, защиты окружающей среды и поддержания стандартов благосостояния.

Этот новый этап децентрализации сопровождается упрощением правил регулирования сельского развития, отказом от большого количества инструкций, в частности, касающихся производства зерновых культур. Законодательство стало более ясным, прозрачным и доступным. Особое внимание уделено регулированию производства и сбыта говядины и телятины, молока и молочных продуктов, табака, оливкового масла и вина, а также зерна.

Вторым по значению магистральным направлением реформированной ЕАП становится развитие сельской местности, то есть проведение интегрированной политики с помощью единых мер, которые обеспечивают большее взаимодействие между развитием сельской местности и политикой цен и рынка в рамках ЕАП, в первую очередь путем привлечения всех заинтересованных в этом сторон на местном уровне. Среди первоочередных задач заявлены следующие:

- модернизация сельскохозяйственных предприятий,
- повышение безопасности и качества пищевых продуктов,
- достижение справедливых и стабильных доходов у фермеров,
- сохранение окружающей среды,
- создание возможностей альтернативной занятости населения с целью снижения миграции из сельской местности, укрепление экономической и социальной структуры сельской местности,
- улучшение условий жизни и труда, содействие политике равенства возможностей сельского населения.

Для решения указанных задач предусмотрены меры по развитию сельской местности, которые можно объединить в две большие группы - меры, продолжающие реформы 1992 года (предпенсионное регулирование, охрана окружающей среды средствами аграрной политики, содействие лесоразведению и поддержка слаборазвитых областей сельской местности), и меры по модернизации и диверсификации сельскохозяйственных предприятий: содействие инвестициям в них, создание филиалов ферм для молодых фермеров, профессиональное повышение квалификации и переподготовка, инвестиции в перерабатывающие и складские мощности, дополнительная поддержка лесоводства, а также содействие изменению структуры сельского хозяйства в целом.

Что касается предпенсионного регулирования, то подразумевается, что фермеры в возрасте 55 лет, то есть когда они еще не достигли пенсионного возраста и по меньшей мере еще десять лет могут активно работать в сельском хозяйстве, имеют возможность получать хорошее пособие. Это относится ко всем сельскохозяйственным работникам того же возраста, в том числе к членам семьи фермера и наемным работникам. Размер пособия зависит от рентабельности предприятия и включает плату фермерам за использование сельскохозяйственных угодий для несельскохозяйственных целей, например для посадок леса или создания заповедников. Фермеры до 75 лет могут получать пособие в размере до 15 000 евро в год (максимум - 150 000 евро). Если фермеру уже выплачивается пенсия, то пособие выдается как дополнительная пенсия. Остальные категории сельскохозяйственных работников могут получать до достижения формального пенсионного возраста пособие до 3 500 евро в год (всего - 35 000 евро).

Фермеры, которые по меньшей мере пять лет ведут экологически ориентированное

производство, вправе рассчитывать на субсидию, которая выплачивается им за сохранение экологически ценных природных областей и ландшафта. При определении размера субсидии учитывается величина уменьшения дохода фермера, дополнительные издержки, а также стимулирование, которое необходимо, чтобы фермеры вели экологически ориентированное производство. Выплаты не могут превышать 600 евро на период полного технологического цикла в расчете на гектар посевов или 900 евро на гектар посевов одной сельскохозяйственной культуры в год. При прочих видах землепользования субсидия составляет максимум 450 евро на 1 гектар ежегодно.

В областях с недостаточно благоприятными для ведения высокоэффективного производства условиями, например горной местности, или особыми природными условиями фермеры имеют возможность получать субсидии для обеспечения существования сельскохозяйственного землепользования, сохранения ландшафта и окружающей среды. В зависимости от экономической ситуации в регионе, состояния экологии, а также типа сельскохозяйственного предприятия такие выплаты составляют от 25 до 200 евро на 1 гектар сельскохозяйственных угодий. Кроме того, при проведении мероприятий по охране окружающей среды, вызывающих снижение дохода, фермеры получают дополнительно до 200 евро на гектар сельскохозяйственных угодий.

Новым явлением в аграрной политике ЕС стало финансирование мероприятий по модернизации и диверсификации сельскохозяйственных предприятий. У фермеров появилась возможность получать инвестиции в производство из бюджета ЕС. Полученные средства должны служить снижению издержек производства, его совершенствованию или диверсификации, повышению качества продукта, охране окружающей среды, а также улучшению условий содержания и защиты животных.

Субсидия предоставляется только прибыльным предприятиям, владельцы которых имеют достаточную профессиональную квалификацию и выполняют установленные требования охраны окружающей среды, гигиены и защиты животных. Как правило, она не может превышать 40% стоимости капиталовложений: в областях с благоприятными для ведения производства условиями - 50%. Эта сумма повышена для молодых фермеров до 45 и 55% соответственно.

Особо необходимо отметить субсидии для молодых фермеров. К последним относятся люди не старше 40 лет, которые имеют достаточную профессиональную квалификацию и впервые становятся во главе предприятия, при этом предприятие должно быть жизнеспособно и соблюдать минимальные требования охраны окружающей среды, гигиены и защиты животных. Субсидия предоставляется либо в виде однократной выплаты размером до 25 000 евро, либо в виде дотации займа, который берется на обеспечение деятельности предприятия (или его филиала).

Уделено внимание улучшению переработки и сбыта сельскохозяйственной продукции. Эффективно работающие предприятия, соблюдающие требования охраны окружающей среды, гигиены и защиты животных, могут получать дотации в форме инвестиций в сферу переработки и сбыта сельскохозяйственной продукции для целей повышения конкурентоспособности и стоимости продукции вследствие рационализации сбытовых процессов, применения новой техники, повышения качества и гигиенических условий производства и сбыта продукции, а также содействия инновациям и охране окружающей среды. Размер дотаций составляет максимально 50% общего объема инвестиций в основных сельскохозяйственных областях, а в остальных - до 40%.

Для поддержки других видов деятельности в сельской местности, которые нельзя отнести к вышеупомянутым, но которые связаны с мероприятиями по развитию сельской местности, тоже могут предоставляться пособия. Среди таких видов деятельности, например, создание региональных представительских структур, модернизация инфраструктуры деревни, охрана культурных достопримечательностей, развитие народных промыслов, туризма и другие.

Из средств Европейского фонда ориентирования сельского хозяйства и гарантий в 2000-2006 годах будет ежегодно расходоваться на вышеуказанные цели от 4 300 до 4 370 млн евро.

Что касается сельскохозяйственного сектора будущих стран-членов ЕС, то им предлагается

самим увеличить средства, направляемые на развитие сельской местности. Немедленное введение 100%-й прямой оплаты из средств ЕС привело бы к тому, что были бы парализованы существующие региональные структуры и это препятствовало бы модернизации сельского хозяйства. Европейская комиссия выступает за постепенное внедрение прямых выплат в течение переходного периода в 10 лет: доля этих выплат должна увеличиться с 25% в 2004 году, 30% - в 2005 году и 35% - в 2006 году до 100% к 2013 году. Впоследствии такие прямые пособия могут быть увеличены за счет национальных средств. Новые страны-участники должны с самого начала получать полный доступ к рыночным механизмам совместной аграрной политики, например интервенционным мероприятиям в отношении зерна.

Для простоты и гарантий контроля ЕС предложил для первых трех лет упрощенную систему предоставления новым членам прямых выплат, которая может продлеваться на два последующих года. Им будет предоставлена возможность получать прямые пособия, исходя из размеров земельной площади предприятий, независимо от объемов производства. Помимо этого, Комиссия предлагает устанавливать производственные квоты на сахар и молоко на основе среднего объема их производства в 1995-1999 годах.

Единая сельскохозяйственная политика (ЕСХП) представляет собой интегрированную систему мер, которая работает с помощью поддержания уровня цен на блага в рамках ЕС и субсидирования производства. Существует следующий набор механизмов:

- Обложение налогами импорта применяется к определённым товарам, импортируемым в ЕС. Они устанавливаются на уровне, необходимом для увеличения мировой цены до целевого уровня ЕС. Целевая цена устанавливается как максимальная желаемая цена этих товаров внутри ЕС.

- Квоты на импорт используются как средство ограничения количества продуктов, импортируемых в ЕС. Некоторые страны-члены имеют договорные квоты, которые позволяют им продавать определённые товары внутри ЕС без тарифов. Это главным образом применимо к тем странам, у которых была торговая связь с этой страной членом.

- Внутренние интервенционные цены. Если внутренняя рыночная цена падает ниже интервенционного уровня, ЕС скупает товары для поднятия цены до интервенционного уровня. Интервенционные цены устанавливаются ниже, чем целевые цены.

- Прямые субсидии для фермеров. Исторически эта мера задумывалась как поощрение фермеров выбирать те культуры, которые субсидируются и сохранять «внутренне-выращенное» предложение. Субсидии главным образом выплачивались на землю, на которой выращивалась определённая культура, а не на общее количество произведенных культур. Реформа 2005 года разработала специальные субсидии в пользу фиксированных выплат, рассчитываемых только по площади культивируемой земли, и для введения экологически чистых методов ведения сельского хозяйства. Реформа нацелена на обеспечение больших свобод для фермеров в выборе той культуры, на которую больший спрос и уменьшение экономических стимулов перепроизводства.

- Квоты на производство и выплаты за не использование земель были введены как попытка предотвратить перепроизводство некоторых видов продуктов (таких как молоко, зерновые и вино), что привлекало субсидии по ценам, превышающим рыночные. Необходимость хранить и размещать излишки производства явилось расточительством ресурсов и привело к падению репутации ЕСХП. Вторичный рынок эволюционировал, особенно по продаже квот на молоко, в то время как фермеры сделали воображаемое использование «выплат за неиспользование земель», например, оставляя неиспользованными те земли, которые трудно обрабатывать. В настоящее время выплаты за неиспользование земель приостановлены, оставаясь субъектом дальнейшего решения об их будущем, что приводит к повышению цен на некоторые блага и увеличению интереса к выращиванию КРС и производству биотоплива.

Реформа ЕСХП постоянно снижает его долю в бюджете ЕС, но она до сих пор составляет около половины затрат ЕС. В последние годы Франция получала наибольшее количество этих субсидий. Новое расширение 2004 года за счёт стран, имеющих большие агросектора,

превзойдет Францию как главного бенефициара, но на переходный период для них будут установлены ограниченные субсидии. Проблема как субсидировать новые страны, когда они станут полноправными членами ЕС уже привела Францию к уступкам по реформе ЕСХП.

Единая сельскохозяйственная политика зародилась в конце 1950-х - начале 1960-х годов, когда страны-основатели ЕЭС только оправились от десятилетия жесткой нехватки продовольствия после Второй мировой войны. Частью строительства общего рынка было устранение тарифов на сельскохозяйственные продукты. Однако, благодаря политическому влиянию фермеров и остроты вопроса, потребовалось много лет для полного воплощения ЕСХП.

В Странах европейского союза происходит постоянное реформирование и повышение уровня гармонизации ЕСХП. В 1992 году реформы Макшерри (названная по имени Европейского комиссара по сельскому хозяйству, Рай Макшерри) были проведены для ограничения растущего производства, параллельно, в то же время, были приняты меры способствующие движению к более свободному сельхозрынку. Реформы сократили уровень поддержки до 29 % по зерновым и до 15 % по говядине. Они также создали систему выплат за неиспользование земель для вывода земли из производства, выплаты ограничивающие рыночный уровень, и ввели меры поощряющие уход на пенсию и лесонасаждению. После реформ Макшерри, цены на зерно были близки к равновесному уровню, существует большая прозрачность в расходах на сельскую поддержку. Тем не менее административная сложность породила мошенничество, и проблемы ЕСХП далеки от решения. Реформы 1992 года это не что иное, как один из факторов необходимых для выполнения обязательств в соответствии с соглашениями Уругвайского раунда ГАТТ/ВТО, который касался вопросов государственного субсидирования сельского хозяйства.

Современные области реформирования ЕСХП включает в себя следующие направления: снижение цен, обеспечение безопасным и качественным продовольствием, гарантия стабильности доходов фермеров. Другие проблемы это загрязнение окружающей среды, благополучие животных, и поиск альтернативных источников дохода для фермеров. Некоторые из этих вопросов находятся в зоне ответственности стран-членов. 1999 Реформы под названием «Повестка дня 2000» разбивает ЕСХП на две опоры; поддержка производства и сельскохозяйственное развитие. Несколько мер по поддержке сельского развития были введены включая диверсификацию, установление производственных групп и поддержка молодых фермеров. Программы по сельской окружающей среде стали обязательными для всех стран-членов. (Dinan 2005: 367). Поддержка рыночных цен на зерновые, молоко и молочные продукты и говядину и телятину ступенчато снижались в то время как прямые парные выплаты (видимо если производишь два товара сразу) увеличились. Выплаты за пахотные культуры такие как зерновые и подсолнечник были гармонизированы.

### **8.3. Особенности сельского хозяйства Великобритании, Германии, Франции**

Чтобы решить структурные проблемы в сельских областях новых стран-членов, со дня их вступления в Евросоюз ряд мероприятий по содействию развития сельской местности будет финансироваться совместно (до 80% средств из бюджета ЕС), а именно: выход фермеров на пенсию ранее положенного срока; поддержка областей, находящихся в невыгодном положении, и областей со специфическими условиями окружающей среды; мероприятия по охране окружающей среды; лесоразведение на сельскохозяйственных площадях; создание объединений производителей; техническая помощь.

Выполнение ЕС мероприятий Единой аграрной политики, намеченных на 2000-2006 годы, которыми уже сегодня охвачено 90% всей сельхозпродукции в рамках Сообщества, станет еще одним шагом на пути сохранения и повышения конкурентоспособности сельского хозяйства на мировых рынках.

По всем основным и по большинству других видов продовольствия и сельскохозяйственной продукции ЕС давно достиг полной самообеспеченности при определенной специализации

отдельных стран или их групп на производстве тех или иных видов. Так, основными поставщиками молока являются Франция, Германия, Великобритания (две трети производства в ЕС), крупного рогатого скота - Франция, Германия, Великобритания (более 50%), свиней - Германия, Испания, Франция (более 50%), свежих фруктов - Италия и Испания (две трети), свежих овощей - Италия, Испания, Франция, Нидерланды (70%), вина - Франция (50%) и Италия (25%), пшеницы - Франция и Германия (более 50%), птицы - Франция, Италия, Испания (более 50%), ячменя - Германия, Франция, Испания (две трети) и кукурузы - Франция, Италия, Испания и Германия (около 90%). При этом в стоимости всей сельхозпродукции на долю зерновых и других полевых культур приходится 24%, молока - 21%, мяса - 20%, свежих овощей и фруктов - 15%, винограда и вина - 8%.

Успехи аграрного сектора, повышение его эффективности привели к тому, что сельскохозяйственное население в ЕС непрерывно уменьшается и составляет сейчас 4,3% от числа занятых во всех отраслях. Наибольшее сокращение в последнее десятилетие наблюдалось в Бельгии, Люксембурге, Франции (8-10%). В Нидерландах, Греции, Австрии и Финляндии оно составляло около 4% ежегодно. В Великобритании его величина оставалась близкой к стабильной, достигнув 1,5% всех занятых. Следует отметить, что всего в трех государствах проживают две трети общей численности фермеров ЕС. Из них в Италии - треть, в Испании и Греции - еще одна треть.

С этой тенденцией естественным образом связана другая - снижение во всех странах числа сельскохозяйственных предприятий. Происходит это неравномерно. Существующие сегодня хозяйства имеют значительные различия по странам, размер сельхозугодий в целом колеблется от менее 5 до 40 га.

Фермы очень малого и малого размера - от 4 до 8 га (принадлежат, в основном, пожилым фермерам, более 60% которых старше 55 лет) - типичны для Греции, Италии, Португалии и некоторых областей Испании (до 75%), в большинстве остальных стран - 25-30%, в трех странах - меньше 10%. Малые предприятия размером 15-17 га находятся во Фландрии (Бельгия) и в Нидерландах (на севере страны) и специализируются на выращивании фруктов, овощей и цветов, интенсивном содержании животных; в южной Германии (Бавария, Баден-Вюртемберг, Рейнланд-Пфальц), где развиваются диверсифицированное сельское хозяйство и дополнительные отрасли.

Фермы среднего или большого размера - от 17 до 67 га - характерны для сельского хозяйства Ирландии, Бенилюкса, Германии, Дании, Франции и Великобритании.

Крупные сельскохозяйственные предприятия расположены, в основном, в восточных землях ФРГ, в Великобритании, Дании и Франции. В восточной Германии предприятия хотя и приватизировались, по-прежнему остаются по европейским меркам большими - более 200 га. В Великобритании средний размер хозяйства составляет более 70 га и это значение стабильно с 1989 года, так же как и количество предприятий. Более половины их владельцев старше 55 лет (кроме Шотландии). Число же ферм, имеющих свыше 100 га сельхозугодий, максимально в Великобритании и Франции (более 10%).

Во Франции крупные предприятия расположены главным образом на севере, востоке и в центре - в регионах, специализирующихся на полевых культурах или экстенсивном животноводстве. Молодые фермеры имеют хозяйства, в среднем, более крупные, чем у пожилых. Это результат проводившегося в восьмидесятые и в начале девяностых годов государственного курса на обеспечение занятости, предусматривавшего обязательный уход на пенсию в 60 лет и возможность получения ранней пенсии с 55 лет, выделение "филиалов" предприятий для молодых фермеров.

Размер животноводческих хозяйств значительно варьируется в разных странах. Например, величина стада молочных коров в одном хозяйстве колеблется примерно от 7 голов в Греции и Португалии до 44-45 - в Дании и Нидерландах и 70 - в Великобритании. Среднее поголовье свиней - от 15 в Португалии и 25 в Греции до 600-650 голов - в Великобритании, Ирландии и Нидерландах.

*Вопросы для самоконтроля:*

1. Каковы главные цели аграрной политики ЕС?
2. Применение каких механизмов предполагает Единая сельскохозяйственная политика стран ЕС?
3. Каковы особенности организации сельского хозяйства в Великобритании, Германии, Франции?

**Список литературы:**

Основная литература:

2.

Дополнительная литература:

1, 6, 10.

Электронные ресурсы:

2, 5, 6.

**ЛЕКЦИЯ 9.**  
**ТОВАРНАЯ СТРУКТУРА МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ**  
**ОСНОВНЫМИ ВИДАМИ ПРОДОВОЛЬСТВИЯ**  
**(форма-лекция-визуализация)**

- 9.1. Мировая торговля зерном.**
- 9.2. Мировая торговля мясом.**
- 9.3. Мировая торговля сахаром.**

**9.1. Мировая торговля зерном.**

Основными экспортерами зерна на мировом рынке являются США (28 % мировой торговли в 2009 г.), Канада (17 %), Австралия (15 %), ЕС (15 %) и Аргентина (11 %). Суммарный удельный вес экспорта этих стран превышает 80 %.

Основными зерновыми культурами, представленными на зерновом рынке, являются пшеница, ячмень, овес, кукуруза, рис, гречиха и горох.

Крупнейшим экспортером зерна является США, где 1/3 площадей засеивается с целью продажи собранного урожая за рубеж. Основными зерновыми культурами являются кукуруза и пшеница. США – признанный лидер в производстве кукурузы. На долю данной страны приходится половина мирового сбора этой культуры. Также на экспорт идет примерно половина выращенного урожая пшеницы. Именно поэтому любые природные аномалии в США рассматриваются во взаимосвязи с перспективами мирового рынка.

Одним из главных игроков на мировом рынке зерна является Канада. Эта страна экспортирует все основные зерновые культуры: пшеницу, рожь, овес, ячмень, кукурузу и гречиху. Импорт является весьма незначительным. В разные годы на экспорт поставляется примерно 60-70 % внутреннего производства.

Одним из крупнейших в мире производителей и экспортеров зерновых является Австралия. Наибольшее значение среди зерновых культур имеет пшеница. В основном выращивается озимая пшеница, которая особо чувствительна к засухам. Экспорт варьируется по годам и составляет около 70 % производства. Также на мировой рынок поступает ячмень, объемы экспорта которого колеблются в зависимости от мировой конъюнктуры.

Прочими зерновыми культурами, идущими на экспорт, являются кукуруза на фураж, сорго на зерно и на фураж), тритикале, а из масличных культур – земляной орех, подсолнечник, сафлор, рапс, канола, соя.

Аргентина – один из ведущих мировых производителей пшеницы и кукурузы. Важной особенностью является высокая степень зависимости от конъюнктуры на крупнейшем экспортном рынке, а именно – на рынке Бразилии.

Европейский Союз – один из крупнейших игроков на мировом рынке зерновых, ставший таковым в результате проводимой сельскохозяйственной политики. ЕС из крупного импортера превратился в ведущего экспортера зерна. Основными экспортируемые культуры – пшеница и ячмень.

В последние годы возросла роль России на мировом зерновом рынке. Из нетто-импортера наша страна превратилась в экспортера. Неурожаи в России оказывают влияние на мировой рынок, изменяя соотношение спроса и предложения. Основная экспортируемая культура – пшеница (озимая и яровая).

Спрос и предложение на зерно на мировом рынке формируется под влиянием объемов собранного урожая, которые зависят от погодных условий. Засухи, наводнения и иные катаклизмы приводят к снижению урожаев и резкому повышению спроса.

Динамика цен на мировом рынке зачастую является нестабильной. На нее влияет не только фактические объемы, но и ожидания производства зерна. Повышение цен в данном секторе влечет за собой рост цен на иную сельскохозяйственную продукцию.

## 9.2. Мировая торговля мясом.

Мировое производство мяса растет, хоть и медленными темпами. При этом росту данного сегмента мешают завышенные цены на корма, объясняемые зачастую спекулятивным фактором, нежели ростом цен на зерновые. Производство мяса растет в большей степени в развивающихся странах, поскольку увеличение доходов населения приводит к росту спроса на мясо и продукты его переработки.

По прогнозам, производство мяса в 2013 г. вырастет на 4,3 млн т или 1,4 % по отношению к уровню 2012 г. Мировая торговля также будет расширяться: на 1,1 % или с 29,9 млн т до 30,2 млн т.

Рассмотрим основные сегменты рынка мяса: сегмент свинины, говядины, баранины и козлятины, птицы.

Рекордного уровня в 2013 г. может достигнуть мировое производство свинины – 114,2 млн т, что на 1,5 % больше аналогичного показателя прошлого года. На стабилизацию ситуации в данном секторе оказывает влияние снижение заболеваемости животных.

Крупнейшим производителем свинины в мире является Китай, на долю которого приходится примерно 50 % мирового производства. На втором месте находятся страны ЕС, несмотря на ожидаемое падение объемов производства.

Основным экспортером свинины в мире являются США. Крупными игроками мирового рынка свинины являются страны ЕС и Бразилия, увеличивающие поставки на российский рынок.

Перспективы производства говядины представляются не очень радужными. Причиной тому служит удорожание кормов. Исключением являются страны Латинской Америки – Бразилия, Уругвай и Парагвай, где производство говядины продолжает расти.

Поставки говядины на мировые рынки останутся примерно на уровне прошлого года: 7,3 млн тонн. Рост поставок из Бразилии и США не восполнит сокращение предложения из-за трудностей, переживаемых Аргентиной, Австралией и Новой Зеландией.

Устойчивый рост импорта говядины происходит в Китае, Южной Корее и России. В первом и втором случаях агропродовольственный сектор не в состоянии удовлетворить внутренний спрос, а в России имеют место хронические проблемы в животноводстве, характеризующиеся ежегодным сокращением объемов производства. Также ожидается, что страны ЕС и США также увеличат импорт говядины.

Ситуация на мировом рынке складывается таким образом, что на протяжении последних лет рост спроса на говядину опережает рост предложения вследствие того, что объемы производства недостаточны для удовлетворения все возрастающего спроса. Поэтому цены на данную продукцию увеличиваются.

Мировой рынок мяса в целом развивается неравномерно. Это является следствием воздействия на производство целого ряда факторов, а именно погодных и климатических условий, сборов зерновых и их стоимости, последствий заболеваний животных, цен на сырьевые ресурсы, общей ситуации на мировом рынке.

Важной составляющей мирового рынка мяса является сегмент баранины и козлятины. Здесь основным фактором, сдерживающим производство, является периодически повторяющаяся засуха в основных районах-производителях, а именно в Австралии, Новой Зеландии и Африке. Причем на долю первых двух приходится 84 % мировой торговли. Вследствие чего любые изменения условий производства оказывают сильное влияние на конъюнктуру данного сегмента рынка мяса. Стабильно высокий спрос на баранину со стороны азиатских и ближневосточных стран предопределяют рост цен.

Производство мяса птицы практически постоянно увеличивается, несмотря на удорожание кормов. Основным производителем в мире являются США. Рост производства наблюдается также в ЕС, Китае, Таиланде, Индии, Бразилии, России.

Спрос на мясо птицы остается неизменно высоким. Длительное время мировая торговля мясом птицы росла высокими темпами. В 2009-2010 г. роста практически не было. Основной

причиной стало сокращение американского экспорта вследствие уменьшения поставок в Россию из-за новых импортных квот и разногласий по поводу обработки птицы хлором.

Крупным игроком на мировом рынке является Китай, экспортирующий обработанное мясо на растущие рынки Азии и в страны ЕС.

На изменение процессов в мировой торговле мясом оказывает влияние изменение режимов ввоза и вывоза (санитарные меры, экспортные и импортные квоты) в любой из стран-экспортеров или импортеров данной продукции.

### **9.3. Мировая торговля сахаром.**

За последние десять лет мировое производство сахара увеличилось в меньшей степени, чем мировое потребление. Разница между указанными показателями составила примерно 20 млн т. Состояние мирового рынка сахара в большой степени зависит от способности крупнейших производителей удовлетворить растущие потребности населения.

Мировыми лидерами по производству и потреблению сахара являются Бразилия и Индия. К примеру, в Индии потребление сахара составляет около 22 млн т. Ежегодное производство в этой стране составляет около 28 млн т.

На мировое производство сахара оказывают влияние погодные условия в указанных странах. Например, засуха в сезоне 2008/2009 гг. привела к сокращению производства в Индии на 10 млн т. Это привело к росту спроса на импортную продукцию. Фактический спрос на импорт в сезоне 2009/2010 гг. колебался в пределах от 2 до 5 млн т.

В Бразилии, наоборот, главную опасность для сахарного тростника представляют сильные ливневые дожди. Если учесть, что сахарный тростник используется для этанола, то недостаток урожая становится еще более ощутимым.

Ситуация с урожаем в двух указанных странах оказывает влияние на мировой баланс на рынке сахара. В результате неурожая в Индии и Бразилии сахара этот продукт может стать дефицитным на мировом рынке, а мировое производство сахара может стать меньше, чем его потребление.

Другие страны-поставщики в полной мере не могут компенсировать сокращение производства в Индии и Бразилии. В связи с этим возникает дефицит, что оказывает влияние на рост цен. В результате неурожая в Индии и Бразилии сахара этот продукт может стать дефицитным на мировом рынке, а мировое производство сахара может стать меньше, чем его потребление.

Развивающиеся страны-импортеры можно разделить на три группы.

1. Развивающиеся страны-импортеры Ближнего Востока и Северной Африки. На их долю приходится примерно 15 % нетто-импорта. Внутренне производство составляет менее 40 % от потребности.

2. Развивающиеся страны-импортеры Дальнего Востока. Сюда входят Китай, Индонезия, Кампучия, Северная Корея, Лаос, Монголия, Непал, Пакистан, Филиппины, Шри-Ланка, Вьетнам и острова Тихого Океана. Ситуация в данном регионе определяется динамикой производства в Китае и Пакистане. Это страны, которые относятся к так называемым периодическим импортерам. То есть, в зависимости от размеров собранного урожая, они могут выступать в качестве нетто-импортеров, практически полностью самостоятельно обеспечивать внутренние потребности или становиться нетто-экспортерами.

3. Страны-импортеры, расположенные южнее Сахары. Эта группа включает в себя более 30 импортеров, по большей части мелких. Исключением является только Нигерия. 11 стран не имеют сахарной промышленности и вынуждены полагаться исключительно на импорт с мирового рынка. В среднем, менее 50 % потребления в странах тропической и Южной Африки удовлетворяется за счет внутреннего производства.

Особой группой импортеров являются развитые страны. Крупнейшими покупателями сахара являются Канада, Япония, Малайзия, Южная Корея и США. На их долю приходится около 75 % потребления и около 60 % нетто-импорта по группе развитых стран.

*Вопросы для самоконтроля:*

1. Назовите основных экспортеров и импортеров зерна.
2. Чем характеризуется мировой рынок мяса в настоящее время?
3. Назовите основные группы стран-импортеров сахара.

**Список литературы:**

Основная литература:

2.

Дополнительная литература:

3, 4, 11, 12.

Электронные ресурсы:

3, 6.

**ЛЕКЦИЯ 10.**  
**ОРГАНИЗАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО БИЗНЕСА**  
**(форма-круглый стол)**

**10.1. Сложности организации бизнеса в области торговли продовольствием.**

**10.2. Отличительные особенности экспорта-импорта продовольствия и сельскохозяйственного сырья.**

**10.3. Перспективы развития международного продовольственного бизнеса.**

**10.1. Сложности организации бизнеса в области торговли продовольствием.**

Продовольственный бизнес имеет свои трудности, несет определенные риски, связанные с характером производимой и реализуемой продукции.

Сложности организации бизнеса в области торговли продовольствием связаны с тем, что товары продовольственной группы должны обладать высоким качеством и соответствовать требованиям фитосанитарного, ветеринарного, экологического контроля. К тому же, большинство продовольственных продуктов являются скоропортящимися и требуют определенной технической оснащенности предприятия средствами хранения и транспортировки. Это, в свою очередь, предопределяет необходимость больших капиталовложений. Помимо названных условий, реализация продовольственных товаров требует особой упаковки.

Для реализации продовольствия на зарубежных рынках необходимо знать их специфику. В соответствии с этим предприятие должно использовать прямой или косвенный метод торговли. При анализе маркетинговой среды учитываются такие факторы, как емкость рынка, уровень конкуренции, монополизация рынка, динамика конъюнктуры, сезонность потребления товаров, потребность в товарах, активность конкурентов.

Рискованность агробизнеса в международном поле увеличивается с усилением глобализации. Расширение взаимосвязей с иностранными фирмами чревато нарушением функционирования предприятия в результате сбоев в деятельности контрагентов или нарушения равновесия национальных экономик.

**10.2. Отличительные особенности экспорта-импорта продовольствия и сельскохозяйственного сырья.**

Экспорт и импорт товаров продовольственной группы имеет свои отличительные особенности.

Продукты питания и сельскохозяйственное сырье – стратегически важные товары, достаточное наличие которых определяют продовольственную независимость страны. В связи с этим торговля многими группами продовольственных товаров подвергается нетарифному регулированию. Сюда относятся квотирование. На многие виды стратегически важного продовольствия устанавливаются квоты на ввоз и вывоз из страны. Количественное ограничение экспорта и импорта определяется урожайностью, уровнем внутреннего потребления, валовым сбором, переходящими запасами на начало года.

Регулирование импорта продовольственных товаров также осуществляется путем таможенно-тарифного регулирования. Оно осуществляется путем установления дифференцированных ввозных таможенных пошлин. Также в полномочиях Правительства находится применение специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер. На импорт отдельных видов сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия могут устанавливаться прямые запреты и ограничения.

Продовольственные товары должны соответствовать требованиям качества. В связи с этим все сельскохозяйственное сырье и продукты питания должны иметь соответствующие

сертификаты качества и соответствовать требованиям ветеринарного, фитосанитарного, экологического и других видов контроля.

### **10.3. Перспективы развития международного продовольственного бизнеса.**

По мере роста населения спрос на продовольствие будет только расти, а вместе с ним и цены. В связи с повышением доходов населения и покупательской способности, особенно в развивающихся странах, требования к качеству и ассортименту продовольствия будут только увеличиваться. Таким образом, интенсивность торговых операций будет расти.

Большим спросом пользуются продукты с высокой степенью переработки и высокой добавленной стоимостью. Все большее количество населения приобретает продовольствие в супермаркетах. В частности, имеется тенденция к покупке полуфабрикатов, фасованных и упакованных продуктов питания, с долгими сроками хранения. Все большее количество людей готовят еду дома. Это долгосрочные тенденции. Они способствуют росту цен на продовольствие, так как переориентация на изменяющиеся потребительские предпочтения несет новые затраты.

Помимо роста спроса на продукцию с высокой степенью переработки, имеется тенденция к росту спроса на сырьевые товары, связанные с растущим спросом на биоэнергетику. Именно это способствует росту цен на сельскохозяйственное сырье и делает продовольственный бизнес весьма прибыльным в долгосрочной перспективе.

Выявленные тенденции являются долгосрочными. Со временем они будут только усиливаться. Именно в направлениях глубокой переработки и торговли сельскохозяйственным сырьем будет развиваться международный продовольственный бизнес.

#### *Вопросы для самоконтроля:*

1. Какие требования предъявляются к организации агробизнеса?
2. Какие риски несет бизнес в области торговли продовольствием?
3. В чем отличительные особенности экспорта продовольствия и сельскохозяйственного сырья?
4. В чем отличительные особенности импорта продовольствия и сельскохозяйственного сырья?
5. Каковы долгосрочные тенденции развития международного продовольственного бизнеса?

#### **Список литературы:**

Основная литература:

1, 2.

Дополнительная литература:

5, 6, 8.

Электронные ресурсы:

5, 6.

**ЛЕКЦИЯ 11.**  
**МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОРПОРАЦИИ В АГРАРНОМ БИЗНЕСЕ**  
**(форма – лекция традиционная)**

- 11.1. Специализированные сельскохозяйственные компании-поставщики ресурсов.**
- 11.2. Производители пищевых продуктов и напитков.**
- 11.3. Компании розничной торговли.**
- 11.4. Частные компании (ранжирование по объемам продаж).**

**11.1. Специализированные сельскохозяйственные компании-поставщики ресурсов.**

Исторически присутствие иностранного капитала в сельском хозяйстве регионов мира всегда было значительно. Метрополии, заинтересованные в поставках каучука, пальмового масла, кофе, какао, бананов активно расширяли плантации.

В 1960–1970-х годах в ходе деколонизации значительная часть ферм и плантаций была национализирована. Тем не менее, торговля и сбыт сельскохозяйственной продукции оставались в руках западных компаний, которые перешли к новым формам взаимодействия с фермерами.

В настоящее время рынки ресурсов для сельского хозяйства практически полностью контролируются различными ТНК.

Наибольший размер и значение имеют следующие компании:

Syngenta AG (Сингента) — швейцарская компания, один из лидеров в области производства средств защиты растений и семеноводства.

Monsanto Company (Монсанто) — мировой лидер биотехнологии растений. Основная продукция — генетически модифицированные семена кукурузы, сои, хлопка, а также самый распространённый в мире гербицид «[Раундап](#)».

Potash Corporation of Saskatchewan Inc. (Potash Corp., PotashCorp, произносится Потэш корпорейшн оф Сэскэчивен) — канадская химическая компания. Крупнейший в мире производитель калийных удобрений.

Deere & Company (произносится Дир энд кампани) — американская машиностроительная компания, выпускающая сельскохозяйственную, строительную и лесопромышленную технику. Крупнейший в мире производитель сельскохозяйственной техники

Радикальные изменения произошли за последние 20 лет на рынке семян. Если в начале 1990-х годов на нем преобладали малые компании и государственные программы снабжения крестьян семенами, то сегодня господствуют крупные транснациональные корпорации: 10 ТНК контролируют половину мирового рынка семян. Многие из них одновременно являются производителями пестицидов и проявляют все больший интерес к производству генетически модифицированных организмов (ГМО). В США, например, ТНК Monsanto контролирует более 90% рынка семян сои.

Стратегия ТНК на рынке семян заключается, с одной стороны, в приобретении мелких семенных фирм, а с другой – в развитии производства таких ГМО, как рис, пшеница, сахарный тростник, выращивание которых традиционно было сосредоточено в руках крестьян, оставивших часть урожая на семена.

С усилением позиций ТНК государственные системы селекции, которые 20 лет назад играли немалую роль в поставке семян крестьянам, утрачивают свое значение. Консультационная группа по международным сельскохозяйственным исследованиям (Groupe consultatif sur la recherche agricole internationale, CGIAR) работает рука об руку с ТНК в реализации совместных проектов. По тому же пути идут и многие национальные исследовательские институты и университеты. В результате государственные системы снабжения теперь вытесняются частными компаниями и ТНК, которые стремятся продавать семенной материал средним и крупным хозяйствам.

В докладе ООН по мировым инвестициям приводится рейтинг мировых ТНК

Представлено 5 групп компаний.

Среди специализированных сельскохозяйственных компаний больше половины – компании из развивающихся стран.

Sime Darby Bhd. (Малайзия) – самая крупная ТНК: 633 тыс.га собственных земель. Владеет плантациями масличной пальмы, каучука. Всего в 20 странах, в том числе странах АТЭС, она сконцентрировала 8% мирового производства пальмового масла. Принимающая страна – Индонезия (35% всего производства). Sime Darby Bhd. выступает как владелец производственных (земельных) активов и как компания, специализирующаяся на постпроизводственной стадии – стадии III АПК.

Charoen Pokphand Foods (Таиланд) – крупнейший агроиндустриальный и продовольственный конгломерат, имеет пятую позицию в мировом рейтинге сельскохозяйственных ТНК. Основные виды деятельности – животноводство, производство кормов, продуктов питания, рыбы.

Принимающие стороны: Китай, Индонезия, Малайзия, Филиппины, Бруней, Россия.

Kulim Bhd. (Малайзия) сконцентрировала капитал на плантационных хозяйствах: каучук, масличная пальма, переработка масел. Владеет плантациями, занимается производством и постпродажным внедрением на стадии III. Принимающие страны – Папуа Новая Гвинея, Индонезия, Соломоновы острова, на них приходится 70% владений ТНК.

## **11.2.Производители пищевых продуктов и напитков.**

Ограничения в деловой среде, касающиеся непосредственно сельскохозяйственного производства, рождают интересные формы вложений средств. Так по видам участия иностранного капитала в аграрной индустрии обнаруживается 5 позиций. Прежде всего, это ПИИ в производство – владение активами, включая земельные участки или без владения ими, через долгосрочную аренду земельных участков, вложения в плантационное хозяйство и т.д.

Контрактный фарминг (сахарный тростник, чай, кофе, зерновые) сочетает первую и третью стадию производства. Вторая стадия остается местным мелким производителям. Насчитывается несколько типов организации контрактного фарминга. Классический – ТНК закупает по контрактам (краткосрочным или долгосрочным) у большого числа мелких фермеров продукцию и осуществляет вертикальную координацию, контроль качества.

Вложения в ТНК, осуществляющие управление процессом производства, научные исследования и передачу технологических знаний, включают: стандартизацию и спецификацию; закупку специально произведенного продукта определенного качества (примером может служить компания Nestle, закупающая органические продукты питания).

Типы контрактного фарминга

The centralized model. – централизованный модель

The nucleus estate model. – модель с центральным предприятием

The multipartite model. – многосторонняя модель

The informal model. – неформальная модель

The intermediary model. – промежуточная модель

Контроль крупных компаний над агробизнесом часто осуществляется через контрактные (договорные) отношения. Например, в сфере животноводства более 50% мирового производства свинины и 66% мяса птицы и яиц приходится на долю промышленных ферм, которые либо прямо принадлежат крупным компаниям, либо работают по контрактам с ними. Все чаще сбыт какао, кофе, фруктов и овощей происходит на основе экспортных контрактов. Эта тенденция распространяется на производство и сбыт даже таких базовых продуктов, как пшеница и рис. Например, во Вьетнаме 40% риса производится по контрактам.

### 11.3. Компании розничной торговли.

Крупные торговые компании, заключившие соглашения с производителями сельскохозяйственной продукции:

Cargill - пальмовое масло, сахарный тростник, молоко, говядина, свинина, мясо птицы, аквакультуры;

Olam - молоко, миндаль, пальмовое масло;

Bunge - сахарный тростник, зерновые, масличные, говядина;

Louis Dreyfus - сахарный тростник, зерновые, апельсины;

Mitsui - хлопок, молоко, масличные, зерновые, мясо птицы, креветки;

Glencore - масличные, зерновые;

ADM - сахарный тростник, пальмовое масло;

Noble Group - масличные, зерновые;

Charoen - свинина, мясо птицы, аквакультуры, фрукты, овощи;

Wilmar - пальмовое масло, сахарный тростник.

Вложения на третьей стадии предполагают закупку, хранение, транспортировку, переработку продуктов питания. Здесь пальма первенства принадлежит европейским, американским, сингапурским ТНК. Например, на переработке и производстве продуктов питания специализируется Швейцария (Nestle),

на закупках – США (Wall Mart, McDonalds) и Германия (Metro).

Частные компании – Cargil Inc., Mars Inc., Louis Dreyfus Group – активны на всех трех стадиях: производство, закупки, хранение, переработка.

### 11.4. Частные компании (ранжирование по объемам продаж).

В условиях нынешнего финансового кризиса стала проявляться еще одна тенденция – скупка промышленными компаниями и финансовыми инвесторами земель за рубежом. Подобные маневры направлены на поиски новых гарантированных источников долгосрочной прибыли.

Недавнее формирование рынка биотоплива усилило интерес финансовых инвесторов и энергетические компании к массовому производству монокультур, перерабатываемых в биотопливо. В 1990–2007 гг. во всем мире более 25% увеличения сельскохозяйственных земель приходилось на долю сои. Самое поразительное состоит в том, что это увеличение площадей предназначалось не для производства продовольствия, а для выращивания биомассы.

Сегодня функционирование крупных компаний агробизнеса неотделимо от системы глобальных финансов. В течение 20 последних лет глобализация способствовала концентрации богатства и власти в руках Уолл-Стрита и других финансовых центров. Финансовый капитал способен ежедневно перемещать миллиарды долларов в поисках максимальных прибылей. Эти деньги все больше вторгаются в агробизнес и в спекулятивные операции на рынках сельхозпродуктов. Именно доступ к огромным капиталам питает экспансию агробизнеса, позволяя крупным компаниям скупать мелкие крестьянские хозяйства и организовывать экспортное производство. Быстрые прибыли крупных компаний достигаются, в частности, за счет эксплуатации более дешевой рабочей силы и низких требований к охране окружающей среды в развивающихся странах.

В 1988 г. особенно иностранный капитал активно внедряется во Вьетнам, на сельское хозяйство приходилось 35% всех ПИИ, которые в среднем в конце 2000-х годов составляли 51 млн долл. Уставный капитал предприятий с иностранным участием достигал почти 200 млн долл., из которых наибольшая доля ПИИ поступала из Тайваня. Средства шли на производство риса (Вьетнам занял второе место в мире по экспорту риса), хлопка, сахарного тростника, масличных культур, чая. Катализатором этого процесса стала политика правительства, направленная в настоящее время на то, чтобы в ближайшие 2 года мобилизовать 8,2 млрд долл. на сельскохозяйственные исследования.

Таблица 1.

## Десять крупнейших ТНК из развивающихся стран, занятых в агробизнесе

Компания	Сфера деятельности
Sime Darby (Малайзия)	Самый крупный производитель пальмового масла в мире, расширяет свое участие в Западной Африке, проникает в сферу производства риса
CP Foods (Таиланд)	Самый крупный производитель мяса в Азии, занимается также торговлей семенами и рисом. Расширяет свой бизнес в Африке, Европе и на Среднем Востоке
Wilmar (Сингапур)	Один из крупных производителей пальмового масла и сахара
Olam (Сингапур)	Один из крупных торговцев сельхозпродукцией, представлен в Азии, Латинской Америке и Африке. Проникает в производство риса и молока. Частично принадлежит суверенному фонду SWF Temasek
JBS (Бразилия)	Мировой лидер производства мяса крупного рогатого скота. В последнее время активно проникает в сферу птицеводства, расширяет бизнес в Северной Америке и Австралии
Karuthuri (Индия)	Один из наиболее крупных производителей срезанных цветов в мире. Основное производство базируется в Кении. Недавно компания приобрела земли в Эфиопии, чтобы развивать производство базовых продовольственных культур на экспорт
Savola (Саудовская Аравия)	Наиболее крупный производитель продовольствия в зоне Персидского залива. Занимается розничной торговлей через собственную сеть супермаркетов Panda
COFCO (Китай)	Государственный конгломерат, самый крупный производитель продовольствия и торговец им в стране
COSAN (Бразилия)	Четвертый производитель сахара в мире, недавно стал партнером компании Shell Oil в производстве этанола
New Hope (Китай)	Самый крупный в стране частный производитель кормов для животных, свинины, мяса птицы и молочных продуктов. Недавно компания проникла во Вьетнам, Камбоджу, Индонезию и на Филиппины

Особого внимания в анализе ПИИ заслуживает Китай. Иностранные инвестиции в сельское хозяйство страны начались с 1998 г. и составляют они примерно 2% всех накопленных ПИИ. За 10 лет в отрасли зарегистрировано более 10 тыс. проектов с участием иностранного капитала: в производство кормовых культур, рыбы, пальмового масла, фруктов и овощей, продуктов питания. Приток ПИИ в сельское хозяйство Китая колеблется от 600 млн долл. до 1,2 млрд долл. в год.

За счет иностранных инвестиций сельское хозяйство Китая получило новые технологии: производства свежих фруктов и овощей, растениеводства на суходольных землях, точного земледелия. Правительство Китая рассчитывает привлечь иностранный капитал для научных исследований в следующих областях: развитие новых технологий выращивания сахара, фруктов, зеленых кормов; технологий получения органических удобрений из альтернативных источников, создание ГМ сортов многолетних деревьев.

*Вопросы для самоконтроля:*

- 1.Какая специализированная ТНК является одним из лидеров в области производства средств защиты растений и семеноводства?
- 2.Что такое контрактный фарминг?
- 3.Какая ТНК является наиболее крупным производителем продовольствия в зоне Персидского залива?

**Список литературы:**

Основная литература:

2.

Дополнительная литература:

2, 5, 6,7.

Электронные ресурсы:

1,5, 6.

**ЛЕКЦИЯ 12.**  
**ФОРМИРОВАНИЕ КОНЪЮНКТУРЫ И СИСТЕМЫ ЦЕН НА РЫНКЕ**  
**ПРОДОВОЛЬСТВИЯ И СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО СЫРЬЯ**  
**(форма – лекция традиционная)**

**12.1. Спрос и предложение на мировом рынке продовольствия и сельскохозяйственного сырья.**

**12.2. Особенности формирования цен и издержек на рынке продовольствия.**

**12.3. Государственное и наднациональное регулирование рынка продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья.**

**12.1. Спрос и предложение на мировом рынке продовольствия и сельскохозяйственного сырья.**

В последние годы спрос на продовольствие и сырье для его производства постоянно растет. Связано это и с опережающим ростом численности населения планеты (в геометрической прогрессии) по сравнению с ростом объемов производства (в арифметической прогрессии), и с участвовавшими природными катаклизмами, влияющими на сбор сельскохозяйственных культур. Предложение сырья и продовольствия, по прогнозам ученых, будет постепенно сокращаться, поскольку возможности наращивания объемов сельскохозяйственного производства не безграничны.

Спрос и предложение на сельскохозяйственные товары на мировом рынке формируется под воздействием следующих факторов:

- погодные и природно-климатические условия, напрямую влияющие на урожайность и, соответственно, предложение продукции на рынке. Обычно аномальные погодные условия дестабилизируют ситуацию на мировом рынке. И неблагоприятные погодные условия, и хороший урожай определяют мировой объем производства, а, следовательно, предложение продукции на рынке. Помимо объемов производства неблагоприятные погодные условия влияют на логистику, то есть на сроки и способы доставки продукции. Это также изменяет соотношение спроса и предложения в отдельные временные промежутки.

- Стихийные бедствия (засухи, наводнения, заморозки, пандемии). Например, засуха в России, неурожай зерна в 2010 г. и, как следствие, временное ограничение экспорта изменили конъюнктуру мирового рынка продовольствия. Аналогичная ситуация наблюдается при наводнениях и засухах в крупнейших сельскохозяйственных странах, таких как США, Китай, Канада, Бразилия. Особенно если они являются основными производителями продовольственных товаров (например, риса или кофе). В животноводстве, наоборот, засухи толкают производителей к сокращению поголовья скота из-за высоких расходов на корма, что предопределяет увеличение предложения и снижение цен.

- Сезонность производства. В периоды сбора урожая происходит увеличение предложения и снижение цен. Развитие технологий позволяет нивелировать влияние данного фактора, хотя далеко не во всех отраслях. Примером может послужить овощеводство.

- Рост платежеспособного спроса, особенно в развивающихся странах Юго-Восточной Азии, влияет на спрос на продукты питания. По закону Энгеля, одновременно с ростом доходов населения происходит снижение доли продуктов питания в структуре потребления. В большей степени происходит повышение требований к качеству и ассортименту предлагаемого продовольствия.

- Состояние запасов сельскохозяйственной продукции в мире. Достаточные запасы потенциально могут увеличить предложение, особенно это касается зерновых, злаковых и масличных культур, подлежащих длительному хранению. Недостаточные запасы приводят к ограниченности предложения, вызывают ажиотаж на рынке и повышение цен.

- Взаимозаменяемость и взаимосвязь сельскохозяйственных товаров. Неурожаи одной культуры приводит к сокращению предложения и повышению цен, вследствие чего данный вид ресурса заменяется другим. Например, вместо соевого масла можно использовать кокосовое или пальмовое.

- Государственная политика в области внешней торговли продовольствием и сельскохозяйственным сырьем.

- Внедрение инновационных сельскохозяйственных технологий.

- Конъюнктура мирового финансового рынка.

- Усиление или ослабление конкуренции.

- Состояние и развитие логистического комплекса.

## **12.2. Особенности формирования цен и издержек на рынке продовольствия**

На мировом рынке продовольствия купля-продажа продовольственных товаров осуществляется между различными странами и, соответственно, по мировым ценам.

Мировые цены свободных рынков на продовольственную и сельскохозяйственную продукцию формируются на биржах на основе издержек производства в лучших условиях. К последним относятся природно-климатические, технологические и политические условия, степень государственной поддержки внутреннего производства и субсидирования экспорта, развитость сельской инфраструктуры и прочие.

Первоначально мировая цена рассчитывается по отношению к базисным сортам продукции, затем на основании данной цены, как своеобразной точки отсчета, определяются цены других сортов. Базисным является наиболее распространенный вид продукции на данном биржевом рынке. Остальные представленные сорта ранжируются с помощью специальных коэффициентов в зависимости от степени полезного эффекта, получаемого в результате их потребления. При помощи цены базисного сорта и коэффициентов к ней определяют цены остальных сортов продукции.

Цены на такие продукты, как чай, шерсть, цветы, овощи и фрукты ежедневно устанавливаются в ходе аукционных торгов.

Также на рынках сельскохозяйственной продукции при формировании цен применяют либо доплаты к ценам, либо скидки с них в зависимости от качества предлагаемых товаров.

Зачастую при расчете цен на сельскохозяйственное сырье различной степени переработки применяют специальные формулы, которые помогают исходя из цены готовой продукции определить цену использованного сырья.

Цены мировых сырьевых рынков, в том числе сельскохозяйственного сырья, дифференцируются также с учетом содержания в продукции полезных компонентов. Например, клейковины зерна пшеницы или масличности семян подсолнечника.

## **12.3. Государственное и наднациональное регулирование рынка продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья**

Помимо множества экономических факторов на формирование цен и соотношение спроса и предложения на мировом продовольственном рынке оказывает влияние государственное регулирование национального сектора сельскохозяйственного производства. К тому же используются и формы регулирования на наднациональном уровне. Речь идет, прежде всего, о международных соглашениях по таким товарным позициям, как кофе, какао, каучук. Именно в них отражены «правила игры» на рынке в целях снижения или повышения цен.

Обычно проводимая внешнеторговая политика в отношении продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья вызывает определенные противоречия и на внутреннем, и на мировом рынке. И связаны они обычно с уровнями защиты своего внутреннего национального рынка и поддержки отечественных экспортеров.

Существует номинальный коэффициент защиты, рассчитываемый как отношение цены, которую производитель получает за свой товар внутри страны, и цены на внешнем рынке. Именно он свидетельствует о степени воздействия внешнеторговой политики государства на цену продукции. Если данный коэффициент больше единицы, значит, правительство активно защищает производителей определенных товаров. Самым ярким примером является государственная поддержка производства риса в Японии, где вышеуказанный показатель больше 2. Это значит, что внутренняя цена выше мировой более, чем в 2 раза, т.к. правительство поддерживает товаропроизводителей, активно применяя внешнеторговые барьеры. При этом японцы согласны с таким положением вещей и согласны покупать более дорогой, но отечественный рис.

Коэффициент номинальной защиты менее 1 говорит о том, что цены на национальном рынке ниже, чем на мировом.

В последнее время высокоразвитые страны стремятся к максимально возможному протекционизму своего аграрного сектора. Конечно, в условиях принятых на себя обязательств в рамках международных соглашений. Данные государства предоставляют товаропроизводителям значительные субсидии и используют разнообразные способы сдерживания цен на внутренних рынках. Развивающиеся страны, в свою очередь, ведут политику сдерживания внешней торговли с помощью налогообложения.

Вопросы государственного регулирования сферы свободной торговли сельскохозяйственным сырьем и продовольствием являются стратегически важными. При проведении международных переговоров о снижении степени воздействия правительств на данную сферу экономики неизменно возникают сложности и противоречия. Связано это с тем, что продовольствие занимает особое место среди остальных видов продукции. А стремление стран к продовольственной независимости в еще большей степени затрудняет ход переговоров по вопросам либерализации торговли в данном секторе.

Дополнительными проблемами, возникающими при вмешательстве государства в торговлю продовольственными товарами, являются следующие:

- рост государственных резервов продовольствия. Например, США и Канада реализуют излишки урожая на мировом рынке, способствуя снижению цен на мировом рынке. Выигрывают от этого страны-импортеры (страны Азии, СНГ, Африки), поскольку они получают так называемые скрытые субсидии за счет налогоплательщиков стран-экспортеров;
- перераспределение получаемых доходов в развитых странах в пользу сельскохозяйственных товаропроизводителей;
- перераспределение доходов между государствами, входящими в определенную группировку;
- превращение товаров из импортируемых в экспортируемые. Например, за счет льгот и субсидий национальным производителям в странах ЕС импорт пшеницы сменился активным экспортом. Таким образом, увеличилось предложение на мировом рынке и государственные запасы в данном регионе, что неизменно приводит к снижению цен и, как говорилось выше, к субсидированию стран-импортеров.

#### *Вопросы для самоконтроля:*

1. Каким образом формируются спрос и предложение на мировом продовольственном рынке? Какие факторы влияют на данный процесс?
2. Каковы особенности формирования цен на продовольственные рынки в глобальном масштабе?
3. Каковы цели государственного и наднационального регулирования рынка продовольствия?
4. Каким образом рассчитывается коэффициент номинальной защиты? Что он означает?

#### **Список литературы:**

Основная литература:

2.

Дополнительная литература:

2, 5, 6.

Электронные ресурсы:

5, 6.

**ЛЕКЦИЯ 13.**  
**ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ГЛОБАЛЬНЫХ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ  
ПО РЕГУЛИРОВАНИЮ ПРОИЗВОДСТВА И ТОРГОВЛИ  
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫМИ И ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫМИ ТОВАРАМИ**  
**(форма-лекция-визуализация)**

**13.1. Принципы и методы регулирования аграрной политики и внешней торговли международными организациями.**

**13.2. Деятельность ФАО, ВТО, ОЭСР.**

**13.1. Принципы и методы регулирования аграрной политики и внешней торговли международными организациями.**

По мере усиления глобализации хозяйственной жизни усложняются задачи многостороннего регулирования мировой экономики и международных экономических отношений, так как многие экономические проблемы начинают требовать постоянного внимания и оперативного принятия участниками мирового сообщества согласованных решений. Это, в свою очередь, порождает потребность в институционализации самого процесса многостороннего регулирования.

Международные экономические организации - это организации, созданные на основе международного договора или по решению уже существующей международной организации с целью анализа, обсуждения и разрешения различных вопросов международной хозяйственной жизни. Различаются две категории международных экономических организаций - международные правительственные (межгосударственные) экономические организации и международные неправительственные экономические организации. Первые создаются на основе межгосударственных соглашений и являются субъектами международного права, а вторые – это объединения юридических или физических лиц из разных стран, они не являются субъектами международного права.

Регулирование мировой экономики осуществляют прежде всего межгосударственные экономические организации, хотя значение неправительственных экономических организаций тоже велико.

**Задачи международных экономических организаций:**

- Разрабатывают нормы поведения государств и хозяйствующих субъектов в мировой экономике и осуществляют мониторинг их исполнения. Эти нормы принимают форму международных договоров и конвенции и становятся (после подписания и ратификации) обязательными для их участников. Важную роль играет также разработка международными экономическими организациями международных рекомендаций, которые хотя и не имеют обязательной юридической силы, тем не менее выступают ориентиром для большинства государств мира в их социально-экономической политике. Например, Рекомендация Совета ОЭСР в отношении взяточничества при совершении международных коммерческих сделок содержит ряд важных предложений относительно декриминализации экономических отношений, а многие рекомендации МОТ непосредственно ориентированны на развитие систем трудовых отношений в национальных государствах;
- В силу самой своей природы выступают в качестве центров исследования глобальных экономических проблем, равно как разработки мер по их решению;
- Являются важным каналом реализации международных программ экономической, технической, гуманитарной помощи в мировом хозяйстве. При это они играют роль как доноров, так и исполнительных агентств, следящих за освоением выделенных ими финансовых ресурсов в точном соответствии с целями и задачами утвержденных проектов помощи;

- выступают в роли координаторов многостороннего сотрудничества по широкому спектру проблем развития мирового промышленного производства, сельского хозяйства, международной торговли, международного обмена занятиями, международных валютно-кредитных отношений. Например, только ПРООН являлась координатором таких программ многостороннего сотрудничества, как программа сотрудничества в целях промышленного развития стран Латинской Америки и Карибского бассейна, программы индустриализации наименее развитых стран, специальные программы промышленного развития в арабских странах и странах Азиатско-Тихоокеанского региона и др.;
- дополняют деятельность международной банковской системы, участвуют в развитии международных кредитных отношений. При этом они руководствуются целями укрепления мировой финансовой системы (или региональных финансовых систем) и обеспечения стабильности валют.
- Осуществляют большую информационную работу по самым разным экономическим и социальным направлениям;
- Создают уникальные условия для развития двустороннего переговорного процесса по экономической и социальной проблематике.

### **Классификация международных экономических организаций**

Выделяются различные виды международных экономических организаций в зависимости от принципов, положенных в основу классификации.

По организационному принципу, прежде всего на основе принадлежности или непринадлежности к системе ООН и степени их универсальности, международные экономические организации делятся на три группы:

- 1) входящие в систему ООН или связанные с ней;
- 2) не входящие в систему ООН и не связанные с ней;
- 3) региональные.

1. В первой группе особое место занимает Генеральная Ассамблея Организации Объединённых Наций, которая является главным органом ООН и уполномочена решать любые вопросы в рамках ее Устава. Именно Генеральная Ассамблея ООН принимает резолюции и утверждает международные конвенции по важнейшим проблемам мирового экономического развития. Для их анализа в структуре Генеральной Ассамблеи ООН созданы специальные органы. Наиболее значимые из них:

Комитет по экономическим и финансовым вопросам (второй комитет Генеральной Ассамблеи ООН), который подготавливает рекомендации и резолюции по этим вопросам для Генеральной Ассамблеи ООН;

Комиссия ООН по праву международной торговли, ЮНСИТРАЛ, которая гармонизирует и унифицирует правовые нормы в международной торговле.

Второй по значимости организацией в группе международных экономических организаций системы ООН является Экономический и Социальный совет, ЭКОСОС, который несёт непосредственную ответственность за реализацию положений главы IX Устава ООН – «Международное экономическое сотрудничество». Он реализует стратегию действий, утверждённую Ген.Ассамблеей ООН в экономической и социальной областях и обеспечивает общую координацию деятельности организаций системы ООН в экономической, социальной и смежных сферах.

В структуре ЭКОСОС действуют:

- Шесть функциональных комиссий и подкомиссий (по социальному развитию), по наркотическим средствам, по науке и технологии, по содействию развития, по статистике и по транснациональным корпорациям);
- Пять региональных комиссий (для Европы, для стран Азии и Тихого океана, для Африки, для Латинской Америки и Карибского бассейна, для Западной Азии);
- Два постоянных комитетов (для программ и координации и по неправительственным учреждениям);

- Семь органов экспертов (в том числе по международному сотрудничеству в области налогообложения, по экономическим, социальным правам и правам в области культуры, по природным ресурсам и некоторым другим международным проблемам). Особую роль в регулировании аграрной политики и внешней торговли играют такие международные экономические организации, как ФАО, ВТО, ОЭСР и др. Рассмотрим более подробно основные направления их деятельности.

### 13.2. Деятельность ФАО, ВТО, ОЭСР

Крупнейшая международная организация, которая занимается вопросами продовольствия и сельского хозяйства в мире, – Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН (ФАО). Она была создана в 1945 г. ФАО вносит большой вклад в регулирование мирового рынка сельскохозяйственного сырья и продовольствия.

Главной задачей ФАО является обеспечение продовольственной безопасности для всего населения мира, а именно, гарантирование регулярного доступа населению к высококачественной пище, необходимой для ведения активной и здоровой жизни.

Стратегическими целями ФАО являются:

1. Содействие искоренению голода и решению проблемы отсутствия продовольственной безопасности и недоедания.
2. Расширение и улучшение предоставления товаров и услуг со стороны сельского, лесного и рыбного хозяйства устойчивым образом.
3. Сокращение масштабов нищеты в сельских районах.
4. Содействие созданию на местном, страновом, региональном и международном уровне более широких по охвату и более эффективных сельскохозяйственных и продовольственных систем.
5. Повышение устойчивости средств к существованию перед угрозами и кризисами.

Основными функциями, заявленными ФАО, являются:

1. Оказание странам содействия и поддержки в разработке и внедрении нормативных и устанавливающих стандарты документов, включая международные соглашения, кодексы поведения, технические стандарты и пр.
2. Сбор, анализ, отслеживание и улучшение доступа к данным и информации в областях, связанных с мандатом ФАО.
3. Содействие налаживанию и развитию политического диалога на глобальном, региональном и национальном уровнях и оказание ему поддержки.
4. Консультирование и поддержка деятельности по развитию потенциала на страновом и региональном уровнях для подготовки, осуществления, мониторинга и оценки основанных на конкретных фактах политических мер, инвестиций и программ.
5. Консультирование и поддержка мероприятий, направленных на накопление, распространение и более эффективное применение знаний, технологий и передовых методов в областях, относящихся к мандату ФАО.
6. Содействие налаживанию партнерских связей между правительствами, партнерами по развитию, гражданским обществом и частным сектором для обеспечения продовольственной безопасности и питания, развития сельского хозяйства и сельских районов.
7. Ведение на национальном, региональном и глобальном уровнях информационно-пропагандистской и коммуникационной работы в областях, относящихся к деятельности ФАО.

Деятельность ФАО направлена на уменьшение остроты проблемы нищеты и голода в мире путем содействия развитию сельского хозяйства, улучшению питания и решения проблемы продовольственной безопасности — доступности всем и всегда питания, необходимого для активной и здоровой жизни. ФАО действует как нейтральный форум, а также как источник знания и информации. Помогает развивающимся странам и странам в переходном периоде модернизировать и улучшить [сельское хозяйство](#), [лесоводство](#) и [рыболовство](#).

Специальные программы ФАО помогают странам готовиться к возможному возникновению кризисного положения с продовольствием и, в случае необходимости, предусматривают

оказание помощи. В среднем ФАО одновременно осуществляет на местах около 1800 мероприятий. Реализуемые с помощью ФАО проекты ежегодно привлекают более 2 миллиардов долларов пожертвований от учреждений и государств, вкладываемых в развитие деревни и сельского хозяйства. Бюджет ФАО на 1998—1999 гг. составил 650 миллионов долларов. ФАО руководит Конференция государств-членов, созываемая раз в два года. Конференция избирает Совет, состоящий из 49 членов и действующий в качестве руководящего органа между сессиями Конференции. В [1979 году](#) Конференция установила [Всемирный день продовольствия](#), в дальнейшем поддержанный ООН. Этот день отмечается 16 октября — день основания ФАО. ФАО предоставляет статистику по сельскому хозяйству и доступ к своей базе данных. Для получения CD-ROM со статистикой и доступа к базе необходимо заплатить 1200 долларов США. На сайте статистического подразделения ФАО сообщается, что средства необходимы для совершенствования механизмов представления информации<sup>[1]</sup>.

ФАО обозначила следующие приоритетные направления своей деятельности по борьбе с голодом в предстоящий двухлетний период 2014-2015 гг.:

- Содействие борьбе с голодом, отсутствием продовольственной безопасности и недоеданием: содействие усилиям по избавлению мира от голода путем продвижения стратегий и политических обязательств в поддержку продовольственной безопасности и путем обеспечения наличия и доступности самой последней информации о связанных с голодом и питанием вызовах и вариантах решения существующих в этом плане проблем.
- Повышение продуктивности и устойчивости сельского хозяйства: содействие реализации доказавших свою эффективность стратегий и видов практики в целях поддержки высокопродуктивных сельскохозяйственных систем, принимая при этом меры к тому, чтобы не подрывать базу природных ресурсов.
- Сокращение масштабов нищеты в сельской местности: содействие усилиям по обеспечению доступа к ресурсам и услугам для сельской бедноты, в том числе с помощью систем обеспечения занятости и социальной защиты в сельских районах, поскольку ей нужно найти путь, который вывел бы ее из нищеты.
- Обеспечение всеобъемлющего характера и эффективности сельскохозяйственных и продовольственных систем: содействие усилиям по созданию безопасных и эффективных продовольственных систем, которые оказывают поддержку мелким сельхозпроизводителям и способствуют сокращению масштабов нищеты и голода в сельских районах.
- Повышение устойчивости источников средств к существованию к стихийным бедствиям: содействие усилиям стран по обеспечению готовности к стихийным бедствиям и техногенным катастрофам путем снижения их рисков и повышения устойчивости их продовольственных и сельскохозяйственных систем.

**Всемирная торговая организация** *Organization (WTO)* - [международная организация](#), созданная 1 января [1995 года](#) с целью [либерализации](#) международной торговли и регулирования торгово-политических отношений государств-членов. ВТО образована на основе [Генерального соглашения по тарифам и торговле](#) (ГАТТ), заключенного в 1947 году и на протяжении почти 50 лет фактически выполнявшего функции международной организации, но не являвшегося, тем не менее, международной организацией в юридическом смысле.

ВТО отвечает за разработку и внедрение новых торговых соглашений, а также следит за соблюдением членами организации всех соглашений, подписанных большинством стран мира и ратифицированных их парламентами. ВТО строит свою деятельность исходя из решений, принятых в 1986—1994 годах в рамках [Уругвайского раунда](#) и более ранних договоренностей ГАТТ. Обсуждения проблем и принятие решений по глобальным проблемам либерализации и перспективам дальнейшего развития мировой торговли проходят в рамках многосторонних торговых переговоров (раунды). К настоящему времени проведено 8 раундов таких переговоров, включая Уругвайский, а в [2001 году](#) стартовал девятый в [Дохе](#), [Катар](#).

Организация пытается завершить переговоры по Дохийскому раунду переговоров, который был начат с явным акцентом на удовлетворение потребностей развивающихся стран. По состоянию на декабрь 2012 будущее раунда переговоров в Дохе остаётся неопределённым: программа работы состоит из 21 части, а первоначально установленный окончательный срок 1 января 2005 года был давно пропущен. В ходе переговоров возник конфликт между стремлением к свободной торговле и стремлением множества стран к [протекционизму](#), особенно в плане сельскохозяйственных субсидий. До сих пор эти препятствия остаются главными и мешают любому прогрессу для запуска новых переговоров в рамках Дохийского раунда. По состоянию на июль 2012 года, существуют различные группы переговоров в системе ВТО для решения текущих вопросов в плане сельского хозяйства, что приводит к застою в самих переговорах.<sup>[3]</sup>

Штаб-квартира ВТО расположена в [Женева, Швейцария](#). Глава ВТО (генеральный директор) — [Роберту Карвалью ди Азеведу](#), в штате самой организации около 640 человек.

На [2 марта 2013 года](#) в ВТО состояло 159 стран.

Правила ВТО предусматривают ряд льгот для развивающихся стран. В настоящее время развивающиеся страны — члены ВТО имеют (в среднем) более высокий относительный уровень таможенно-тарифной защиты своих рынков по сравнению с развитыми. Тем не менее, в абсолютном выражении общий размер таможенно-тарифных санкций в развитых странах гораздо выше, вследствие чего доступ на рынки высокопередельной продукции из развивающихся стран серьёзно ограничен.

Правила ВТО регулируют только торгово-экономические вопросы. Попытки США и ряда европейских стран начать дискуссию об условиях труда (что позволило бы считать недостаточную законодательную защиту работников конкурентным преимуществом) были отвергнуты из-за протестов развивающихся стран, которые утверждали, что такие меры только ухудшат благосостояние работников в связи с сокращением числа рабочих мест, снижением доходов и уровня конкурентоспособности.

Всё возрастающая роль мировой торговли заставила индустриальные страны уже в XIX веке поддерживать на международном уровне ограниченную кооперацию по вопросам таможенных пошлин. Разразившийся в 1929 году глобальный экономический кризис и попытки его преодоления в отдельных развитых странах путём прямой защиты внутреннего рынка высокими таможенными пошлинами от иностранного импорта показали, что при возрастающих объёмах внешней торговли необходима её институционализация и наднациональное регулирование в признанных международно-правовых рамках.

Экономическим фундаментом требований либерализации внешней торговли служит экономическая [теория сравнительного преимущества](#), разработанная в начале XIX века [Давидом Рикардо](#).

Идея создания международной организации, призванной регулировать международную торговлю, возникла ещё до окончания Второй мировой войны. В основном усилиями США и Великобритании в 1944 году на [Бреттон-Вудской конференции](#) были основаны [Международный валютный фонд](#) и [Международный банк реконструкции и развития](#). Третьей опорой нового экономического порядка наряду с упомянутыми организациями предполагалось создание [Международной торговой организации](#) (МТО). Для этого в 1946 году в Гаване была созвана международная конференция по торговле и занятости, которая и должна была выработать материально-правовые рамки международного соглашения о снижении тарифов, предложить заинтересованным странам устав этой организации, взять на себя координирующую роль в вопросах упрощения внешней торговли и снижения таможенного бремени на пути товаров из страны в страну. Уже в октябре 1947 года было подписано Генеральное соглашение о тарифах и торговле ([ГАТТ](#)), которое первоначально рассматривалось лишь как часть всеобъемлющего соглашения в рамках новой международной торговой организации. Это соглашение, рассматриваемое как временное, вступило в силу 1 января 1948 года.

СССР не был приглашён к участию в Гаванской конференции, так как отказался быть участником МВФ и МБРР. Советское правительство опасалось того, что большое влияние, которое имели США в этих организациях, и начало противостояния между идеологическими блоками ([Холодная война](#)) не позволят в должной степени учитывать интересы СССР в рамках этих организаций.

Конгресс США, однако, неожиданно отказался от ратификации Устава МТО, несмотря на то, что Соединённые Штаты были главной движущей силой организации МТО, и [ГАТТ](#), первоначально временное соглашение, продолжало действовать без всякой организационной структуры, которой должна была стать МТО.

В последующие годы ГАТТ, хотя и в урезанном от первоначально задуманного виде, оказался достаточно эффективной системой, в рамках которой средняя таможенная пошлина снизилась с 40 % к моменту подписания соглашения в середине сороковых годов до 4 % в середине девяностых. С целью снижения прямых таможенных пошлин и скрытых, так называемых нетарифных, ограничений на ввоз продукции из-за рубежа в рамках ГАТТ регулярно проводились раунды переговоров между странами-участницами.

Так называемый Уругвайский раунд переговоров, длившийся с 1986 по 1994 год, был наиболее успешным. В результате долгих переговоров в 1994 году в Марракеше было подписано соглашение о создании ВТО, вступившее в силу 1 января 1995 года. Страны-участницы достигли согласия о том, что в рамках этой организации будет не только регулироваться торговля товарами (что являлось предметом ГАТТ уже с 1948 года), но и в связи со все возрастающей ролью услуг в постиндустриальном обществе и их растущей долей в мировой торговле (на начало XXI века — около 20 %) принято [Генеральное соглашение о торговле услугами](#) (GATS), регулирующее эту область внешней торговли. Также в рамках Марракешского соглашения было принято Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (TRIPs), регулирующее торговые вопросы прав на результаты интеллектуальной деятельности и являющееся неотъемлемой частью правового фундамента ВТО.

Таким образом, спустя почти 50 лет после неудачных попыток создания международной организации и существования временной конструкции ГАТТ, регулирующей вопросы внешней торговли, с 1 января 1995 года ВТО приступила к работе.

Осенью 2001 года в столице Катара был начат Дохийский раунд переговоров ВТО о дальнейшей либерализации мировой торговли. Среди включённых в него вопросов — либерализация мировой торговли аграрной продукцией, в том числе снижение тарифов и отмена субсидий, финансовые услуги и защита интеллектуальной собственности. Однако переговоры затягиваются, во многом из-за проблемы доступа к несельскохозяйственным рынкам. Развитые страны хотят получить больше доступа к промышленному сектору развивающихся стран, последние, в свою очередь, опасаются, что это может привести к снижению темпов экономического роста. Россия вступила во Всемирную торговую организацию и стала её 156-м членом 22 августа 2012 года

Задачей ВТО провозглашено не достижение каких-либо целей или результатов, а установление общих принципов международной торговли. Согласно декларации, работа ВТО, как и ГАТТ до него, опирается на основные принципы, среди которых:

- **Равные права.** Все члены ВТО обязаны предоставлять всем другим членам [режим наибольшего благоприятствования в торговле](#) (РНБ). Принцип РНБ означает, что преференции, предоставленные одному из членов ВТО, автоматически распространяются и на всех остальных членов организации в любом случае.
- **Взаимость.** Все уступки в ослаблении двусторонних торговых ограничений должны быть взаимными, устранение «проблемы безбилетника».
- **Прозрачность.** Члены ВТО должны полностью публиковать свои торговые правила и иметь органы, отвечающие за предоставление информации другим членам ВТО.

- **Создание действующих обязательств.** Обязательства по торговым тарифам стран регулируются в основном органами ВТО, а не взаимоотношениями между странами. А в случае ухудшения условий торговли в какой-нибудь стране в конкретном секторе, ущемленная сторона может требовать компенсаций в других секторах

- **Защитные клапаны.** В некоторых случаях, правительство в состоянии вводить торговые ограничения. Соглашение ВТО позволяет членам принимать меры не только для защиты окружающей среды, но и для поддержки здравоохранения, здоровья животных и растений.

Есть три типа деятельности в этом направлении:

- Статьи, позволяющие использовать торговые меры для достижения неэкономических целей;

- Статьи, направленные на обеспечение «справедливой конкуренции»; Члены не должны использовать природоохранные мероприятия в качестве средства маскировки протекционистской политики

- Положения, допускающие вмешательство в торговлю по экономическим причинам.

Исключения из принципа РНБ также составляют Развивающиеся и Наименее развитые страны, имеющие льготный режим в ВТО, региональные зоны свободной торговли и Таможенные союзы

---

Официальным высшим органом организации является Министерская Конференция ВТО, которая собирается не реже, чем один раз в два года. За время существования ВТО было проведено восемь таких конференций, практически каждая из которых сопровождалась активными протестами со стороны противников глобализации.

Во главе организации стоит Генеральный Директор с соответствующим подчиненным ему секретариатом. В подчинении Совета состоит специальная комиссия по торговой политике стран-участниц, призванная следить за выполнением ими своих обязательств в рамках ВТО. Кроме общих исполнительных функций, Генеральный Совет руководит ещё несколькими комиссиями, созданными на основании заключенных в рамках ВТО соглашений. Самыми важными из них являются: Совет по товарной торговле (так называемый Совет-ГАТТ), Совет по торговле услугами и Совет по вопросам торговых аспектов прав интеллектуальной собственности. Кроме того, в подчинении Генерального Совета состоит множество других комитетов и рабочих групп, призванных снабжать высшие органы ВТО информацией о развивающихся странах, бюджетной политике, финансово-бюджетных вопросах и т. д.

В соответствии с принятой «Договорённостью о правилах и процедурах, регулирующих разрешение споров», возникающих между государствами-участниками ВТО, урегулированием разногласий занимается Орган по разрешению споров (ОРС). Этот квазисудебный институт призван беспристрастно и эффективно разрешать противоречия между сторонами. Де-факто его функции выполняет Генеральный совет ВТО, который принимает решения на основе докладов третейских групп, занимающихся тем или иным спором. За истекшие после основания ВТО годы ОРС был вынужден много раз решать сложные, нередко достаточно политизированные торговые проблемы между влиятельными государствами-участниками ВТО. Многие решения ОРС за истекшие годы воспринимаются неоднозначно. Некоторые решения Комиссии по Урегулированию Споров Всемирной Торговой Организации, вызвавшие большой общественный резонанс:

- Решение 1992 года в рамках ГАТТ в отношении закона США, регулирующего импорт тунца. Американский закон о защите морских млекопитающих запрещал импорт рыбы, выловленной с применением определенного вида сетей, при применении

которого гибли дельфины. Закон применялся как к американским, так и к иностранным продавцам рыбы и по мнению правительства США ставил перед собой «легитимную цель» защиты окружающей среды. Мексика, как страна, в которой применялся этот способ ловли тунца, подала жалобу на этот закон, аргументируя тем, что он нарушает соглашения о свободной торговле и представляет собой запрещённое в рамках ГАТТ нетарифное ограничение. Предшественник Комиссии действительно признал этот закон не соответствующим нормам свободной торговли и указал на то, что американское правительство хотя и преследовало оспариваемым запретом легитимную цель защиты дельфинов, однако эта цель могла быть достигнута иными, не ущемляющими другие страны методами.

- Похожий спор по отношению к закону, запрещавшему импорт креветок в США, выловленных методом, опасным для морских черепах, был вынесен на рассмотрение Комиссии уже в рамках ВТО в 2000 году. Азиатские страны (Индия, Пакистан, Малайзия и Таиланд), использовавшие этот метод ловли, придерживались мнения о том, что подобные ограничения импорта в США являются ничем иным как «зелёным протекционизмом», за которым на самом деле стоит желание развитых стран ограничить ввоз дешёвого импорта, а экологические обоснования являются всего лишь предлогом. Рассматривая это дело, Комиссия хотя и признала в мотивировочной части своего решения возможность того, что меры по охране окружающей среды могут теоретически являться легитимной причиной для ограничения импорта определённых товаров, однако в конкретном случае закон о запрете ввоза креветок, по её мнению, не соответствует нормам ВТО, и США предписывается его отменить.

- Основную часть торговых споров в рамках ВТО составляют споры между крупнейшими субъектами международной торговли — [Европейским союзом](#) и [США](#). Так, например, получил широкую огласку конфликт относительно введённых США в марте 2002 года высоких пошлин на импорт европейской стали с целью поддержки американской сталелитейной отрасли. Европейский союз расценил это как запрещённую нормами ВТО дискриминацию и оспорил эти меры жалобой в Комиссию, которая признала меры по защите американского рынка нарушающими правила ВТО. США вынуждены были отменить дискриминационные пошлины.

В ВТО входят 159 членов, в том числе: 155 международно признанных государства-члена ООН, частично признанный [Тайвань](#), 2 зависимые территории ([Гонконг](#) и [Макао](#)) и [Европейский союз](#). Для вступления в ВТО государство должно подать меморандум, посредством которого ВТО рассматривает торговую и экономическую политику касающейся организации.<sup>[13][14]</sup>

Постсоветские страны таким образом присоединялись к ВТО:

- [Киргизия](#), 20 декабря 1998 (133-й член ВТО).
- [Латвия](#), 10 февраля 1999 (134-й член ВТО).
- [Эстония](#), 13 ноября 1999 (135-й член ВТО).
- [Грузия](#), 14 июня 2000 (137-й член ВТО).
- [Литва](#), 31 мая 2001 (141-й член ВТО).
- [Молдавия](#), 26 июля 2001 (142-й член ВТО).
- [Армения](#), 5 февраля 2003 (145-й член ВТО).
- [Украина](#) 16 мая 2008 (152-й член ВТО).<sup>[15]</sup>
- [Россия](#), 22 августа 2012 (156-й член ВТО)
- [Таджикистан](#), 2 марта 2013 (159-й член ВТО).

За рамками ВТО остаются пять постсоветских стран: Азербайджан, Беларусь, Казахстан, Туркменистан и Узбекистан. В 2013 году [Туркменистан](#) выступил с инициативой о вступлении в ВТО

**Организация экономического сотрудничества и развития** сокр. ОЭСР - международная экономическая организация [развитых стран](#), признающих принципы [представительной демократии](#) и свободной [рыночной экономики](#).

Создана в [1948](#) под названием **Организация европейского экономического сотрудничества** для координации проектов экономической реконструкции [Европы](#) в рамках [плана Маршалла](#)

В [1960-е](#) состав и географические рамки ОЭСР расширились, и сейчас в организацию входят 34 государства, в том числе большинство государств — членов [ЕС](#). В работе организации также принимает участие на правах отдельного члена [Европейская комиссия](#) (орган [Евросоюза](#)). На долю государств-членов ОЭСР приходится около 60% мирового [ВВП](#). Государства, для которых не указана дата вступления в ОЭСР, стали её членами в [1961](#).

ОЭСР осуществляет обширную аналитическую работу, вырабатывает рекомендации для стран-членов и служит платформой для организации многосторонних переговоров по экономическим проблемам. Значительная доля деятельности ОЭСР связана с противодействием [отмыванию денег](#), уклонению от уплаты налогов, [коррупции](#) и взяточничеству. При участии ОЭСР были выработаны некоторые механизмы, призванные положить конец практике создания рядом государств так называемых «налоговых оазисов».

В [1996](#) году заявку на приём в члены ОЭСР подали постсоветские страны: [Россия](#), [Эстония](#), [Латвия](#) и [Литва](#). ОЭСР ответила на них отказом. Позже (в 2010 году) из этих стран только Эстония была принята в ОЭСР.

В июле [2005](#) генеральный секретарь ОЭСР Дональд Джонсон в интервью газете [Financial Times](#) призвал принять в организацию [КНР](#), поскольку, по его мнению, вступление в ОЭСР крупных развивающихся стран необходимо, если организация хочет оставаться эффективной структурой, влияющей на формирование глобальной экономики: «Китай — крупнейший производитель стали в мире и оказывает серьёзное влияние на другие международные рынки сырья. Эта страна может стать крупнейшей экономикой в мире». Джонсон призвал исключить политические характеристики государств из рассмотрения при решении вопросов расширения ОЭСР: «Мы являемся экономической организацией, и мы должны иметь дело с экономическими вопросами. В прошлом у нас были диктатуры в ОЭСР — Португалия и Испания, нам приходилось иметь дело с военным режимом в Греции». Китай уже получил приглашение к участию в проводимом ОЭСР исследовании его экономики, что обычно является первым шагом к вступлению в организацию.

16 мая 2007 года по итогам двухдневного заседания ОЭСР в Париже для начала переговоров о членстве в Организации были приглашены: [Эстония](#), [Словения](#), [Израиль](#) и [Чили](#), и в [2010](#) году все они были приняты в ОЭСР. Для переговоров о возможном расширении ОЭСР были приглашены [Бразилия](#), [Китай](#), [Индия](#), [Россия](#), [Индонезия](#) и [Южно-Африканская Республика](#).

ОЭСР публикует отчёты по 40 странам каждые два года. Эти отчеты включают широкий анализ состояния экономик стран-участниц, содержат объективные научные данные и предложения. Турция по итогам этих исследований признана страной с самой сильной экономикой в ОЭСР в 2010 году, что было озвучено Генеральным Секретарём Организации Экономического Сотрудничества и Развития (ОЭСР) Анхелем Гурриа [14](#) сентября 2010 года.

*Вопросы для самоконтроля:*

1. Каковы задачи деятельности международных экономических организаций?
2. На какие группы подразделяются международные экономические организации?

3. Перечислите функции ФАО.
4. На каких принципах основана деятельность ВТО?
5. Назовите задачи ОЭСР.

**Список литературы:**

Основная литература:

1,2.

Дополнительная литература:

2, 5, 7.

Электронные ресурсы:

2,3,4,5.

**ЛЕКЦИЯ 14.**  
**ОСНОВНЫЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ СОГЛАШЕНИЯ**  
**В СФЕРЕ АГРОПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ ТОРГОВЛИ**  
**(форма – лекция традиционная)**

**14.1. Соглашение по сельскому хозяйству и Соглашение по применению санитарных и фитосанитарных мер Уругвайского раунда ГАТТ.**

**14.2. Основные категории внутренней поддержки, отраженные в Соглашении по сельскому хозяйству.**

**14.1. Соглашение по сельскому хозяйству и Соглашение по применению санитарных и фитосанитарных мер Уругвайского раунда ГАТТ**

Соглашение по сельскому хозяйству – одно из наиболее противоречивых соглашений ВТО. Сельское хозяйство во всех развитых странах развивается при помощи аграрного протекционизма. Интересы США и ЕС в области поддержки национального аграрного производства не совпадают. Также имеются разногласия между развитыми и развивающимися государствами. В связи с этим итоги работы по снижению уровня аграрного протекционизма оказались весьма незначительными.

Соглашение по сельскому хозяйству включает в себя преамбулу, 21 статью и 5 методологических приложений. В нем рассматриваются вопросы производства и внешней торговли сельскохозяйственными товарами (за исключением рыбы и рыбопродуктов), регулируемые правилами ГАТТ-1994.

Соглашение по сельскому хозяйству Уругвайского раунда ГАТТ закрепило перевод всех нетарифных барьеров в торговле сельскохозяйственной продукцией в тарифные эквиваленты, а также постепенное снижение тарифов, снижение экспортных субсидий, сокращение уровня государственной поддержки сельскохозяйственного производства.

При этом для развивающихся стран были предусмотрены пониженные обязательства – 2/3 от обязательств развитых стран. Срок их введения – 10 лет. В соответствии с Соглашением наименее развитые страны полностью освобождаются от обязательств.

Соглашение ВТО по применению санитарных и фитосанитарных мер устанавливает базовые правила для стандартов безопасности пищевых продуктов и здоровья растений и животных. Все страны должны принимать меры, гарантирующие безопасность пищевых продуктов для потребителей и предотвращение распространения вредителей или болезней среди животных и растений.

Целью применения санитарных и фитосанитарных мер являются:

- защита жизни человека и животных от рисков, источником которых являются пищевые добавки, загрязнители, токсины или патогенные организмы в пищевых продуктах;
- защита жизни человека от болезней, распространяемых растениями или животными;
- защита жизни растений или животных от вредителей, болезней и патогенных организмов;
- предотвращение или ограничение другого ущерба, который можно нанести стране при ввозе, акклиматизации или распространении вредителей.

Формы санитарных и фитосанитарных мер:

- требования к происхождению продукции из свободных от болезней регионов;
- осмотр продукции;
- определенная обработка;
- установление максимально допустимых уровней остатков пестицидов;
- использование только разрешенных добавок в пищевых продуктах.

**14.2. Основные категории внутренней поддержки,**  
**отраженные в Соглашении по сельскому хозяйству**

В основе Соглашения по сельскому хозяйству находятся три составляющие: доступ на

рынок, внутренняя поддержка и экспортные субсидии.

Главные элементы Соглашения в области снижения барьеров в торговле следующие:

– консолидация ставок пошлин на большинство сельскохозяйственных товаров и их снижение в течение периода с 1995 г. по 2000 г. на 36 % для развитых стран и на 24 % для развивающихся стран в течение десяти лет;

– замена нетарифных мер, касающихся импорта сельскохозяйственных товаров эквивалентными таможенными пошлинами и снижение полученных ставок на 36 % для развитых стран и на 24 % для развивающихся;

– сокращение общего уровня внутренней поддержки производства сельскохозяйственных товаров на 20 % (отсчет от уровня 1986-1988 гг., правительствам оставлен выбор мер, которые могут быть сохранены);

– снижение экспортных субсидий на сельскохозяйственные товары на 34 % по стоимости и на 21 % по размеру субсидируемого экспорта.

Соглашением по сельскому хозяйству были введены новые методологические понятия, а именно: агрегированный показатель внутренней поддержки, тарифный эквивалент, минимальный уровень доступа на рынок.

Агрегированная мера поддержки – совокупность мер внутренней поддержки, оказывающих искажающее воздействие на торговлю и существенное влияние на производство сельскохозяйственных товаров.

Основные категории внутренней поддержки:

– меры, оказывающие минимальный негативный эффект на торговлю сельскохозяйственной продукцией – меры зеленой корзины – «*Green Box*» measures;

– поддержка, искажающая торговлю – меры янтарной корзины – «*Amber Box*» measures;

– поддержка, направленная на сокращение производства – меры голубой корзины – «*Blue Box*» measures.

#### *Вопросы для самоконтроля:*

1. В каком году было подписано Соглашение по сельскому хозяйству?
2. Какие противоречия наблюдались при разработке документа?
3. Какие обязательства взяли на себя страны-члены ГАТТ/ВТО?
4. В чем суть Соглашения ВТО по применению санитарных и фитосанитарных мер?
5. Каковы цели применения санитарных и фитосанитарных мер?
6. Какие формы санитарных и фитосанитарных мер существуют?
7. Каковы основные составляющие Соглашения по сельскому хозяйству?
8. Что представляет собой агрегированная мера поддержки?
9. Каковы категории внутренней поддержки сельского хозяйства в рамках ВТО?

#### **Список литературы:**

Основная литература:

1,2.

Дополнительная литература:

4, 7, 10.

Электронные ресурсы:

4, 6.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

### а) основная литература (библиотека СГАУ):

1. Государственная внешнеэкономическая политика Российской Федерации: учебник для студ. вузов по направлению подготовки "Экономика и управление", по спец. "Менеджмент", "Международные отношения", "Экономика" / под ред. А.Г. Авшарова.- СПб: Питер, 2012.- рек. УМО (Учебник для вузов).- ISBN 978-5-459-01111-1.
2. **Чиненов, М.В.** Основы международного бизнеса [Текст]: учебное пособие / М.В. Чиненов. – М.: КНОРУС, 2012. – 302 с. - ISBN 978-5-406-02005-0.

### б) дополнительная литература:

1. **Авдокушин, Е.Ф.** Маркетинг в международном бизнесе [Текст]: учебное пособие / Е.Ф. Авдокушин. – 3-е изд. – М.: Дашков и К, 2007. - 328 с. - ISBN 5-91131-292-1.
2. Мировая экономика [Текст]: учебник для бакалавров / под ред. Б.М. Смитиенко. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2011. - 590с. - ISBN 978-5-9916-1532-7.
3. Мировая экономика и международный бизнес [Текст]: практикум / ред. В.В. Поляков, Р.К. Щенин. - 2-е изд., стер. – М.: Кнорус, 2008. - 400 с. -ISBN 978-5-390-00174-5.
4. Мировая экономика и международный бизнес [Текст]: экспресс-курс / ред. В.В. Поляков, Р.К. Щенин. – М.: Кнорус, 2008. - 288 с. - ISBN 978-5-85971-870-2.
5. Мировая экономика. Экономика зарубежных стран [Текст] / ред. В.П. Колесов, М.Н. Осьмова. - 4-е изд. – М.: Флинта, 2002. - 480 с. - ISBN 5-89349-161-0.
6. **Михайлушкин, А.И.** Экономика транснациональной компании [Текст]: учебное пособие / А.И. Михайлушкин, П.Д. Шимко. – М.: Высш. шк., 2005. - 335 с. - ISBN 5-06-005150-1 .
7. **Прокушев, Е.Ф.** Внешнеэкономическая деятельность [Текст]: учебник / Е.Ф. Прокушев. - 4-е изд. испр. и доп. – М.: Дашков и К, 2007. - 452 с. - ISBN 5-91131-269-7.
8. Современные глобальные проблемы [Текст]: учебное пособие, допущено УМО РФ по направлениям – «Международные отношения», «Зарубежное регионоведение» / ред. В.Г. Барановский, А. Д. Богаруров. – М.: Аспект Пресс, 2010. - 350 с. -ISBN 978-5-7567-0595-912.
9. **Спиридонов, И.А.** Мировая экономика [Текст]: учебное пособие / И. А. Спиридонов. – М.: Инфра-М, 2002. - 256 с. - ISBN 5-16-000886-1.
10. **Шимко, П.Д.** Международная экономика [Текст]: учебное пособие / П.Д. Шимко. – М.: Юрайт, 2010. - 752 с. - ISBN 978-5-9916-0173-3.

### в) базы данных, информационно-справочные и поисковые системы, Агропоиск, полнотекстовая база данных иностранных журналов Doal, поисковые системы Rambler, Yandex, Google:

1. [Международные валютно-кредитные и финансовые отношения \[Электронный ресурс\]: учебник / под ред. Л.Н. Красавиной. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2000. – 608 с. – Режим доступа: <http://eup.ru/Documents/2004-08-09/2FB32.asp>](#)
2. [Международные экономические отношения \[Электронный ресурс\]: учебное пособие для заочно-вечерних форм обучения / составитель И.А. Филиппова. – Ульяновск : УлГТУ, 2001. – 124с. – Режим доступа: <http://eup.ru/Documents/2004-08-02/31606.asp>](#)
3. Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://www.fao.org/about/ru/>
4. Россия и Всемирная торговая организация [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.wto.ru/ru/newsmain.asp>
5. [Филиппова, И.А. Организация международной торговли \[Электронный ресурс\]: учебное пособие / И.А. Филиппова. – Ульяновск: УлГТУ, 2002. – 140 с. – Режим доступа: <http://eup.ru/Documents/2004-08-02/3160E.asp>](#)
6. [Фомичев, В.И. Международная торговля \[Электронный ресурс\]: учебник / В.И. Фомичев. – М.: ИНФРА-М, 2001. – 446 с. – Режим доступа: <http://eup.ru/Documents/2004-08-09/2FB22.asp>](#)

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>Введение</b>	3
<b>Лекция 1. Общая характеристика мировой продовольственной системы</b>	4
1.1. Понятие мировой продовольственной системы и ее структура	4
1.2. Основные товарные группы продовольственных товаров и их характеристика	5
1.3. Динамика мирового рынка продовольствия	6
Вопросы входного контроля	7
Вопросы для самоконтроля	7
Список литературы	7
<b>Лекция 2. Формирование глобальной агропродовольственной системы</b>	8
2.1. Глобализация национальных товарных систем в области производства и продажи продовольствия: положительные и отрицательные эффекты	8
2.2. Роль отдельных стран в мировой агропродовольственной системе	8
2.3. НТП и глобализация агробизнеса	9
Вопросы для самоконтроля	9
Список литературы	9
<b>Лекция 3. Основные факторы и перспективы производства сельскохозяйственной продукции в мире</b>	10
3.1. Трудовые ресурсы в аграрной сфере	10
3.2. Земельные ресурсы сельского хозяйства	10
3.3. Агроклиматические ресурсы	11
3.4. Объемы мирового производства продуктов растениеводства	11
3.5. Динамика мирового производства продуктов животноводства	13
Вопросы для самоконтроля	15
Список литературы	15
<b>Лекция 4. Современное состояние и проблемы международного производства сельскохозяйственных и продовольственных товаров</b>	16
4.1. Факторы и направление развития мирового аграрного сектора	16
4.2. Механизация сельского хозяйства	17
4.3. Химизация сельского хозяйства	18
Вопросы для самоконтроля	18
Список литературы	18
<b>Лекция 5. Участие России в торговле продовольственными товарами</b>	20
5.1. Географическая и товарная структура экспорта РФ	20
5.2. Географическая и товарная структура импорта РФ	20
5.3. Проблемы агропроизводства и развития внутреннего продовольственного рынка	20
Вопросы для самоконтроля	21
Список литературы	22
<b>Лекция 6. Международная торговля продовольствием</b>	23
6.1. Современная специфика международной торговли продовольствием	23
6.2. Тенденции развития мировой торговли продовольствием	24
6.3. Мировая торговля продовольствием в рамках ВТО	24
6.4. Перспективы развития международной торговли продовольствием	25
Вопросы для самоконтроля	25
Список литературы	26
<b>Лекция 7. Сельское хозяйство США и Канады</b>	27
7.1. Исторические условия формирования североамериканского типа аграрного производства	27
7.2. Принципы и методы регулирования аграрной политики и внешней торговли в США	27
7.3. Сельское хозяйство Канады	28
Вопросы для самоконтроля	29
Список литературы	29

<b>Лекция 8. Сельское хозяйство стран ЕС</b> . . . . .	30
8.1. Единая аграрная политика Европейского Союза . . . . .	30
8.2. Пути совершенствования единой сельскохозяйственной политики стран ЕС . . . . .	31
8.3. Особенности сельского хозяйства Великобритании, Германии, Франции . . . . .	36
Вопросы для самоконтроля . . . . .	38
Список литературы . . . . .	38
<b>Лекция 9. Товарная структура международной торговли основными видами продовольствия</b> . . . . .	39
9.1. Мировая торговля зерном . . . . .	39
9.2. Мировая торговля мясом . . . . .	40
9.3. Мировая торговля сахаром . . . . .	41
Вопросы для самоконтроля . . . . .	42
Список литературы . . . . .	42
<b>Лекция 10. Организация международного продовольственного бизнеса</b> . . . . .	43
10.1. Сложности организации бизнеса в области торговли продовольствием . . . . .	43
10.2. Отличительные особенности экспорта-импорта продовольствия и сельскохозяйственного сырья . . . . .	43
10.3. Перспективы развития международного продовольственного бизнеса . . . . .	44
Вопросы для самоконтроля . . . . .	44
Список литературы . . . . .	44
<b>Лекция 11. Международные корпорации в аграрном бизнесе</b> . . . . .	45
11.1. Специализированные сельскохозяйственные компании-поставщики ресурсов . . . . .	45
11.2. Производители пищевых продуктов и напитков . . . . .	46
11.3. Компании розничной торговли . . . . .	47
11.4. Частные компании (ранжирование по объемам продаж) . . . . .	47
Вопросы для самоконтроля . . . . .	48
Список литературы . . . . .	48
<b>Лекция 12. Формирование конъюнктуры и системы цен на рынке продовольствия и сельскохозяйственного сырья</b> . . . . .	50
12.1. Спрос и предложение на мировом рынке продовольствия и сельскохозяйственного сырья . . . . .	50
12.2. Особенности формирования цен и издержек на рынке продовольствия . . . . .	51
12.3. Государственное и наднациональное регулирование рынка продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья . . . . .	51
Вопросы для самоконтроля . . . . .	52
Список литературы . . . . .	52
<b>Лекция 13. Деятельность глобальных международных организаций по регулированию производства и торговли сельскохозяйственными и продовольственными товарами</b> . . . . .	54
13.1. Принципы и методы регулирования аграрной политики и внешней торговли международными организациями . . . . .	54
13.2. Деятельность ФАО, ВТО, ОЭСР . . . . .	56
Вопросы для самоконтроля . . . . .	62
Список литературы . . . . .	63
<b>Лекция 14. Основные международные соглашения в сфере агропродовольственной торговли</b> . . . . .	64
14.1. Соглашение по сельскому хозяйству и Соглашение по применению санитарных и фитосанитарных мер Уругвайского раунда ГАТТ . . . . .	64
14.2. Основные категории внутренней поддержки, отраженные в Соглашении по сельскому хозяйству . . . . .	64
Вопросы для самоконтроля . . . . .	65
Список литературы . . . . .	65
<b>Библиографический список</b> . . . . .	66